

银泰百货集团助理总裁、 西选CEO夏正宇： 零售市场竞争 越来越激烈

中国零售市场竞争越来越激烈，零售势必要从内容、形式和体验上更好地满足消费者的需求，这是大势所趋。

在我看来，目前零售经营什么品类、什么品牌等问题已不是最重要的。重点在于如何用有特色的商品、场景、服务、体验打动消费者，触动消费者的心智。

2019年，西选的目标就是以更好的商品、场景、服务打动消费者，成为更有特色的小而美专业零售店。

同时，我们作为创业型企业，希望政府在各个方面都能给予政策扶持与支持，培育创业型公司发展、成长的土壤。 记者 马欣宜

夏正宇

程小军

搜布CEO程小军： 产业互联网已经到来

去年，我的学历并不符合申报要求，但还是破格入选了精英引领人才计划，从中能看到鄞州区的创业者的支持，我十分感激。2019年，希望有更多好政策，引导创业者做实事！

2019年，我们对行业发展趋势的预判，是产业互联网已经到来，供应链的每个环节都有重新做一遍的机会。找到你的切口，用能持续增强壁垒的方式去开发新产品，搭建新组织方式，进而演化出新物种。

2019年，搜布会专注产品和数据驱动，在纺织服装行业打造深入行业、深入人心的产品矩阵，并用技术赋能行业参与者，使我们的用户从设计到生产都有更高效率。 记者 马欣宜

长阳科技董事长金亚东： 推动长阳科技上市

2018年是极为不平凡的一年，各行各业都面临着严峻的挑战，但我们从未停下前进的脚步。2018年，反射膜销售首次突破一亿平米大关，预计实现销售同比增长约50%左右。其他各项核心运营指标也全面达到历史最好水平。

新的一年，将迎来新的发展浪潮，也会遇到更大的困难。我们要做最坏的打算，必须持续创新，开发行业全球领先的产品，做好产品优化和布局，提升现有产品性能，实现战略领先。

2019年宏观经济变化莫测，可能不止一头灰犀牛，而是一群灰犀牛在等待我们。在这种大环境下，一定要牢牢把握现金流这个企业经营的生命线，严控应收款和库存，宁要高质量的中速增长，不要低质量的高速增长。

优化组织结构，让更多80后、85后担任公司核心管理岗位，让更多90后走上公司领导舞台。强化激励机制，讲奋斗，比贡献。

2019年将注定是一个值得载入史册的一年，我们将众志成城、全力以赴，推动长阳科技上市，将长阳科技推上一个新台阶、新里程、新未来。 记者 王婧

齐荣敏

浙江智轩科技有限公司 CEO齐荣敏： 5G让物联网与 智能家居充满想象

高通执行副总裁兼OCT总裁克里斯蒂安诺·阿蒙曾说：“5G的强大在于为无线网络提供关键任务型服务的能力。”

在智能家居行业，5G技术的出现，保证了产品更有效和顺畅的运作，使得像智轩这样的从业者有了更大的想象空间，开始尝试更多更复杂的应用场景。

我们将全面拥抱大数据时代。目前智轩依靠云端交互技术累积了海量的数据，未来智轩将会依靠硬件销售、用户数量、数据量的增加，做系统算法的二次开发，为用户提供更好的解决方案和服务性产品。同时打造属于智轩的大数据平台，为更多的需求者提供数据共享，实现合作共赢。智轩今年的小目标是公司营收达到1.5亿元。

记者 乐晓立

责任编辑 雷军虎 美编 雷林燕 照排 余佳维 校对 诸新民

行业资讯

广发银行马园支行 为居民提升“财商”助力



“张阿姨，我们这里有最新的银行理财产品信息，您要了解下吗？”“李叔叔，我们的信用卡很好用的，您看看合不合适”“徐奶奶，这个防范金融诈骗的折页，您拿去看看吧”昨天上午，广发银行马园支行在马园公园设摊宣传，吸引了众多周围社区的居民。当天虽然天气颇冷，寒风阵阵，但是

却没有挡住热心居民的脚步。他们结伴而来，向广发银行的工作人员问长问短。大额存单，是中老年朋友比较感兴趣的。用一位周奶奶的话说，“阿拉老年人，还是要讲本金安全，少点折腾。”也有一些中老年朋友比较喜欢稳健的投资方式，所以各个期限的广发银行的理财产品，问津的人也很多。信用卡业务，也受到了不少居民的青睐，有些是受到“圈子”里朋友的影响，了解到广发银行的信用卡很好用，所以也想试着来办一张。

与此同时，各位居民也表现出极强的金融安全意识和求知欲。他们向银行工作人员询问常见的金融诈骗的“模样”，以及防范的措施。在他们看来，了解一些防范金融诈骗的知识，是作一个“当家人”应该有的素质。

在两个多小时的活动中，广发银行马园支行的员工共派发150份单页，留了60多位客户的联系方式。居民们则表示，“广发银行员工对阿拉有问必答，服务态度交关好，希望这样的活动今后多搞搞，阿拉肯定还会参加的。” 记者 包佳

爱心扶贫 行动援疆 中行宁波市分行组织爱心捐衣活动

近日，中行宁波市分行组织“跨越万里 情暖寒冬”爱心捐衣活动，收集冬衣1200余件，全部捐助我市援疆干部鲍继恩同志所帮扶的新疆喀什市伯什克然木乡18村（以下简称“新疆喀什市18村”），以实际行动参与援疆扶贫事业，彰显中行责任担当。

“新疆喀什市18村”，是一个距离宁波5205公里的西部边陲村落，目前全村尚有贫困户近200户700人，为深度贫困村。该村还是中行宁波市分行援疆干部鲍继恩同志的结对帮扶村。鲍继恩和同事们近年坚持对该村的帮扶工作，从产业、资

金、选派驻村干部等方面帮扶该村打赢脱贫攻坚战，计划2019年实现贫困村摘帽。近日，中行宁波市分行与鲍继恩同志取得联系，得知村民急需大量冬衣，于是由该行党务工作部、人力资源党支部牵头组织此次爱心捐衣活动。活动得到了该行从行领导到基层同事的积极响应，共收集冬衣60箱，1200余件，并在宁波市慈善总会、宁波邮政的大力帮助下，以最快速度确保冬衣早日送到村民手中，传递来自宁波的温暖关怀，也为奋战在扶贫攻坚一线的宁波援疆干部们助力加油。

工行宁波市分行助力养老基金保值增值

随着我国养老保障体制改革的深入，工行宁波市分行的养老金服务现已拓展到薪酬福利管理、养老规划以及养老基金保值增值等各个领域。目前，该行养老基金的托管规模和管理个人账户数市场占比均在50%以上，着力为客户提供了最便利的“身边的企业年金服务，可信赖的年金服务”。

在为宁波企事业单位提供养老金管理服务中，工行宁波市分行依托总行的年金业务“金牌”和能够依据客户需求为其提供全方位年金服务的优势以及强大

的产品创新能力，积极地为客户提供专业化、规范化的养老金管理金融服务，并构建了多元化服务渠道，推出了融e联移动端金融服务平台以及融e行直销银行。

工行宁波市分行还专门为中小企业量身打造了“工银如意养老”企业年金集合计划服务，使广大企业及其职工能够享受到安全、便捷、专业的年金管理服务。还特别注重根据不同客户群体的需求创新产品和服务，推出多种融合保障和增值功能的产品和服务。 沈颖俊 叶帽珺