

2.

回乡投资 报效桑梓

记者和甬商总会工作人员一起走访西安、兰州等地，感觉他们虽然在外创业多年，但那种浓浓的乡情与眷恋依旧。对在外创业成功、积累了实力的他们来说，回报家乡是一种发自肺腑的行为，他们有的在家乡开展投资，有的积极建言献策，牵线搭桥，以不同的方式，为宁波的发展作贡献。

甬商总会在走访中了解到，兰州宁波商会会长张新耀1997年在兰州创办公司后，又回乡投资，先后在慈溪、杭州湾新区投资设立了工厂生产光缆。2003年8月，他与人合作在宁波慈溪观海卫投资3300多万元设立了慈溪市兆比特通讯设备有限公司，主要生产光纤、光缆等与IT业有关的延伸产品。2006年，张新耀又在杭州湾新区投入7080万元设立了宁波兆比特光电科技有限公司，从事光通讯、弱电产品等的生产。

在西安，甬商总会了解到，把进口商品生意做得风生水起的朱红波也上演了一出精彩的“双城记”。她一直以宁波为基地，以西安为前沿，把进口商品卖到了全国各地。为了打通进口产品的供应链，她于去年在宁波国际会展中心成立了一家外贸公司，直接从韩国、日本的厂家进口产品。

“作为一位宁波人，我时刻关注着家乡的发展，期待家乡人民的召唤。”西安市宁波商会会长、陕西精英机械制造有限公司总经理孙建光表示，截至目前，通过该商会的协调，宁波保税区进口商品西安直营中心、奉化智慧养老院等十多个项目已在宁波落地。

北京宁波企业商会会长、中国国际能源集团公司董事局主席吴国迪表示，他们有许多项目都非常适合在宁波落地对接。公司在甲醇汽油的推广应用、清洁能源加油站建设、光伏产品设计销售及光伏电站的运营维护方面都取得了良好的成绩。目前，公司正在进行在宁波注册成立LNG资源利用公司的有关前期工作，规划建设LNG储备供气站，输配管网，并开展终端业务。

甬商总会还了解到，吴国迪希望能够把绿色机电管家技术带给宁波，造福家乡，并在宁波推广建设甲醇汽油加油站、LNG加气站、CNG加气站，为宁波的绿色交通发展贡献力量。



吴国迪

凝心聚力 合力兴甬

如何让甬商总会成为一个有影响力的团体、助推宁波发展？与这群经历了数十年商海风云的甬商交流后，甬商总会更是倍感振奋，也深深感觉到了沉甸甸的使命和责任。

“我们甬商遍及全球，走出去的甬商发展得都很好，他们对故乡有一种情怀，甬商总会这个平台建立起来后，要用好它，这其中需要有利他的精神。”甬商总会相关负责人表示，要坚持服务甬商企业健康发展和甬商健康成长，今后要通过举办大型的论坛，提高甬商和甬商总会的影响力。要助力甬商加快走出去的步伐，加强对“一带一路”沿线国家的投资，开设境外工厂，实现产能全球性覆盖，同时把产品销售到跨国公司竞争最薄弱的“一带一路”沿线国家去。海外华侨华人熟知海外文化，具备双语、多语能力，掌握着资金、技术、信息和关系等大量资源，要充分利用甬商总会分布在全球的各种资源，形成服务于中国“一带一路”建设的人才储备库。

甬商之间各自的需求很大，可以互补的地方有很多，甬商商会的服务领域也能得到很大拓宽，甬商可以通过甬商总会这个平台建立互信，创造更多的合作机会。甬商总会也要主动联系广大甬商，推动国内外甬商和以甬商为主体的社会组织资源共享、信息互通、合作共赢。

写好“凝聚甬商”这篇大文章，没有划句号的时候，甬商总会的成立，就是要以“乡情、亲情、友情”为纽带，把海内外甬商更好地组织起来、凝心聚力，合力兴甬！

3.

扩大甬商海外“朋友圈”

甬商总会精心绘就的“同心圆”，还扩大到了世界各地有甬商的地方，扩大到了世界各地追求商业文明发展的广袤土地上。在大洋彼岸的美国，美国世纪盛集团董事长、美中企业家商会会长孙文铁感受到了这种温度与力量。

美中企业家商会致力于中美两国间主流企业的对接、互动，协助中美两国企业在投资选项、寻找合作伙伴，深入发展业务，建立互信及合作关系，成员有上千家企业，包括美国银行、毕马威、美国航空公司等知名企业，其中有些是世界500强企业。目前在全球多个城市成立了分会。

这位在外多年的企业家，去年被聘为首届甬商总会顾问，他与宁波，又多了一种亲近。近年来，他回宁波的次数越来越多，也多次受邀来到甬商总会，为甬商总会的发展建言献策。

5月31日，甬商总会又邀请他来到办公室，向他咨询。他向甬商总会表示，美国在制造业、医疗等领域都具备先进的科研成果，不管是企业还是高校院所，都希望能与中国的优质资源对接。他愿意成为宁波企业的“红娘”，帮助对接更多优质的资源。

4.



朱红波



张新耀



孙建光