



第一次资金链断裂,第二次被投出局 他在创业路上经历的N次“坑”值得警醒

记者 薛智谊 实习生 叶静 朱晨冉

2015年8月是徐鹏华最伤心绝望的时候，辛苦创办的公司正一路高歌快速发展，每天都有稳定的现金流，他却被其他三位合作伙伴踢出局了。

后来创办公司，技术又被合作伙伴拿去派上了大用场，而他却只能留在原地……

这位宁大毕业生的创业坎坷路给人太多的启发，他历经的太多的“坑”值得创业者警醒……

10月27日（本周六），徐鹏华先生将受邀在东南商报第35期创业分享会上作分享，欢迎创业者及对创业感兴趣的读者前来参加。

第1次创业 失败告终

徐鹏华是宁波大学机械学院10级工业工程管理学院学生。这个专业不是工程专业，而是管理专业。

2013年9月，读大四的徐鹏华向学校提出休学创业。老师和同学都感到意外，毕竟，他是一位连续3年都拿奖学金的好学生，他可以考研，或者去实习的单位工作，月薪上万，但他都放弃了。

同年11月，徐鹏华成立了他创业路上的第一家公司百事威询，并入股本木装饰，基于原有的校园关系和人脉网络，他获得了人生中的第一桶金。

但是创业之路并非一帆风顺，盲目自信的他的一次对O2O商城的投资中直接导致了资金链断裂，企业被迫关门。

第2次创业 无奈出局

失败没有让徐鹏华退缩。吃一堑长一智，经过长时间的观察，他将目标投向了微信市场。

2014年12月，他联合了数位好友一同创立了宁波第一家互联网干洗公司——哦洗衣和宁波第一家微商咨询服务公司——优询科技。

经过半年的快速发展，优询科技成为全国排名第四的微商服务企业，并与当时全国微商服务企业巨头和信聚赢达成战略合作协议。

徐鹏华的公司是为微商提供系统分销平台。当时微商很火，公司订单量大，生意火爆，徐鹏华还受邀去贵阳等地演讲。

然而好景不长，注重兄弟情义的他经历了人生中第一次股东斗争。一天，一位合作伙伴来告诉他开股东会，公司共4位股东，会上，其他3人都投票一致要让徐鹏华出局。

尽管徐鹏华有一票否决权，但人心一去千万里，他早已心灰意冷，感觉多留无意，所以同意从自己一手创办的公司出来。

对公司法的陌生使他不得不离开一手创建的公司，后来，这家公司也因为经营不善而迅速衰落，最终崩离析。