

2018

创业成长之星

系列报道



陈毅： “搬运工”的励志奋斗史

见习记者 史旻

陈毅的微信名是“为节能事业而奋斗”，这个名字就像很多人对西南部汉子的印象一样，看上去朴实又颇有野心。

从贵州电大附属师范学院大专毕业后，陈毅循规蹈矩地留在家乡贵州当过一年的人民教师，但是他知道自己不是一个能在家乡听天由命、安安分分待一辈子的老实人。当学校里的一位派去深圳培训的老师归乡，与他们历数都市繁华的时候，陈毅心里的那股小苗猛然破土，十余年来，他终于等到了一个展翅的方向。

“我的故事实在太励志了，我就是低学历、零资本、零背景摸爬打滚闯荡的典型！”陈毅保持一贯的爽直，对于自己的劣势毫不避讳。

2003年，陈毅正式辞掉了教师的工作，一人来到了深圳。

一无所有的陈毅只能从深圳最底层的工作做起，好不容易在一家LED加工厂找到了搬运工的工作。

回忆起仅凭一腔热血就来到一个陌生城市的疯狂岁月，陈毅流露出不少感怀：“工厂里大多数人来到深圳的原因都是一样的，趁自己还年轻，就来薪资比较高的大城市多费些体力赚点辛苦钱，有点积蓄以后就回老家造房子娶媳妇，但是我想要的不同。”

虽然仅仅是一个不起眼的搬运工，但这并没有影响陈毅的野心，在他看来这份职业、乃至这个工厂都只是他的一个跳板，他想要的不仅仅是金钱，还想在大城市里经历更多他在过去无法接触到的东西，比如多元的消费方式、先进的技术、面向全国乃至世界的舞台等等。

凭借着这份决心，陈毅就从一个搬运工做起，以踏实敢拼的性格得到了领导的赏识，短短三年，就做到了这家工厂的总经理助理。

正像他所期望的那样，这个LED加工厂成了他打拼事业的道路上的第一个跳板。

由于陈毅在工作中的出色表现，客户中就有不少企业向他抛出了橄榄枝，其中就有慈溪的一家进出口公司。

对于最终选择这家公司的理由，陈毅提到了两点：“一是深圳人才实在太多，留给我这样缺乏学历和资本的人的上升空间已经不多；其次也是受到几个宁波朋友‘鼓吹’。”

据陈毅回忆，有一次他去宁波一个客户的工厂走访，发现那位客户六七十岁的老爹还兢兢业业地帮儿子做一些简单的打理工，听说是因为退休在家闲不住，来儿子这儿找点事做。

“这件事给我留下了深刻的印象，宁波和我老家不太一样，宁波人的勤劳敬业让我相信自己能在这个城市放心地一展拳脚。”

2008年，陈毅在慈溪那家公司工作了两年，积累了一定的进出口贸易经验之后，围绕LED产品，开始了自己的创业。而在企业定位上，陈毅颇为务实：“我起步阶段肯定强不过本身就是投资型企业，那我就从最小的LED发光体原件做起，一步一个脚印去发展。”

为了打开市场，对外语近乎一窍不通的陈毅只身一人跑去长沙、跑去东京参加行业相关展会，推广产品。他就把一个产品拆成几个配件依次排开供给国外客户挑选搭配。正是凭借着这种敢往外走、敢突破常规的经营方式，让陈毅收获了创业路上的一批“死忠粉”。

2011年宁波思颖光电照明科技有限公司正式成立，目前已经是一家集研发、生产、销售为一体，拥有独立研发团队和生产基地的综合型企业，先后获得VDE、CE、GS、TUV、ROHS、等多项国际标准认证及国内CQC标准认证。2015年，思颖光电被列入中国LED出口额百强企业。

面对未来的规划，陈毅十分坦诚：

“LED产品在十年还能算是高新产业，但是现在已经算不上了，因此我们的首要目标就是在全世界经济洗牌的关键时刻活下去，目前我们正在探索从普通照明到深紫外照明的转型之路，就像现在小姑娘们很喜欢的指甲灯，也是我们研发产品之一。”

