

预见 2019 奋进

宁波市星耀智能科技 有限公司总经理鲁立军： 借助政策东风 发展智能护眼灯

让孩子在一个健康舒适的教室学习，这是每一位家长的愿望。2019年，我们的智能护眼灯会有一个爆发式增长。

我们专业研发、生产学校的智能护眼照明灯、智能新风系统、智能净水设备等产品。我们的理念是打造健康教室，守护孩子未来。

做我们这一行，政策引导非常重要。2018年，好消息传来，国家对孩子的视力问题提高到从未有过的高度。教育部、国家卫健委共同起草《综合防控儿童青少年近视实施方案(征求意见稿)》，要求学校改善教学视觉环境，为学生提供符合用眼卫生要求的学习光环境。我们研发的智能护眼灯正好迎合了这一需求。

目前，我们的智能护眼灯在众多学校设立了样板教室，以普通一个教室来说，采用9个护眼灯+3个黑板灯，不仅可以节能50%以上，还可以为孩子提供良好的用眼及健康卫生的学习。

事实上，一直以来，我们从事的学校仪器设备生产，教仪多达1300多种，服务于全国各大中小学校和幼儿园。2019年，借助政策东风和渠道优势，我们的智能护眼灯将会是公司发展的亮点。

记者 徐文燕

TrendBank 势银董事长兼CEO唐蔚波： 未来一年会比一年好

2018年年底，很多TO C的互联网大型公司开始传出裁员的声音。业界开始流传一种说法，说是TO C的互联网红利已经消失，很难再有爆发性的增长。

深以为然。至少在这5-10年内是如此，除非技术上出现重大突破，例如5G的成熟引起物联网的大发展；或者中国的完全跳脱“中等收入陷阱”，迈向发达国家行列。

中国不会永远在附加值低的产业徘徊，消费升级的基础是产业升级，这需要依靠高科技产业的发展，尤其是高科技制造业的发展。

“制造业空心化”引起的问题已经引起了所有全球主要国家的重视，无论中西方国家都在努力发展自身的高端制造业，中国当然不例外，我们的领导人在这方面的认识足够深刻。美国之前对中国技术限制的种种举动，也侧面证明了这种深刻。

对高科技制造业以及TrendBank势银这种服务于高成长、高科技产业的服务平台来说，未来10年，是我们傲立潮头，迈向世界的10年，一定会一年比一年好。

记者 王婧

宁波乐知甬创创始人高非： 希望通过AI技术 提升知识产权服务

作为一家保护和促进科技创新的知识产权服务机构，我们密切关注国内国际经济形势的变化。目前，整体货币政策趋于收紧，公司融资成本增加，同时，中美贸易摩擦也对企业的海外市场拓展提出了新的挑战。个人认为，在外部环境不确定因素增多的前提下，企业发展更应该专注于自身产品和服务品质，提升企业自身竞争力，另一方面注重通过知识产权更好地进行创新保护，让企业在严峻的生存环境中，不断沉淀、积累自己的创新实力。

现在国家在知识产权方面有很多好的扶植政策，我们也在努力探索与客户之间展开创新的合作模式，帮助科技创新企业更加稳健、快速发展。

在主导我们生活趋势变化的经济热点方面，AI将是继互联网之后的又一个跨越式发展机会，我们非常看好AI的发展以及各个领域解决方案的落地。因此我们重点的客户群体就是AI领域相关的科技创新企业，同时，我们也尝试了一系列通过AI技术来提升知识产权服务能力和工作探索，希望能够通过AI技术提升知识产权服务的效能。

记者 徐文燕

浙江新途研学总经理蔡明东： 能活下来 就会有会

我们专注做浙江省广大中小学校以及高校的研学服务。2019年，除了继续打造、普及这块业务外，争取逐渐调整为宁波周边、省内研学业务与海外并重。

就我所处这一行而言，并没感受到太大的寒流，但能明显感觉到身边从事其他行业的朋友的压力与业务困难。找钱绝对是更难了，除非项目本身财务盈利很好，否则融资很难。但这是一个悖论，本身财务良好的项目，融资的动力并不那么强烈。

政府投入很多资金、设立很多优惠政策在扶持企业发展，但存在严重的信息不对称，很多企业缺乏了解信息的渠道，导致最需要帮忙的公司其实并没有得到太多的扶持与帮助。

行业在洗牌，能活下来的都会有机会。

随着国家、省市文件细则的出台，研学在2019年会迎来真正的风口。我很幸运，提前四五年介入这个行业，前面的铺垫为现在积累了很好的基础与行业经验。

记者 徐文燕

