

## 为何出售之前并购的公司？

本次参与问答的许多公司都进行了并购重组，投资者对此也有诸多疑问，并且希望对公司商誉情况有进一步的了解。

对于博威合金的预收购公司情况，总裁张明给出了解释。其公司预收购的关联公司为宁波博德高科股份有限公司，是一家拟上市企业，是全球高端精密切割丝研发、制造的高新技术企业，旗下德国贝肯霍夫公司拥有130年历史。博德高科拥有欧洲（德国）研发生产基地和亚洲（宁波）研发生产基地，实现了精密切割丝全工艺过程的研究和制造；拥有多项切割丝制造技术，获100多项授权发明专利；产品应用于航空航天、汽车制造、医疗器械、电子通讯、精密模具、家用电器等行业，是世界100多个高端品牌的合作伙伴。

对于公司并购重组对财务业绩是否产生影响的疑问，先锋新材财务总监胡雷飞表示：近年的并购重组增加了审计评估等中介费用。而对于投资者提问澳洲头号乳企那么优秀为什么不注入上市公司的问题，先锋新材董事长卢先锋表示，公司前次重大资产重组因国内外市场环境、经济环境、融资环境等客观情况发生了较大变化，公司已终止相关重大资产重组事项。

就投资者提出公司出售了早前并购的公司是什么情况和考虑？均胜电子董事会秘书喻凯回复表示，公司于2016年完成对KSS和TS汽车电子事业部的并购，进入汽车安全领域，汽车电子业务也得到加强，但对智能制造业务带来很大负面影响。公司智能制造业务主要客户为公司主营业务潜在竞争对手，许多客户对公司该项业务的独立性表达了顾虑，新订单量获取难度加大，该业务利润出现下滑，已明显影响业务的长期发展和价值。为避免该业务因客户顾虑引起的当前业务停滞和未来价值受损的双输局面，确保公司的整体利益，同时智能制造业务未来能有更好发展，公司于2017年度将智能制造业务对外转让。

## 公司如何应对股价下行？

对于股价跌幅较大的公司，投资者也对企业如何增加股民信心提出了质疑。理工环科的董秘、副总经理李雪会给出了公司回购计划的具体数字：自2018年3月26日至2018年9月5日期间，回购股份总额19165656股，占公司总股本4.82%，支付的总金额262338277.33元（含交易费用）。

对于投资者关于公司发展瓶颈的担忧，天邦股份的董事、总裁沈伟平表示，目前公司面临业务快速发展和资金匹配的问题。对此，公司将通过拓宽融资渠道，引入战略投资者等多种方式解决融资问题。管理层有信心跨越瓶颈，实现稳定发展。

京投发展总经理高一轩指出，公司与同行业其他企业相比，劣势在于轨交车辆基地规模较大，开发周期较长。在单城持续规模化复制受制于车辆基地土地上市的周期。同时也指出公司今年提出植根北京，茂盛全国的战略方向。积极参与外地车辆基地的前期研究和土地获取的准备工作，用全国车辆基地的容量对抗单城周期的压力。已经为规模化复制商业模式做好相应的准备。

对于一些公司提出的发展计划和方向，投资者希望能有更详细的了解，例如雅戈尔集团“五年再造一个雅戈尔”的宣言，雅戈尔董事、总经理钱平给出了详细的说明：2015年，雅戈尔启动第五个五年规划，计划在5年之内投入100亿元，强化新材料、新面料、新工艺、新品牌、新服务以及信息系统建设，其中80亿元投入实施“平台战略”，2亿元投入实施“会员战略”“多品牌战略”“供应链战略”及信息系统建设，以“培育1000万名年消费额在1000元以上的活跃会员、建设1000家年销售额在1000万元以上的营销平台”为目标，提升雅戈尔的民族品牌形象及综合竞争力。

宁波银行的董秘俞罡也对投资者进行了说明，在目前的环境下，宁波银行采取多方面的措施来确保业绩的增长：一是持续积累基础客户和基础业务，做深做强，包括公司、个人、零售，金融市场等的盈利中心；二是联系区域实际，加大细分市场的研判，寻找新的盈利增长点，例如资产托管、财富管理、私人银行等；三是持续健全全面风险管理体系，将公司不良率继续控制在低水平。深耕了分行所在区域的市场，不断拓展基础。

## 如何应对贸易战？

当前中美贸易战也是很多投资者很担心的问题，这一形势下是否会对公司产生影响是出现率很高的问题之一。

其中兴瑞科技董事会秘书周顺松回答道，公司直接出口美国的年销售额2015年至今不超过1000万人民币，占总销售额比较少，但公司智能终端产品出货的主要客户，如ARRIS、TECHNICOLOR、SAGEMCOM等，有一定比例出口美国，客户针对中美贸易战会积极进行策略调整，有部分调整了不同国家的代工基地数量，公司主要供应塑料外壳、精密结构件、连接器等，目前公司在智能终端领域总规模占比还较小，据此公司结合市场需求会积极调整策略，做出近期布局越南等策略动作，积极应对，力求扩大规模及提升盈利能力。

而爱柯迪董事会秘书阳能中表示，公司业务覆盖全球汽车市场，均衡覆盖美洲、欧洲以及亚洲的汽车工业发达地区；公司出口美国产品主要由买方承担进口关税等纳税义务；同时汽车行业准入门槛较高，一旦合作之后，上下游间的黏性较强；对公司影响相对较小。

另外，有投资者提出在应对中美贸易摩擦带来的不利影响方面，公司有哪些应对措施？江丰电子董事、总经理Jie Pan回复表示，公司产品外销比例较高，海外客户主要集中在日本、菲律宾、新加坡、韩国、中国台湾等地，在美国的销售占比很少，目前中美贸易战存在很多不确定性，预计对公司的业绩不会产生较大不利影响。同时，公司也将静观其变。

## 有些投资者很暖心

当然还有一些很可爱的问答，围海股份就收到了一封“表扬信”，是希望能够给热情、负责的证代工作人员加薪的强烈要求。

还有一些暖心的鼓励，有向宁波东力表达的“东力加油”，还有和波导股份说的“我看好你们，请不要放弃，请振作起来，再创辉煌，好吗”等等。这些投资者的鼓励与信任，无疑是公司发展的重要支持。

另外，还有读者问宁波华翔说：一汽集团获得万亿授信金额，如何看待这件事？宁波华翔董事会秘书韩铭扬的回答是：这个您好像应该去提问一汽集团。个人觉得，一汽集团授信这么大金额，说明它还是打算做更多事情吧。

此次的投资者网上集体接待日活动，在投资者表达了质疑与支持的同时，上市公司也向投资者展现了企业的真实面貌，传递企业的真实声音，引导投资者理性投资、价值投资。