

# 尽管隔壁城市再开独角兽大会 但宁波也不怂

记者 乐晓立 通讯员 李俊 王虎羽 陈钟谊



清环检测的设备

去年这个时候，杭州发布了《2018 杭州独角兽&准独角兽企业榜单》，当时东南商报牵头讨论了关于“宁波为何没有独角兽”的话题，一波激起千层浪。

时隔一年后的3月12日，杭州召开了第三届万物生长大会，发布了《2019 杭州独角兽&准独角兽企业榜单》，截至2019年2月28日，杭州共有独角兽30家，准独角兽138家，所有企业总估值超3300亿美元，有12家企业成功晋级独角兽队伍，67家企业晋级准独角兽（估值1亿美金以上企业）队伍。

发布之后，宁波坊间又开始了一阵关于“杭州、宁波差距加大”的讨论。诚然杭州的新经济发展迅猛，值得宁波的创投圈子学习。但笔者认为，我们万万不可妄自菲薄。因为，从新年到现在，记者在走访中发现了不少令人欣喜的新经济企业正在蓬勃发展。宁波正以另一种方式宣告着自己产业创新的步伐，坚定而沉稳。

## 1 新材料行业全面开花

去年，记者在《宁波哪些行业或成独角兽诞生地？》一文中曾猜想了三个宁波可能实现跨越式发展的行业——新材料、物联网、B2B产业互联网。而首当其冲的新材料正在宁波呈现全面开花之势。

在华为、三星的折叠屏手机OLED材料背后，就有宁波卢米蓝新材料有限公司器、中科院宁波材料所等企业与科研院所的身影；净源的PTFE水处理膜获得中国膜工业协会科技一等奖，正准备冲击国家科技大奖；宁波路宝科技新研发的路面铺装材料正在逐渐走向全国的道路，使路面的“保质期”延长到20年……从化工到合金、从电子到机械，宁波新材料产业2018年产业规模达到2033.6亿元，同比增长13.5%。

在产业基础越发坚实的同时，宁波也吸引着越来越多的新材料高端项目与人才向这里涌来。

上周，清华启迪之星加速器在鄞州姜山正式投入运行，其中就有从西安交大博士钱旦创立的宁波云涂科技。钱旦是宁波人，在薄膜扩散与界面反应、功能涂层开发与应用以及金属3D打印界面材料学等领域获得过突出成就，在Scientific Reports、Applied Physics Letters等国际最具学术影响力期刊发表过5篇论文。回到宁波创业，看到的就是宁波新材料行业的无限潜力。

而他所研发的新材料工艺叫做“物理气相沉积”涂层技术。日常生活中，我们都会发现，许多金属物品表面是有一层涂层的，原先要实现涂层，用到的技术就是“废水排放首恶”电镀。而钱旦的技术类似于江丰电子溅射靶材的溅射技术。在真空中，利用磁控溅射设备将涂层溅射到产品表面，没有废水、废气排放。同时，大大提高涂层性能。

当这种涂层应用到零部件的压铸模具表面后，可以做到生产3万次产品不更换模具，比传统工艺的性能提升数十倍；当应用到齿轮滚刀和插齿刀等刀具表面时，刀具寿命、耐磨性提高3-5倍，同时提高切削速度20%-70%，提升加工精度0.5-1级。

再比方，这种涂层技术应用到传感器、信号发射器表面后，可实现更加灵敏的功效，可以在未来的5G甚至6G时代应用到更多高灵敏传感模块以及航空航天领域。

目前，钱旦公司的这项技术拥有授权国家发明专利3项，也突破了高性能涂层技术的国外封锁。

在创投圈子更加理性的今年，资本也逐渐开始青睐像云涂科技这样拥有先进技术、实现产业化、潜力巨大的硬科技制造企业。刚刚创业，其估值已经超过3亿元，成为独角兽的潜质巨大。

新材料不仅能在先进制造业中大放异彩，当新材料与健康医疗产业两大风口相撞，同样会使诞生独角兽的概率大大增强。

宁波宝亨生物科技有限公司所干的事儿，就是把可降解的生物材料“放”到人体里去。

“大家都知道，通常骨折后进行手术，医生会用金属材料，比如钛合金固定器放入身体，待骨头长好之后，在取出来。这样就要进行两次手术，形成二次创伤，增加患者的痛苦。”宝亨生物负责人赵卓伟介绍，“而我们研发的材料是直接会在人体中降解，无需二次手术。目前已经实现市场准入，准备大批量投放市场。”

他补充介绍，这种材料技术的难度在于，强度与降解速度的配合。刚开始恢复时，材料需要一定的强度，支撑还未长好的骨头，当基本痊愈后，材料要加速溶解，这需要梯度复合材料技术。

目前，为了这种新材料产品，做文具行业出身的赵卓伟已经投入上千万元，但他坚信一旦产品投放市场，企业一定会有爆发式的增长。

## 物联网进入应用爆发期

从去年开始，进入记者视线的宁波物联网企业呈现出了爆发式增长，除了宁波老牌智能家居物联网企业智轩，物联传感器制造商柯力、赛特威尔、新冒头的物联网企业包括小盒科技、海大物联、小匠物联等等。企业如雨后春笋一般冒头，证明产业爆发的脚步正在临近。