金露平： 努力打造“单打冠军”

记者 乐晓立

初见金露平，一个特点，就是实在，但在他自己看来，曾经做过销售的他对自己的“活络”颇有自信。这或许就是他能迈出创业第一步的原因，在自己有把握的事情和领域中，可能游刃有余。

2007年中，带着市优秀毕业生的光环告别校园。没有背景可以依靠，没有家底可以挥霍。因此，磨练出了他坚韧的个性。

此后，他选择进入了汽车行业，在一家成立不久的公司工作了八年。八年来，疯狂的学习和博命式的工作，使他的专业技术与业务能力、人脉关系逐渐确立。

八年时间，他深切感受到了中国汽车产业发展的速度，这种爆发式的增长让人震惊。自主品牌雨后春笋一般的呈现确实给中国经济发展带来了巨大的推动。

但狂欢背后也让中国汽车产业的顽疾暴露无遗——缺少好的整体设计，动力总成如发动机、变速箱等制造技术受制于人，工艺与精细化制造较为落后……他意识到，这些痼疾般的毛病如若不能及时有效地得到解决，对后续中国汽车产业的可持续发展非常不利。

2015年国庆节，他做出了选择——辞职创业。年底，宁波里尔汽车技术有限公司成功注册（里尔：REAL、真实）。

为什么取名为里尔？

“中国汽车产业需要认真去沉淀，中国汽车产业人需要真实做自己。”他说。

经过多年的发展，中国大多数自主品牌已经拥有一定的设计开发能力，汽车外形也做得越来越漂亮，功能越来越齐全。但作为汽车心脏的发动机一块，在技术上还存在着较大的问题，对标合资和国外知名企业，差距也是非常明显。里尔汽车成立的目的是为了弥补国内发动机一块的技术漏洞，共同缩小与国内合资及国外巨头之间的差距。

金露平首先做的是“庖丁解牛”，将进口发动机购进后注意拆解，研究内部零件结构与制造工艺，并逐一分析。当然，第一步是从模仿开始。但模仿的机器肯定不能打入市场，因为外国品牌对知识产权的保护，已经彻底让模仿没有了生存余地。

于是，如何“站在巨人肩上”“乱拳打死老师傅”成了里尔的目标。

当时，里尔汽车因为大量的前期研发投入，加上还未有市场销售，一度陷入窘境。但金露平还是坚持了他的用人原则，宁可苦了自己和合伙人，也不能苦了招聘来的技术团队。自己不拿钱，坚持给员工按时按量发薪水。也是这一点，奠定了他能够拥有一支高水平团队的基础。

而他自己在那段最困难的岁月中，跑遍了从海口到东北的所有国内主机厂。也许是命运的眷顾，在经历2个月资金严重不足的煎熬之后，公司接到了国内一家主机厂的开发订单。虽然金额不大，但是对于公司现有状况来说，确实是一件非常激励人心的事，因为这无异于雪中送炭。

努力付出终会得到回报，在扎实的技术能力基础上企业为客户实实在在地解决了一项又一项的技术难题。里尔汽车良好的口碑也赢得了国内外客户的一致信任。

2018年5月，里尔汽车南宁办事处成立，方便了里尔汽车为西南地区主机企业提供更良好和便捷的技术服务。

2018年6月，德国META公司主动联系他们，在宁波签署了战略合作协议。

未来5年，里尔汽车规划建设汽车动力技术测试中心，为宁波、为浙江、为全国汽车企业提供优质便捷的汽车动力检测技术服务，同时也为里尔为国内自主品牌更加全面地提升汽车动力技术研发能力。

如今的创业圈中，大家都期盼着成为独角兽，期盼着能够融资到一大笔资金，期盼着上市。但金露平却不这样希冀，他希望成为的是德国的一些小企业，在某一项能力上做到卓越、杰出，从而立于行业中，经久不衰、历久弥新。这也就是宁波所致力于培育与打造的单项冠军——“小体格，大身手。小个子、大能量。”