

不排队取餐,饭菜自动恒温 还能生成营养报告 校园个性化用餐 家长满意吗?

记者 薛智谊

2018中国宁波青年大学生创业大赛深圳城市赛完美收官,这是本次城市赛的最后一站。

上周五,在深圳城市赛路演现场,中小学生的餐饮服务商“一米云站”问鼎冠军,潮牌服装和智慧养老项目分获第二、第三名。

01 比赛项目科技含量高

比赛在深圳南山区的深圳市软件产业基地举行。这里18栋高楼林立,不远处是腾讯全球总部大厦,科技气氛很浓。

事实上,南山区的高新技术产业密集程度媲美美国硅谷,去年该区GDP高达4601.5亿元,该区靠科技产业创造的GDP,超过了全国许多内陆省会城市。

这次比赛“淘”到的一些参赛项目正是依托了深圳的科技基础,在人才、资源、技术等层面获取了丰厚的养分,不少参赛者有在腾讯、华为等大企业工作的经历,如同鼎冠军的“一米云站”,其创始人曾是华为餐饮供应链专家,负责华为全球餐厅的供应链优化;另外,此次参赛的不少项目已经处在PreA和A+阶段,更有许多项目在发明专利、技术研发等层面走在前列。

尽管项目普遍科技含量高,但评委们要求非常“苛刻”,特别是对路演时参赛者举出的数据,达到了“锱铢必较”的程度。

“把你的PPT翻到数据页,请把你的项目盈利点和盈利模式说得详细点?”

“我建议你先停一停,想一想以后到底怎么做?”

“我对你这个项目的商业前景比较担心,一定要三思而行。”

几位评委还非常犀利、毫不留情地指出了个别项目存在的问题。

02 校园供餐新模式夺冠

比赛中,深圳“一米云站”推出的智慧餐饮模式看上去很传统,但由于创新地运用了互联网技术解决了行业痛点,获得了第一名。

“我们已经在深圳一些中小学校布点了智能储餐柜。”“一米云站”负责人刘旋斌介绍,公司利用最新的移动互联网和物联网技术,开创了“餐饮+零售”新形态。学生上完课用餐时不用去食堂排队,通过手机刷卡后就可以在智能储餐柜上取餐,柜子自动恒温,饭菜永远都是热乎乎的。孩子的用餐信息,也会及时地反馈给家长,并给家长形成阶段性的营养报告。

“与传统外卖或食堂打饭不同,学生放学后,他们可以多人同时扫码开柜,取餐不用排队。”刘旋斌说。

“我们有专业的饮食研发中心,可以自主研发菜品,搭配科学食材,为学生提供均衡营养。家长也可以和孩子一起自由选餐,随时随地通过微信摄像头查看孩子午餐的食材加工生产全流程。”刘旋斌介绍,整个链条包括了“美食研发中心、中央生产工厂、加工复热中心、线上点餐平台及智能取餐终端”。

“我们是校园个性化用餐的开创者,未来要做中国最大的中小学生的流量入口。”谈到市场前景,刘旋斌自信地算了一笔账:全国中小学达23.98万所,学生数量近1.42亿人,如果政策引导学生用餐回归到校园,那么,全国校园餐饮规模将达到4746亿元。

03 潮牌服装项目获第二

获得第二名的是一个潮牌服装项目,该品牌是一个专注25-35岁男性消费群体的买手制C2B电商牛仔品牌,通过自嘲调侃的设计风格对社会文化现象进行重新解读。目前开了数十家合作买手店,同时打通了线上线下的零售。

“‘好看’是潮牌的最大卖点。”创业者肖梓雁告诉记者,潮牌售卖的不只是一件衣服或一个配饰,而是风格和态度的表达出口,“质量”和“面料”也很重要,质量和面料上乘,穿戴体验舒服的潮牌,能获得更多肯定。



04 智能药盒 提醒患者按时服药

“老年人经常会忘记吃药,或者忘记是否吃过药,如果过量服用药物,药性严重可致人休克甚至死亡,有了我们的这个药盒,可以收到服药声光提醒,使用者未按时服药时,手机App将收到异常提示通知。服药事件记录会实时上传到手机端App,还可以进行紧急救助循环拨打等。”

创业者曾镜锋介绍了他的健康智慧养老项目。“我们的项目实现了用药管理的智能化。”他说。

不仅如此,药盒端还可实现与家人间的实时语音沟通,对于不习惯智能手机的人群来说,一键播放是个不错的功能。

曾镜锋介绍,目前公司已经获得400万元融资,与深圳大学医学院、香港明爱医院等多家单位实现了合作,考虑到宁波2019年户籍老年人口将突破160万,居家养老服务中心达到2350个,公司已计划布局宁波。未来两年内要与全国2000多个居民养老服务点达成合作,争取服务老人人数达30万人,实现800万元的营收,3年要达到1500万元。

责任编辑 诸晓红 美编 徐哨 照排 陈科 校对 张波

行业资讯

中行慈溪道林支行7月26日正式迁址开业

为进一步提升中国银行品牌形象,改善网点营业环境,为广大客户提供更加优质高效的金融服务,7月26日,中行慈溪道林支行迁址至慈溪道林镇新横路554号-564号,正式对外营业。

中行慈溪道林支行的迁址开业,是中行宁波市分行优化网点布局,进一步

适应发展需要,满足客户需求的又一举措。中行慈溪道林支行将以此次迁址为契机,积极优化服务流程,全面提升网点服务质量,并继续保持原有银行卡分期特色服务,充分发挥自身优势,为区域企业和市民提供更加便捷、全面的金融服务,打造市民满意银行,助推当地经济发展。

工行宁波市分行为军人提供优质金融服务

多年来,工行宁波市分行始终把双拥工作摆在重要位置,建立健全双拥共建长效机制,开展拥军服务,并本着“优先、优质、优惠”的服务理念,为部队官兵提供优质的金融服务。

在为军人服务中,早在2009年,工行宁波市分行就推出了“军人保障卡”。去年八一前夕,又创新推出“随军行”军人服务提级方案,方案包括“专享拥军服务”、“专属产品配置”和“专有精彩活动”三部分。其中,“专享拥军服务”是工行为军人

搭建的线上线下一体、全程响应的专属服务体系,最近还开通了“95588-8”军人专线。“专属产品配置”配置了一系列军人专属优惠产品和服务。“专有精彩活动”则贴合军人日常金融和生活需求开展慰问、回馈和军银共建双评等系列主题活动,表达工商银行对人民子弟兵的诚挚关心和敬意。

工行宁波市分行还将持续努力打造优质、常态、长效的军人服务机制,更好地满足军人客户的金融服务需求。沈颖俊

2018

中国宁波青年大学生创业大赛城市赛

深圳站