

2018年宁波上市公司募集资金投向情况

名称	募资方式	项目序号	项目名称	计划总投资额(万元)
宁波海运	增发	1	发行股份购买其他资产	79,935.88
宁波银行	增发	1	补充公司的其他一级资本	998,465.00
兴瑞科技	首发	1	年产2000万套RFTUNER等STB精密零部件及900万套汽车电子嵌塑精密零部件生产线技改项目	21,607.80
兴瑞科技	首发	2	机顶盒精密注塑外壳零部件及汽车电子连接器技改项目	14,601.52
兴瑞科技	首发	3	研发中心升级改造项目	3,117.70
兴瑞科技	首发	4	补充营运资金	6,000.00
三江购物	增发	1	超市门店全渠道改造项目	167,398.00
三江购物	增发	2	仓储物流基地升级建设项目	32,500.00
永新光学	首发	1	光学显微镜扩产项目	11,618.00
永新光学	首发	2	功能性光学镜头及元件扩产项目	19,865.00
永新光学	首发	3	车载镜头生产项目	22,172.00
永新光学	首发	4	研发中心建设项目	6,508.00
双林股份	增发	1	发行股份购买宁波双林汽车部件投资有限公司100.00%股权	162,241.99
围海股份	增发	1	发行股份购买千年设计千年设计股权	88,136.97
龙元建设	增发	1	渭南市临渭区2016年新建学校PPP项目	85,744.14
龙元建设	增发	2	宣城市阳德路道路建设工程PPP项目	90,058.81
龙元建设	增发	3	开化火车站站前片区基础设施配套工程PPP项目	65,310.33
龙元建设	增发	4	商州区高级中学建设PPP项目	45,548.39
韵达股份	增发	1	智能仓配一体化转运中心建设项目	197,283.92
韵达股份	增发	2	转运中心自动化升级项目	205,243.08
韵达股份	增发	3	快递网络运能提升项目	125,510.00
韵达股份	增发	4	供应链智能信息化系统建设项目	69,661.00

融资路，谁进谁退

科技和资本，是创业者和企业家实现商业变革的力量。在资本的寒冬，一张融资的“船票”显得弥足珍贵。

2018年，资金链前所未有的紧张。随着A股持续调整，质押风险频发，民企违约潮不断。与此同时，无论是IPO还是融资金额都大幅回落。

有91家新面孔跻身500强，其中近半数是新上市公司，小米集团、工业富联、中国铁塔、中国人保、美团点评等公司市值均在2000亿元以上。

话说，宁波A股上市公司一年缩水的2000亿元，人家一上市，就全赚回来了。

这一年，宁波新上市了兴瑞科技和永新光学两家企业，与2017年的18家相比，相差甚远；球冠电缆、前程家居等部分已在排队企业临门一脚时又退场了。直到去年12月末，才有好消息相继传来，锦浪过会，宁波水表拿到了IPO批文。

这一年，宁波上市公司IPO和增发融资251.8亿元。其中，融资超过10亿元的分别有宁波银行、韵达股份、龙元建设、三江购物、双林股份。此外，旭升股份发行了4.2亿元的可转债。

这一年股权质押的风险可谓是惊心动魄，不少股东和投资机构被迫平仓。缺乏增发、可转债通道的上市公司，只能开源节流，另谋出路。

股权融资是直接融资的一条捷径，只是随着市场调整，风险才开始显现。中登公司最新数据显示，宁波75家上市公司，大股东股权质押比例超过70%的仍有15家，较10月份略有减少，资金压力依然存在。

大股东质押比例很低的杉杉，这一年也数次公告将使用闲置募集资金暂时补充流动资金。

从去年下半年开始，杉杉还通过集中竞价交易方式密集出售所持宁波银行的大量股份，获得投资收益近8亿元。去年12月，当杉杉再次想使用募集资金补血时，上海证券交易所发出了问询函。

不过当市场理性回归时，对那些长期而有耐心的企业来说，也是一种褒奖。

11月22日，农发集团作为浙江省内唯一省属大型农业企业集团，向天邦股份全体股东发出部分要约收购。获得国资驰援的天邦股份，全年上涨超过20%。股权质押比例颇高的天邦股份结果成为2018年要约收购套利最好的标的。

没有一个冬天不会过去，每一轮熊市都值得被珍惜。不妨将这一轮冬天留下的印记，刻画在投资的年轮，静待冰雪消融，江河奔流的那一天。

宁波银行专栏

宁波银行“多”“快”“好”服务民企

近日，一家不锈钢制品生产企业拟申请办理银行综合授信，但抵押物为第三方所有且涉及对外出租。面对背景复杂、手续繁琐的综合授信，宁波银行北仑大榭支行业务人员日以继夜地准备申报材料以及相关合同协议，从授信申报到审批通过、完成抵押登记，仅历时一周。企业负责人表示，“无论是授信项下开立电子银行承兑汇票，还是美元结汇、期权等金融市场业务，全流程都可以通过网银办理。遇到疑难问题时，业务人员上门服务，宁波银行的服务真的是又快又好。”

产品多、融资快、服务好，正是宁波银行服务小微企业、民营企业的特色。

宁波银行根据企业初创、成长与成熟壮大不同发展阶段的资金需求特点，配备短期与长期、信用与抵质押、线上与线下相结合的多元化融资支持，提供开户、结算、融资、投资理财等在内的全链条金融服务。针对小微民营企业，宁波银行提供有针对性的金融服务产品，尤其是融资类业务，产品种类丰富、额度期限灵活、担保方式多样，推出“快审快贷”、“三年贷”、“转贷融”三大拳头产品。针对大中型民企综合性金融需求，宁波银行提供“商行+投行”的服务模式，配备发债融资、资本市场融资、跨境融资等“定制化”服务。

目前，宁波银行90%以上的主要业务至多签署一次总协议，即可在网银发

起办理，全程线上审批，能够满足企业及个人“快”的要求。宁波银行借助互联网、云计算、大数据等技术，加强与第三方的合作，优化信贷审批流程，简化客户申贷方式，提供高效便捷的线上业务办理模式。宁波一家贸易公司因企业收款结算以票据为主，贴现需求量较大，经常往返银行网点办理贴现。针对这种情况，宁波银行业务人员与企业沟通，办理开户的同时与企业签署“贴现总协议”，后续总协议项下的贴现业务均可网银发起，无需单笔单签，企业人员无需往返银行就可轻松办理。

如果说依托科技高效处理业务是宁波银行服务的一大亮点，那么上门服务则是宁波银行基层网点服务的又一特色。从企业开户、网银激活使用指引、合同协议签署、授信申报、合作方案沟通、产品讲解、线上线下业务办理、资料移交传递，宁波银行业务人员可做到全程上门“一条龙服务”，大大减少了企业财务人员的负担。

“风里来，雨里去，我们一直在服务企业的路上。”这句话正是宁波银行员工精心服务企业的写照，也道出了宁波银行扎根本土、服务实体经济的使命和精神。

