

港航
新时代

手握两张重磅名片 宁波离特色型航运保险中心有多远？

记者 徐文燕

11日，中国航海学会航运保险专业委员会在宁波揭牌。

中国航海学会常务副理事长曹迪表示，全国第一个航运保险领域的学术组织落地宁波，是由于宁波兼具“航运”和“保险”两大优势。

背靠全球货物吞吐量第一大港，又是全国首个国家级保险创新综合试验区，市场对宁波打造具有国内外影响力的特色型航运保险中心有了更多期待。



保险创新要打通两大行业

近几年来，航运市场持续低迷，但在推进宁波国家保险创新综合试验区建设过程中，航运保险一直是重要一环。

宁波成立了全国第一家专业性航运保险公司——东海航运保险股份有限公司。尽管“生不逢时”，却又“恰逢其时”。

航运保险作为金融和航运的重要连接工具，在高端航运服务业中占据着核心地位。然而，我国船货险保费收入与我国的国际贸易和航运地位不相符，航运保险市场存在着巨大发展空间。

今年以来全球市场掀起的贸易摩擦，以及客航运物流领域投保需求和风险形势的快速改变，巨型集装箱船的发展带来累积风险激增和新兴科技带来的航运业的风险格局的改变，新的保险需求被激发，保险可以嫁接到航运物流的空间进一步扩大。

宁波市联运协会会长乐振天告诉记者，宁波的航运物流企业自我抗风险能力比较弱，特别是其中的航运服务企业都是轻资产的企业，有了保险的介入，可以让这些企业走得更远更快。

在乐振天看来，现在的保险越来越切合航运物流中的真正风险，可以精准对接企业的需求，“我们有什么需求，保险公司就设计相应的保险，很接地气。”

紫金保险就是乐振天眼中那家接地气的保险公司之一。这家总部位于江苏南京的全国性财产保险公司，成立于2009年，进驻宁波后，从拼车险到目前另辟蹊径，这家小而美的保险公司在航运保险领域撕开了一个口子。

“宁波有两个行业特别大，一个是外贸，一个是港口物流，如果可以从这两个行业中做一些保险创新，利用保险打通这两个行业，我们的空间就会很大。”公司总经理朱朝晖说，他们已经将目光瞄准到这个领域。除了出口货运险等比较传统的保险外，紫金保险根据企业的实际需求，开发了多个创新险种。

企业向船公司订舱需要开具银行保函，紫金保险就和银行合作开发了订舱保证金保险，解决企业的授信额度问题。

在航运物流中，要用到提单，提单是一个物权凭证，如果遗失了，会面临很大问题，需要去向船公司押几倍货值的钱。朱朝晖专门进行了统计，宁波一年下来，因各种各样的原因导致的提单丢失，有200多起。这个数字，扩大到全国就更大，整个行业面临这样的问题。于是，紫金保险又推出了提单遗失保险，联合中国银行可以为企业提供银行保函，释放了企业的资金问题。

业内人士认为，通过挖掘航运保险的功能，嫁接航运物流领域的需求，可以让航运保险和客户之间产生更大的黏性，进一步推动航运保险的发展。

要推动航运保险发展，找到出路是关键。东海航运保险股份有限公司董事长王和认为，航运金融发展的根本出路在于如何提供专业化的产品和服务供给，并运用现代科技，实现产品和服务的创新。

目前，东海航运保险公司正积极建设和创新航运保险产品，例如海事诉讼保全责任、港口企业一揽子责任、航道维护保养责任及服务、动态定价单一责任货运保险等。



与上海融合发展互利共赢

汪源是TT Club上海办事处的代表，记者在航交会展馆见到他时，他正忙着跟客人介绍产品。

成立于英国的TT Club，拥有近五十年的承保经验，不同与一般的商业保险公司，TT Club是以“相互保险”的原则进行运作，会员之间彼此承保对方的风险，其成立的宗旨是最大限度的分担会员的操作和经营风险。目前该公司在150个国家拥有7500家运输企业会员，年会费总收入超过1.8亿美元。

汪源介绍说，他们的保险计划涵盖运输业的各个环节，充分保障企业的财政风险和损失赔偿，不仅承保无船承运人和提单责任，还承保各种货代行为、仓储操作、卡车陆运、清关报关等，覆盖所有的企业操作。在宁波，他们已发展了100多个客户。

TT Club的发展与伦敦国际航运保险中心的地位密不可分。

伦敦港的货物吞吐量等“硬指标”并不突出，其国际航运中心的龙头地位主要是因为拥有世界一流的航运服务，在海运话语权上占有统治地位。伦敦航运服务业高度发达，拥有数千家大规模的各类航运服务企业，提供船舶注册、船舶买卖、航运交易、海事保险等全方位的现代航运服务。据历年来国际海事组织内部的提案统计情况来看，英国始终作为主导国家保持绝对优势。可以说，世界航运的大多数规则制定，都是在伦敦达成，甚至是伦敦“说了算”。

