



沈连明 杭州很好 但没有想过再回去

人物名片：

宁波市杭州商会副会长、宁波江铃汽车销售服务有限公司董事长，杭州余杭人，1988年来宁波

如今的沈连明，是宁波商用车市场的老大，名下企业轻客和皮卡销量均占据了宁波市场的半壁江山。拥有市区4家4S店，余姚、宁海、奉化、象山3S店等共10家企业，公司主营江铃宝典皮卡、江铃轻卡、福特全顺商务车、江铃福特SUV、江铃陆风、江西五十铃等江铃汽车全系列产品，销售网络和维修网点遍布宁波各县市及舟山地区。

说起沈连明的杭甬“双城记”，时间得往回拉到31年前，1988年。那一年，沈连明21岁，正在杭州市瑞达汽车修理厂当技术工人。公司要在宁波成立分公司，沈连明被派来当车间主任，是当时的技术骨干。“我记得那一天我们早上6点钟坐车从杭州出发，结果到宁波连晚饭都赶不上，那时候的交通可没觉得两座城市离得这么近。”

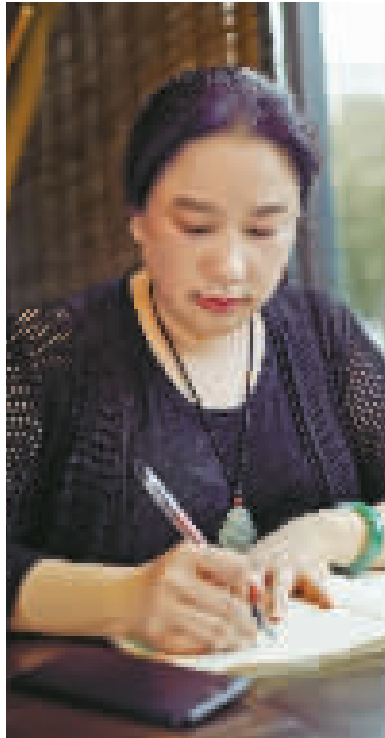
原本以为干个三四年就能调回去的，结果没想到一来就不走了。从1988年的宁波市瑞达进口车大修厂，到1995年设立江铃五十铃宁波特约维修站，再到1998年成立宁波江铃汽车销售服务有限公司，成为

江铃汽车宁波地区的特约经销商，沈连明抓住机会用十年时间，完成了自己的创业历程。之后，随着经济快速发展，沈连明的汽车销售也风生水起。直到2016年，开始出现下滑，2018年有了反弹趋势，今年一季度的情况看，反弹更明显了，同比约增长10%。“这个情况江铃汽车东大区一季度一次的会议上，杭州也差不多。”沈连明说。接下来，随着黄标车被淘汰、国五切换国六的推进，沈连明相信，自己的事业还会丰收。

“第一次来宁波，到东站下的车，那个时候东站还在曙光路，药行街上都还是卖服装的小店，中山路也很小，仅够两车交会，和现在根本不能比。当时感觉宁波很小，比杭州小多了。其实，杭州和宁波这些年都在不断扩张城市，2001年以前余杭还是杭州下面的县级市，之后就成为余杭区了，我们老家在良渚镇上，就在良渚新城的旁边。如果半年不回去，估计城市建设的你就找不到回家的路了。宁波也是啊，当年灵桥以东没什么东西，现在看看，邱隘都觉得很近了。”

三十年的变化确实太大，如今的沈连明觉得自己的事业、生活、朋友圈都在宁波，宁波就是定居的家了。父母还在余杭老家，平均一两个月会回去看看老人家，其他的，在老家也找不到什么朋友了。“我来宁波后没几年，一个弟弟一个妹妹也来了，现在都在一起。儿子美国留学回来也留在了宁波。”

“省内来说，杭州在很多方面确实有领先优势。但如今杭州的各种成本也大了，所以现在选择工作也好创业也好，还是要看哪个城市更适合自己。就我来说，我觉得宁波也很好，创业环境好，空气质量也好，是一个适合居住生活的城市。”



