

“你就是中美贸易摩擦的晴雨表啊！”

从“穷”到在公园过夜 到生意覆盖180多个国家和地区 他实现了人生的逆袭

记者 史旻

二十年前,陈建旭还是就读于宁波工程学院机械工程系的青葱少年,忙着学习艰涩的专业知识、忙着学生会工作、忙着发明一些小玩意儿、忙着做一些简单的创业尝试、甚至还忙着组乐队,属于青春的每一种可能都让他玩得不亦乐乎。

在那几年,马云等人凑了两万块钱,成立了一家专门给企业做主页的公司,网站取名“中国黄页”;李彦宏申请了一个“超链分析技术”的专利;宁波人丁磊在父母的反对之下,从市电信局辞职南下;1999年,宁波外贸进出口总额终于闯过了五十亿美元的大关……

时间的伏线在不知不觉中交织出一幅遍布隐喻的宏图。

本周六(3月2日),东南商报第48期创业分享会将邀请全球贸易通创始人陈建旭先生做分享,欢迎创业者以及对互联网行业感兴趣的读者前来参加!



A 宁波最早一批互联网接触者

2000年,陈建旭以优异的表现完成了大学学业,但是他却并没有以专业所学限定自己的择业范围,而是选择了几乎与专业毫无关联的一家国企——宁波市中小企业对外合作服务有限公司。

“这应该可以说是整个宁波最早做互联网的公司,以后的宁波互联网企业几乎都能找到这家公司的基因传承。”

在电脑尚未进入普通家庭的时候,陈建旭就被它所能提供的服务所吸引。在那段时间,他恶补了很多以前从未接触过的知识,在公司做起了网站建设、运营的工作。

“那时候是真正的中国互联网发展的最原始状态,这家公司对宁波外贸企业走上互联网之路作出了很大贡献。在大家都对互联网懵懵懂懂的时候,这家公司就开始帮助企业建设自己的网页,进行宣传、营销,这个环境也对我未来的选择有很大影响。”陈建旭回忆道。

也就在那时,初入社会的陈建旭已经隐隐摸到了通往新时代的马车轱辘,他知道自己已经不能满足于仅仅在国企点卯的安稳生活。

于是,两年后便正式辞职,开始自己闯荡。

在国企工作的那两年,陈建旭做过技术、做过销售和市场,在看似繁杂的事物中,他幸运地找到了自己的兴趣所在——搜索领域。

“那时候马云的‘中国黄页’进入宁波,大家都不知道这玩意儿到底用来干什么,定价还很高,马云因此还被不少人说是大骗子。”陈建旭调侃道。

但是与当时的大多数人不同,陈建旭看到的是搜索领域的发展潜力:一个简单做企业信息传播的网站就能搞出这么大的声势,这里必然还有名堂可挖。

在之后的好几年,陈建旭就将自己的目光聚焦在搜索引擎排序的研发优化工作之中。期间还与著名的环球资源外贸、阿里巴巴有过合作。

与他们的合作,带给陈建旭的不仅仅是更大的实践平台或更高阶的技术合作,还有一些对成熟企业文化的感悟。

在与环球资源合作时,外国同事严谨的工作态度让他印象深刻。他们只要给出承诺便会想方设法去兑现,在那里,连最普通的一张纸都是他们在经过严苛审核后认定符合标准才能被使用。而相对年轻的阿里则是另一种风貌,对效率和成果的追求在他们高速发展的过程中表现得淋漓尽致。这些观察都成为陈建旭日后正式创办公司的积累。