强大的软实力正是伦敦海运竞争力所在。显然，宁波缺少这种软实力。但是，宁波背靠上海，以上海为龙头的长三角地区正在合力建设“两个中心”和亚太国际门户，宁波与上海可以在更高层次和更广领域加强金融合作，实现融合发展。

如在航运保险领域，宁波市政府已经提出，沪甬两地可以采取一主一副的模式，建立共生共荣的关系。

一方面，宁波要通过承接上海的辐射，吸引优质企业来宁波设立保险机构或中介服务机构，完善宁波的金融保险服务体系。另一方面，宁波也要发挥在基础设施、区位优势、保险创新等方面的优势，为上海航运保险提供后援和配套服务，互利共赢、携手共进。

顶层设计助推“生态圈”升级

东海航运保险股份有限公司董事长王和认为，航运金融的发展，还需要政府部门对航运金融，特别是海洋经济和航运金融未来发展趋势有着专业和深刻的理解，在此基础上完成“顶层设计”，确保专业，且强有力的持续推动，从而实现航运市场从“产业链”培育到“生态圈”的升级。

记者了解到，今年以来，浙江省委省政府和宁波市委市政府相关领导多次做出重要批示，要求在航运保险方面加快研究相应举措，尽快促进宁波航运保险运输的发展。

下一步，宁波市将以东海航运保险公司作为龙头，进一步完善宁波航运保险服务体系。将东海航运保险打造成航运保险甚至航运金融领域的一个重要核心支撑平台，在它引领下，在宁波形成更多航运保险相关服务主体的集聚，比如航运的法律、审计等相关业态在宁波的完备，为整个航运业务提供更加完善和专业的服务。

此外，还将进一步完善航运保险发展的政策支持体系。今年，宁波市抓紧起草支持宁波航运发展的实施意见，近期将提交市政府审议，通过后将正式实施。按照这个政策，宁波未来的航运保险在税收成本、业务发展等方面能有更好的政策环境。

创建航运保险创新发展的配套支撑体系也是下一步要做的事。比如刚刚成立的航运保险专业委员会也将为今后宁波国家保险创新综合试验区的创新和研究提供良好的条件，今后该组织将开展学术交流和知识普及等科技公共服务活动，促进科技成果转化及推广，研究本领域业务发展动向和最新研究成果，承担相关课题研究，开展教育与业务培训工作，发现培养优秀人才。

责任编辑 诸新民 美编 徐哨 照排 章译文 校对 雷军虎

春秋航空2019年春运机票销售启动啦！ 有些机票比汽车票还便宜,还不赶快扫码下单

距离2019年春节还剩不到2个月，一年一度的春运大幕也将在下个月拉开。今年，你想好选择怎样的方式回家了吗？在外辛苦打拼，想过今年买张机票坐飞机回家过年吗？目前，春秋航空在宁波已拥有了23条国内及国际地区航线，其中，传统热门航线如宁波至乌鲁木齐、沈阳、南宁、贵阳、包头、银川、盐城、湛江航线，进入一月中旬后报价直线上升。对此，春秋航空提醒，由于春运期间民航运力相对紧张，计划春节回家的旅客，应尽早预订机票，目前下单春运机票还有不少实惠。

虽然离明年春节还有不到2个月，根据春秋航空的统计，春节机票报价已呈直线上涨趋势，个别航线在出行最高峰，也就是春节前一周，已涨至全价，甚至一票难求。那么，如果现在下单，哪些路线值得推荐呢？

比如，宁波飞盐城，火车无直达，转车前后需要10个小时左右，选择乘坐春秋航空飞盐城，每天一班，最低120元，节前几天还有220元的特价票，全程只要1小时20分钟，宁波到淮安，最低100元，节前还有270元特价票，这些机票价格甚至比宁波到两地的汽车票还便宜。

如果想要在春节期间带上家人，外出走走，选择春秋航空同样有不小的优

惠，国内比较热门如宁波飞重庆，目前最低票价700元起；宁波飞大连，最低票价390元起，现在下单同样很实惠！

在国际及地区航线上，目前春秋航空春运期间境外游航线机票同样也值得期待：宁波飞中国澳门、日本名古屋、韩国济州岛、泰国曼谷这些网红航线，同样热销。今年春节是去泰国看海还是去日韩赏冬景，都由你决定！

同时，为了鼓励反向出行，春秋航空官网今年还开展了爸妈往返免费机票抽奖活动。春运期间，父母去大城市过年，或者年轻人前去一线城市旅游过年，可以享受到这一优惠。春运机票销售期间，春秋航空将在官网发放大量优惠券，春秋航空绿翼会员也可以用自己的积分抵扣部分票价，详情可关注春秋航空官网ch.com和春秋航空app，扫描二维码赶紧下单吧！

记者 范洪



买机票请扫码下单