田益红 美丽的杭州 舒适的宁波 我择一城终老

人物名片：

宁波市杭州商会副会长、宁波市品牌建设促进会副会长、宁波市女企业家协会会员，田园居创始人，杭州萧山人，1991年来宁波

去过田园居吃饭的人，对田园居的评价一般是“海鲜很新鲜，小炒味道不错，小笼包很赞，面疙瘩很筋道，性价比比较高……”总而言之，是一家很符合宁波人口味的餐厅。然而，田园居的创始人田益红，却是杭州萧山人。

“为什么你在宁波不开一家杭帮餐馆，而要开一家宁波餐馆呢？”记者好奇。

“因为我找到的厨师团队，我的厨师长都是地道的宁波人。做哪里的餐饮，一定要找哪里的厨师，否则肯定做不好。”田益红说得很直接。

事业和生活总是不可分割。对田益红来说，“杭州很美丽，宁波很舒适，杭州待过，上海待过，但最终选择在宁波。对我来说，这就是择一城终老了。”

这个选择的起因，却有点偶然的味道。1991年，田益红还是萧山一家纺织厂的工人，当时，她的妹妹也是一家乡办企业工作。那一年，妹妹的单位和宁波企业有合作关系，要把妹妹派过来。家里人不放心，作为兄弟姐妹四个里面老大的田益红自告奋勇陪着妹妹一起来到了宁波。

“来了宁波两眼一抹黑，我就找档次比较高的饭店，问要不

要服务员，就这样在饭店里当了一名服务员。”因为工作出色，两年以后，她被挖到了宁波一家当时在全国颇有影响的乡镇企业。“当时年轻，心比较大，向往去大城市，1994年有机会又去了上海虹桥一家外资企业，一边工作一边学习充电。这一年，我感受到了上海的快节奏和高压力，觉得不适合自己。第二年返回宁波。”

从此，田益红扎根宁波，从1997年来到日月宾馆，到2008年承包江北日月宾馆，这么多年一直和日月宾馆有着密切的联系。然而，杭州女人骨子里的精致和尝遍美食的“食咖”精神，让田益红总想有一个属于自己的天地。

于是，2015年底，桑田路上出现了一家叫田园居的餐厅。择闹市一隅，开一间餐厅，做家常美味，招待熟客朋友，是一种生活态度，更是一种情怀。徽派建筑、腌菜缸子、年糕磨子、竹筛、缆绳、梭子等江南生活元素的有机组合，清新简约又不失高级感。

田园居的生意很好，回头客很多。田益红说，一方面是厨师团队的手艺，厨师长崔主厨在宁波餐饮界颇有声誉，他曾参加中央电视台“满汉全席”全国电视烹饪擂台赛，获得银奖。另外是对食材的讲究，比如所有海鲜都从码头直接进货，蔬菜有特定的基地供应等。还有一个创新是，开业第一天田园居就用二维码点菜，是第一家尝试该技术的餐馆，现在已经很普遍了。2018年，田园居的第二家分店东部新城店开业，面积比桑田路那家大了很多，有2000多平米，还是一样的味道。

“宁波人对于熟悉的味道很怀旧，比如海鲜，两天不吃就想吃了。但是对于外地菜，却有点喜新厌旧。所以这些年地方特色的餐馆换了一茬又一茬，网红店高利时间不久，而我只想以品质来做一个长长久久的品牌。”事实上，田园居已连续三年获评“宁波人心目中最喜爱的品牌”金口碑奖。

现在的田益红，隔断时间就会去一趟杭州，因为妈妈在萧山和宁波两地居住。“杭州很美，但是杭州给我的感觉还是有点拥挤，生活的话还是宁波更舒适，经济基础好，城市大小适中，来去更加方便。再说，现在我们兄弟姐妹四个都在宁波发展，也就不会考虑回去了。”

不过，田益红说，如果以后有时间和精力了，她也想去杭州开一家餐馆。每天把最新鲜的宁波海鲜运到杭州去，再把精致的杭州小菜材料带到宁波来，同时也可以促进两地厨师的交流。这应该也是一件挺有意义的事情。