



宁海双林村 民宿村的 “小确幸”

见习记者 朱一诺

宁海有这样一个去处：藏于群山之中，绿荫照溪，却有一幢幢不输城市的豪华小别墅，恍然如入世外桃源。今年国庆，我们一家避开人流，一路行车前往山林深处，顺溪流而上，来到了宁海茶山脚下桥头胡街道的双林村。

村口，一蓝一红两块牌子：“三麓潭旅游山庄”“省级农家乐特色村”笔直挺立着相迎我们。村内的民居沿溪而建，店招整齐。不远处中上游拦起小潭的石台上，一排戴着草帽，套着袖套，卷起裤腿的青年们浣洗着家中换下的床单被套。踩水声哗哗作响，自成一一道风景线。

当今社会，村里人拼命往城里涌，城里人反倒往山里退。偷得浮生半日闲，是大多数城里人的“小确幸”吧。

山林的味道

双林村紧依宁海最高山峰之一的东海云顶，也是汶溪水流域的源头，有“浙东的小九寨”之称。

步入双林村，一路上是整齐划一的店招，红底黄字写着“双林农居”和自家编号，极为醒目。后来我们从村民口中得知，所谓“双林农居”，是双林村民宿打出的统一品牌。

前进几步，看到“双林农居10号”门口立着一块“前童麦饼”的牌子，便闻着香气不请自入。院子里，林阿姨正在熟练地做着麦饼。

宁海麦饼的历史最早可追溯到南宋初期。想到如今宁波市市区里也开起了不少宁海麦饼小吃店，且生意红火，猜想这一地方小吃的规模化、品牌化之路走得还挺顺畅。除了麦饼，墙角下还放着一篮婴儿拳头大小的野生猕猴桃静待售出，酸酸甜甜，正是早上刚从山里采摘来的。

尝了一块麦饼，买下几公斤猕猴桃，我们和林阿姨聊到了村里的民宿。她回屋热情地拿出一把名片塞到我的手里说：“多留几张，以后可以带朋友来玩。”名片正面印着“住宿、餐饮、棋牌、登山、垂钓、烧烤”等可提供的服务项目，比我想象中的丰富。

林阿姨介绍说，他们家中有六间房可供住

宿，平日里每间200元左右，节假日280元一间，包含三餐。林阿姨说：“村里民宿的价格基本都是统一的，节假日最贵的时候我们也没有超过300元一间。餐食也有标准，正餐一桌10个菜，其中有一鱼一肉两荤菜，客人若要想吃更好的也可以另外点菜，鸡翅、海鲜都有。”

这个价格让我着实震惊。国庆假期，大部分叫得上名字的酒店，房间价格都跳到了800元往上，而如此高价下依然很难订到房间。而双林村民宿，在国庆期间同样一房难求。而村里民宿的价格却友好，是真正的质朴吧。

知足的底气

林阿姨从不担忧没有客人来。

如今，网络越来越万能，除了留联系电话，村里不少人家也搞起了网上订房，而林阿姨家由于平日里只有两位不会折腾网络的老人，便只发发名片。但两位老人都很“佛系”：“房子就是我们自家的房子，有客时开门迎客，闲暇时照常度日，日子轻松自在，也不愁没生意。”

整村发展民宿，打出同一个品牌，也让全村人更像一家人，相互之间关系和谐，有多的客人来还会互相推荐。“我们家算是村里第一批搞民宿的，如今转眼也将近10年了。”

作为全宁波首个整村发展民宿的山间小村，当年，村里有200多户村民，人均田地却不到两分，村里的人均收入约16000元。靠着家里人往外打工赚来的钱，加上村里的补贴，响应村里的鼓励，林阿姨家投了毛十万元将自家的农房装修成设备齐全的民宿。

为了发展整村民宿，双林村进行了环境大整治，将村子打造成“天然氧吧”生态村。为确保农户收入，双林村还与上海旅游网等公司合作，实施“统一管理、包底营销”的农居经营模式，而统一的品牌和店招，统一的价格和经营标准，统一的污水处理管道，也令“双林农居”更为美观和有序。

渐渐地，越来越多的别墅式新居在群山环绕的村中冒了出来。背靠山水资源，双林村民宿经济发展得越来越红火。截至目前，双林村已有近50家民宿，床位600余张，从业人员100余人，村内还有好几户人家正在修建着新房子。

林阿姨说，来村里的游客大多是宁波城区人、象山人和上海人。除了满眼的绿色，澄澈可饮的溪水和能令人吸到满足的新鲜空气，走过水潭上摇晃的索桥，便是宁海国家级登山健身步道双林村环线的入口，步道另一头是风光诱人的东海云顶。这条登山步道吸引了无数驴友前来挑战，也是双林村民宿的主要依托。去年，双林村全村共接待游客20余万人次，营业额超过2000万元，可以说是真正做到了将绿水青山转化为金山银山。