清华大学环境学博士赵东泉就看上了宁波这块物联网软硬件皆有的“风水宝地”。年初在甬创办了浙江清环智慧科技有限公司。他做的是智慧水务，但用到的依然是物联传感技术。

他的产品是一个水桶型的小箱子，把这个箱子放置到市政排水管道中，就可以得知管道中的水压、水质、流速、流量，其依靠的就是物联传感技术。

在箱子里有各种传感器，传感器的“小触角”会伸到水里感知环境，通过通讯模块，将数据传输到主机里，市政部门就能快速知道这个地下排水管的运行状况。

“以往，测水质是依靠人拿着机器去测，现在不仅实现无人化，而且定位定量，迅速反应，大大提高了市政管网的可靠性与安全性。”赵东泉说。

目前，清环科技已在宁波获得了2000万元的项目合同。赵东泉介绍，他的产品在国内首屈一指，具有较高的市场穿透力。按照1平方公里安放一个装置的密度，全国的市场容量应在几十亿元。如果加上工业与住宅管网，那么，市场将上百亿元。因此，依托清华的研究实力，加上宁波的软硬件转化能力，清环科技的潜力不可限量。

## 产业互联网继续升温

去年12月底，第五届中国产业互联网大会在宁波举行。海上鲜公司、搜布、世贸通等一众本土B2B企业登上全国舞台。彰显了宁波B2B行业迅猛的发展速度。

其中以海上鲜公司最为耀眼。2017年3月，海上鲜公司宣布获得由顺为资本领投，波导股份、亚德客集团、北斗星通集团跟投的7000万元B轮融资；2018年5月，海上鲜公司再次完成2亿元C轮融资。至此，海上鲜公司累计融资近3亿元。该轮融资后，海上鲜公司的估值达到10亿元，成为宁波为数不多的“准独角兽”企业。

从成立至今，海上鲜公司在南到三亚、北到丹东的沿海近20多个地区的2万多艘渔船上覆盖了“海上WiFi”通信终端设备。

海上鲜公司平台注册买家超过5万人。创业至今，海上鲜公司累计撮合海鲜交易量达70亿元左右，成为全国最大的海鲜B2B交易平台。为客户提供供应链金融服务7亿多元。

由此可见，宁波在这三个优势领域已经沉淀了不小的能量，等待资本发现的一刻，就能诞生真正符合宁波气质与性格的独角兽。

2

4

## 新经济形态初现

除了去年我们预测的三大独角兽诞生之地，今年在宁波还有更多的行业出现令人欣喜的发展。

比如本土共享经济的领头羊——小遛共享单车。从2017年6月，第一批600辆小遛共享单车投放宁波以来，这辆萌萌的黄色电单车，经历包括政策、运营等一路坎坷，终于走上了快速发展通道。在哀鸿遍野的共享单车领域杀出了一条血路，成为了宁波共享经济中最知名的企业。

其负责人朱波介绍，目前，小遛已在全国累计投放电单车30700辆，注册用户突破60万人，每日骑行次数达150000人次，日入近30万元。仅在宁波，累计共享次数就达到了1500多万人次，累计里程4349万公里，这个距离相当于地球往返月亮50多次。

今年，小遛又将会有一波大的扩张，版图直指南方大地，广西、云贵、海南等都是小遛的目标地区。“南方四季如春，一年四季都适合骑行，因此，我们将会瞄准这些市场。”朱波说，“今年，我们的累计投放目标是达到50万辆。”

目前，共享单车市场上，青橘、哈啰与小遛已经占据头部市场，颇受资本关注。但有共享单车的惨痛教训在前，朱波认为，小遛还是应该稳扎稳打，提供优质服务为主，如此一来风投的加入与估值的提升就会是水到渠成的事了。

在宁波最为核心的汽车产业，也有新能源汽车的市场热点，目前他们所做的产品已经在全球占有一席之地。其产品叫做热管理控制系统，这种系统在传统的涡轮增压内燃机汽车中，起到了冷却、管理、控制、利用发动机热量的作用，能大大提升发动机热量的利用率，提高燃油经济性。而在电动汽车中就更加重要，起到了电能、热能的相互转换，对于整车性能与续航里程都有显著的帮助。目前，这个技术在全球才刚刚兴起，威展就是为数不多掌握这一系统核心技术的企业之一。

威展2016年成立，前几年一直在做研发，目前产品已经完成了量产测试，今年料大批量进入市场，首批签约的客户将涵盖上汽、东风、吉利、海马等国内一线品牌乘用车。其销售额也将从2018年的400万元猛增至6300万元以上，不久就会跨越亿元大关。

类似的还有同样位于高新区的里尔汽车，其研发的新能源车增程器也在今年有望斩获大单。

尽管在新经济领域，宁波与杭州、深圳等领跑城市的差距仍然很大，但有了这些生力军，相信宁波产业的未来必定可期。