

7月未至，进口车调价先行

见习记者 严瑾

聚焦
进口车
关税政策

今年的5月22日，财政部发布了关于降低汽车整车及零部件进口关税的通知，将原先的进口车整车税率从25%降低至15%，零部件税率降至6%，于7月1日正式生效。这次降税既是对博鳌亚洲论坛公布计划的落地，也是继2006年来汽车关税的首次大幅度下调。

降税的消息成功地吸引了进口车消费者的注意。前往各大汽车经销商询价的他们不禁好奇：进口车的价格什么时候会降？买进口车的良机到了吗？为此，记者前往了奔驰、宝马、奥迪、林肯等多家高端汽车品牌销售服务店，发现近日的甬城汽车市场仍然离不开“观望”二字……



A

7月未至，调价先行

关税下调10%将为消费者买进口车省多少钱？在汽车进口环节，所征收的税率包括关税、增值税和消费税三项，其中消费税根据不同排量的车型有不同规定。从进口环节来看，今年关税与增值税税率的下调无疑是个利好。

然而，汽车的成本除了进口外，还有经销、购置等多个环节。历经层层环节后，关税下降让车价降了多少？汽车行业相关人士称，下调10%的关税惠及消费者的部分大约为7%。这一点，在各大汽车经销商的厂商指导价中得到了证实。

“虽然关税降低于7月1日生效，但我们在5月25日就收到了厂家降价的通知。厂家为响应国家政策已经第一时间发布了全国指导价，从那时起，我们的定价已经是调整生效后的标准了。”一家奔驰4S店的负责人说，“以一辆100万元左右的车型为例，现在的价格比5月25日之前降低了7万元左右。”

无独有偶，据宁波中基汽车销售服务有限公司销售总监助理李斌介绍，奥迪官方也在第一时间就宣布降价，目前店内一辆进口奥迪A8降幅达6万元左右，价格保持平稳。再加上宝马、林肯、雷克萨斯等，这些占据甬城中高端车市过半的品牌经销商，都已根据指导价对进口车型售价进行了一定的下调。

B

美产车走势令人不确定

多变的国际形势也为汽车的价格预期带来了一些不确定因素。6月16日，国务院发布公告决定对原产于美国的汽车等340亿美元的商品自7月6日征收25%的关税。若该政策正式落地生效，不论汽车品牌来自美国还是德国等其他国家，凡是在美国生产制造并原装进口的车型，其进口关税将在15%的基础上上升至40%。

以美国历史人物命名的高端美系车“林肯”大多来自美国原装进口，他们是否受到影响？宁波永达林肯汽车销售服务有限公司的一位负责人表示，6月中旬他们也曾感到疑惑，但林肯中国官方第一时间的声明让他们放下了心。

“官方宣布，林肯在中国地区的销售将继续维持关税下调至15%时的价格。在汽车零配件方面，考虑到中国庞大的市场需求，林肯早已将储货仓库慢慢向中国转移，目前国内零配件仓库的库存量可以满足全国市场长期需求。”该负责人说。

据该负责人介绍，近期的降价提升了消费者的关注，“林肯官降25万元强购”的标语也成了近期名副其实的宣战口号。“上周末有位客人原本预定了一辆价位相近的国产车，也付了定金。后来他和我们了解了这边的情况，最后决定退了那边的定金，决定买林肯MKZ。”

熟悉车市的读者一定知道，虽然奔驰、宝马均为德系品牌，在全球化生产的背景下，有几款车型全部来自于美国生产制造。所幸对于经销商而言，这些车型带来的冲击并不大。

“根据关税降低后的车价反推，我们预计若40%的加税落地实施，原价100万元左右的美产车将贵14万元左右。所以最近一周，店里的美产车——GLS和GLE系列拿到了很多订单，销量比先前多了一倍。”一家奔驰4S店的总经理说。

据这位总经理介绍，美产车的销量对该4S店的总销售额影响很小。“这两款车都面向高端市场，受众面本身就不大。目前我们店里的销售额中，国产奔驰占到了七成，一个型号的国产车销量可以比全部进口车加起来还多。在只有三成的进口车里，美国车的比例也非常小。”

这家4S店的销售人员表示，目前GLS和GLE系列的库存现车已基本售空，仅剩三台。因为不确定7月6日前后的价格走向，近期这几款美产车将不从美国进货，等下个月形势明确后再向消费者预订。

同样的情况也出现在宝马经销商中，其知名的X系列有不少车型产自美国。“在美产车里，我们最近只卖库存车。因为接下来几天的国际形势谁也不知道，指导价是否会变也不确定。如果按照现在下调关税后的价格订制，汽车入关后的价格则既可能让消费者赔了，也可能让经销商亏了。所以，我们宁可等7月6日确定后再卖。”一家宝马经销商的负责人说。

业内人士认为，汽车商家的观望心态属正常现象，在今年进口税调整的过程中，部分原产自德国、日本等地的高端汽车品牌或将得到更多的利好。

