



宁波传统制造企业 欲借资本之力再起飞

宁波水表过会，公牛递交招股说明书

记者 乐晓立

(上接B05版)

插座大战，再起硝烟

随着公牛的体量越来越大，插座行业吸引着各方资本纷纷入场，其中最大的敌人当属小米。

2014年，小米推出带有USB功能的插线板，定价49元。因为满足了年轻人的需求，小米插线板迅速在网上走红。据查，2015年米粉节发售当天，小米插线板就卖了24.7万个，销售额逾1200万元。

小米的入场，让阮立平意识到了危机。随即，公牛也推出同样带有USB插口的智能插座，并定价48元，比小米便宜1元。要知道，“便宜”向来是小米的王牌，将公牛拖入价格战，是小米最愿意看到的。此时的阮立平正陷入小米的“陷阱”。果然，在公牛定价后，小米再度降价，以低于公牛插板的价格出售。

然而，转折随即出现。这一次，阮立平不但没选择跟价，反而提高了售价，分别推出“魔方USB插座”“防过充USB插座”两

款高端产品，定价分别为69元、99元，并且凭借讨巧的设计和强大的功能迅速占领市场。据了解，近年来，公牛在工业设计领域深耕，多次斩获红点奖。

重新夺回市场份额之后，阮立平曾在某一次访谈中表示，他要感谢小米，因为是小米插线板的出现让公牛对于用户定位有了更清晰了解。

随着80后、90后已逐渐成为家装、家居市场的消费主力军，对于墙开这类产品，他们有着更加挑剔的眼光和选择。产品外观是否足够吸引人、产品体验是否优秀、性价比能否超越消费者的期望值，都是品牌未来竞争的重点。

公牛显然也预料到了这一趋势，从研发时就对开发的材料进行严格筛选，选材阶段更是层层把控，组合完成后的产品也会进行一一检核。为此，公司还引进和自主研发了一大批国内外先进的生产加工和检验检测设备，如开关插座自动组装设备、全自动影像测量仪等，确保了产品的高品质和检测高效率。

公牛产品发展中心研究院院长申会员表示，在墙开产品研发过程中，往往要通过仔细的观察与层层的分析，才能找到最终的解决方法。一个普通的零部件，研发人员也要试验几十次甚至几百次才能成功。很多试验是失之毫厘，差之千里，需要工程师具有严谨的工作态度。

正是瞄准了新的目标，公牛也有了新的计划，其计划通过本次IPO募集资金48.87亿元，分别投向年产4.1亿套墙壁开关插座生产基地建设项目、年产4亿套转换器自动化升级建设项目、研发中心及总部基地建设项目、信息化建设项目和渠道终端建设及品牌推广项目。

此外，招股书显示，公牛集团的实际控制人是阮立平和阮学平，本次发行前，二人直接和间接合计控制公司96.96%的表决权，对公司构成共同控制。本次发行完成后，二人直接和间接合计控制公司表决权的比例下降为87.27%，仍是公司实际控制人。

此前，高瓴资本在2017年底花费8亿元受让了公牛集团2.235%股份。据此测算，公牛集团当时的估值已达358亿元。

若以358亿元的估值计算，目前，公牛集团实际控制人阮立平、阮学平二人的合计身家为343亿元。按2018年胡润百富榜的标准，可排在70位左右，与龙湖地产的蔡奎家族、韵达物流的聂腾云、陈立英夫妇相近。

行业资讯

工行宁波市分行小微金融平台助力企业成长

工行宁波市分行针对小微企业的经营特点，专门推出了工银小微金融服务平台，支持实体经济发展，助力小微企业快速增长。

目前，工银小微金融服务平台将小微企业需要的服务整合在一起，并同时提供了企业手机银行和个人手机银行两个入口。对客户用于经营发展的账户进行整合管理，并通过图表的方式展现企业的资产负债分析和经营情况分析，信息更加直观、完整、准确。小微平台中“便捷开户”

服务可以代理企业办理工商注册、受理企业线上预约开户申请，更加便捷。小微平台还优化支付结算流程、方便对公和个人账户联动。小微平台针对小微企业对于资金的高流动性需求，“投资理财”模块可提供面向小微企业的专属理财服务。同时，工银小微金融服务平台“网络融资”模块提供网贷通、网上质押贷款、网上票据池质押融资等网络融资服务，支持小微企业在线发起贷款申请、查询审批情况和贷款金额、提款和还款操作等。 沈颖俊

中行宁波市鄞州分行与长丰社区共建“金融知识教育基地”

近日，中行宁波市鄞州分行与钟公庙街道长丰社区共建“金融知识教育基地”，以金融机构普惠金融青年志愿者与社区金融知识宣传员“人员结对”的形式，通过传统宣传、数字宣传有计划地开展居民金融知识的培训、宣传和教育活动。首次活

动于9月21日在长丰景苑社区举办主题为“提升金融素养 争做金融好网民”的中秋消保宣传座谈会，向现场居民普及防范金融风险的技巧，引导他们合理选择金融产品和服务，得到了社区居民一致好评。