



在事业上近乎一帆风顺的金励君并没有忘记自己的“造梦”初衷。

2014年8月,他创立了现在的宁波鑫义信息科技有限公司;2015年三月正式投入运营,第一年的营收就达到了650万元。

鑫义投入运营,人工智能仍然是金励君考虑的主要业务,而作为当下的风口,他手上的技术又如何能脱颖而出呢?

这次,金励君的想法十分清晰,“技术只是载体,运用才是核心。”在他看来,技术最重要的是找到应用场景。

“人工智能展现的不是百分百的东西,可能正确率是99.9%,随着技术的进步,这个比例将会无限趋向于百分百,但是仍然有一定错误率,我们需要找的应用场景,不仅有大量人力替换需求,还得考虑一定的容错率。”

在这种思路下,金励君理清了自己的优势与人脉后,找到了两个突破口:一是应用在交通,二是应用在医疗。

宁波是一个著名的港口城市,港口无疑就是最大的机会。金励君团队联系到一些港口,就发现了人工智能在集装箱验闸的应用可能。

在以往,当集装箱过闸口的时候,闸口是没有人的,后台工作人员要看到整个集装箱的一个侧面,去判断车有没有破损的地方。而对着摄像头的部分只是整辆车的二十分之一甚至三十分之一的,金励君需要做的就是把这些画面拼接出来。

“这个技术难度其实是很大,首先,智能系统需要判断车辆何时进入何时出,还要判断车上有无箱子,再把摄像头的鱼镜头调节成平面,最后再进行拼接。但是我们研发团队还是攻克了重重阻碍,完成了这个设计。”对此,金励君颇感自豪。

据了解,目前,这款技术已经在梅山远东码头在进行测试。

而在第二个突破口医疗方面,对于金励君的挑战则更为严峻,当他去医院进行考察时,惊讶地发现,现在的医院在各方面的技术应用都相当完备,那么难题就在于,在

一个已经近乎完善的场景内,大数据、人工智能还可以做什么?

“幸好我们发现了‘漏网之鱼’,在目前医院的医患交流层面仍然缺乏一套完备的交互体系,而这个场景相当适合算法的发挥——有人的地方就会有人工智能的立足之地,只不过要找到好衔接方式。”

来到医院后,我们该如何排队?整个过程大概需要多少时间?诊室之间如何对接?这都是我们普通患者有待明晰的部分,也就是人工智能的“用武之地”。

金励君接着解释道:“就拿门诊排队来说,过去我们去医院排队,只能挤在诊室门口张望等叫号、防插队;现在我们可以坐在某个大厅,看着LED屏等叫号;在未来,我们可以利用人工智能,分析每位医生的诊疗习惯,预估等待时间,安排最优方案,这就是人工智能为我们的生活带来的改变。”

这套软件方案已经在宁波李惠利医院等多家医院进行试验,光开发软件就迭代150余个版本。

就像很多技术宅一样,金励君对许多最新的信息科学技术始终保持着观察和热忱,在采访中,他提及最多的就是近年来炙手可热的“区块链”技术,借用最多想象的就是火遍全国的科幻小说《三体》。

当问及未来的愿景时,金励君回答道:

“我从创业开始就在想能不能做一个宁波的IT高地,但是创业最重要的还是脚踏实地,去年宁波软件和信息服务业的规模有近550亿,今年应该能翻番,那就希望自己未来能为宁波的这个‘1100亿’添砖加瓦。”

人类生活的田园时代已经逐渐远去,耳边传来的,是来自未来的“智能”牧歌。

本周六,金励君将分享创业的经验,从CEO到业务推销员的失败总结,再到东山再起新的感悟;另外他在人工智能的运用以及近来炙手可热的“区块链”技术上有着独到的见解,届时欢迎大家一同参与探讨!

我们的公众号搬家啦!

致亲爱的粉丝:

因业务发展需要,宁波创业圈全体搬家啦,感谢大家长久以来的陪伴和支持。

我们相信,告别是为了更好地遇见。

新的公众号名叫“甬城创业圈”,我们依然会为您提供最新的活动预告和创业圈里的那些事儿。

想要来当我们的创业嘉宾吗?

想要来我们的分享会学习交流吗?

想要获得最新的本地创业资讯吗?

那就快快关注我们吧!

如有疑问,可在后台留言,可爱又耐心的东南风会随时为大家做出解答哦。



行业资讯

中行余姚泗门支行开展“争当金融小管家” 金融知识进校园活动

为积极响应当地人行和余姚市教育局关于进一步推进“金融普惠 校园启蒙”国民金融素质教育提升工作要求,建立银校对接的教育模式,近日,中行余姚泗门支行先后走进余姚市小曹娥镇中心小学、余姚市泗门镇塘后小学开展“争当金融小管家”金融知识讲座活动。小曹娥镇中心小学160余名六年级学生和塘后小学45名六年级学生分别参加活动。

活动现场,中行余姚泗门支行工作人

员用通俗易懂的语言向学生们讲解如何用正确的途径获取金钱、小管家的理财秘诀等内容,并通过图片展示、案例讲解、提问互动等方式与学生们展开交流,学生们踊跃回答问题,气氛热烈。

本次活动,使学生们对金钱与幸福的关系有了更深刻的了解,并启发大家思考如何通过理财规划来管理好自己的零花钱、压岁钱等,最终实现自己的梦想,对小培养学生理性、诚信的金融消费意识产生了积极作用。

工行宁波市分行“工银普惠行”助力实体经济发展

近日,工行宁波市分行在全行范围内开展“工银普惠行”主题活动,通过全方位改进产品体系、服务理念和服务方式,进一步服务好实体经济和小微融资需求,履行国有大银行社会责任和担当。

此次“工银普惠行”活动,工行宁波市分行将依托中国工商银行的“一个平台、三大产品体系”普惠金融综合服务体系,深入实施普惠金融优先发展战略,推动相关产品与服务小额化、专业化、批量化,满足宁波小微企业多、频、急的融资需求。

其中,“一个平台”是指集“便捷开户、公私联动、财务管理、理财融资、小微e管”等五大功能为一体的“工银小微金融服务平台”。“三大产品体系”则是提供包括纯信用类的“经营快贷”、抵质押类的“网贷通”以及“线上供应链”等在内的多款线上融资产品。

今年,工行宁波市分行普惠贷款增幅远高于各项贷款的平均增幅,贷款利率也低于全部贷款的平均利率,有力助推了广大小微企业和实体经济的发展。沈颖俊