



C

起死回生,决心下更大的棋

手上拿到了投资,日子多少比以前好过一点。这个时候,吴晖又开始琢磨着下更大的棋——他想有个自己的仓库。

使用第三方仓库的时候,不管服务、业务、现场的响应速度,总有些磨合上的困难。吴晖意识到,想要做大做强,必须要有自己的仓库,不然只能小打小闹,难成气候。

建设仓库的辛苦和成本不言而喻,建设仓库370万,几乎花掉了井贝账面现金的大半。不过拥有自己仓库的价值和作用非常明显,除了与自己的业务更加无缝链接,为中小跨境电商公司提供服务也能创收。当时井贝仓库提供的服务包括进口报关、国内的保税仓储、帮货品存储理货打包分拣、海关代理清单等。

然而好景不长,待到2016年“4.8”新政横空出世之时,整个行业发生熔断,井贝自然也不能幸免于难。当年4月份,井贝的销售额腰斩700万,5月份更加惨淡,仅有300万的销售额,连发工资都不够。吴晖几乎绝望,新政刚出,整个行业前景未明,回想创业十年,入行又归零,好像一无所得,他认真地开始考虑是不是放弃。

最终,在合伙人的鼓励下,吴晖决定观望后再做打算。幸运的是,2016年9月开始,消费者逐渐适应了税收政策,再加上双十一的邻近,整个消费市场与跨境电商行业都出现了回暖,井贝的销售额又恢复到800多万,10月,井贝的销售额回到了1000万。

吴晖感到,跨境电商行业依然有机会,他对井贝的业务做了一些调整,增加仓库招商的力度——这时候,拥有自家仓库的优越性体现出来了。一方面井贝收取仓储服务费。另一方面客户的货物进仓后卖给井贝,再由井贝来销售,吴晖又向客户多要了两个月的账期,如此一来,好比“空手套白狼”,井贝的现金流压力骤减,资金得以回流。

2016年底,井贝逐渐渡过难关,发展趋于稳定,2016年年底井贝电商的销售额达到1.3个亿。有了稳定的进货渠道与上游货源,可以预见,井贝的体量还会继续扩大,想要在销售额上再有突破,必须增加库存深度,井贝账面上的资金还不够下更大的棋。“我要做3个亿,平常账面上要有三、四千万的资金在转。”于是,吴晖又走上了漫漫融资路。

D

遇到知己“情投意合” A轮融资1个亿

功夫不负有心人。今年,井贝又迎来了新的契机。2018年,9月26日,井贝宣布获得A轮融资1亿元。由以导购为基础的国内知名电商生态链平台淘粉吧领投,三拓投资及宁波市政府天使引导基金跟投。

井贝电商与淘粉吧,两家公司的创始人都是技术出生,也都经历过创业的九死一生,相似的背景和经历使得双方的节奏高度合拍,思路与理念也相当一致,这一轮融资可谓“情投意合”。本轮投资的领投资方淘粉吧CEO刘俊在公开报道中表示非常看好井贝电商的发展。他表示,井贝电商公司的商业模式清晰,发展空间巨大,全产业链发展模式竞争力强;特别是其能提供跨境电商全流程解决方案的服务能力,是保证公司发展壮大的护城河。

比起投资人与被投资的关系,刘俊与吴晖颇还有点惺惺相惜的意味。某次饭局中,刘俊跟吴晖说了掏心窝子话:“用心做,但不要有压力,大不了归零。”对于投资人的信任,吴晖感动之余,却更感到身上的责任:“手里有更多的资金,意味着犯错的成本也更高了,每个决策都要更审慎。我想向投资人证明,我们不是烧钱的项目,我们是有能力挣钱的项目。”

责任编辑 诸晓红 美编 徐哨 照排 章译文 校对 张波

行业资讯

工行宁波市分行用大数据成功堵截千余起电信诈骗

今年前10个月,工行宁波市分行运用外部欺诈风险信息系统“工银融安e信”,成功堵截电信诈骗1254起,为客户避免资金损失3139.16万元,真正做到“您身边的银行,可信赖的银行”。

“工银融安e信”在数据处理上,实现了“大数据、物联网”技术在银行反欺诈领域的全面应用,建成了国内金融行业领先的风险黑、灰名单库和风险控制规则体系,并和全行相关业务处理系统自动对接,形成全方位外部欺诈风险管控平台。与此同

时,工行宁波市分行还与公安部门合作,共筑堤坝严防电信诈骗。

现在,宁波市民只需通过手机下载并登录工商银行的“融e联”网络APP,即可在“钱包—工行服务”栏目中找到该应用软件。“工银融安e信”除了提升社会公众对电信诈骗欺诈账户的甄别能力以外,还通过普及传播对电信诈骗、克隆卡等金融违法犯罪的防范知识,提升市民反欺诈的意识和相关知识。

沈颖俊

中行北仑华山路支行移动柜台把服务送上门

近日,在北仑骨科医院的一间病房内,走进了几名身穿工作服的中行北仑华山路支行工作人员,她们从随身的旅行箱内拿出了一套白色的设备,在短短的5分钟内,就为患者陈先生(化名)办理好了开卡业务。原来,这是该行利用移动柜台把金融服务“搬进”病房的一幕。

主机大小不到普通打印机的三分之一,外配设施只有一个音响大小的卡机,

操作只需一部平板电脑,全部设备加起来就可以放进一只旅行箱中,能随时随地办理银行业务,这就是中行移动柜台。相比传统柜台,移动柜台终端外拓能力更强、使用效能更高,既有开卡、信息变更等大众金融服务,也有理财、基金等中高端业务。中行移动柜台于今年10月下旬起在全市推广应用,已经让许多市民感受到了“上门服务”的便利。