

## 2 城市枢纽性可望改善

由于曾是“交通末梢”的先天不足,宁波一直处于货物吞吐条件大大优于人流输送的地位,在城市枢纽性指数上,表现也不太理想。

而相比宁波所在的华东地区,近几年西部城市的高铁网络不断加密,整个西南地区共有69%的高铁站是最近3年内开通运行的。加之,西部城市因与一线城市距离都在1000公里以上,达到了航线的最优距离。因此,成都、西安、重庆、武汉在这个指标上占据了榜单前4强。

而航空与高铁的竞争正在持续影响整个城际交通网络格局。

据航班数据服务公司飞常准提供的数据显示,2018年全年北京和上海之间往返航班量达到3.64万架次,平均每天有100架飞机往返于这两座城市的上空。而拉到更大的图景来看,北京、上海、深圳、广州和成都共同构成了中国城市间最繁忙的航线网络。与上一年相比,深圳和杭州的国际航线数量净增了10条。

当然,正如新一线城市研究所所言:“城市的枢纽性与城市的天然区位及先天禀赋有着千丝万缕的联系,但它并不是静止的。”

国研经济研究院东海分院执行院长陈旭钦指出,要改善宁波的城市枢纽性,需要做两方面的工作:一是加大对周边城市,即宁波都市圈范围内城市的交通基础设施辐射,在100~150千米左右半径的城市便捷通勤;另一方面是加强高铁、航线的建设推进,特别要进一步新增国际航线,去年杭州新增了多条直飞欧洲的航线,大大增加了萧山机场的辐射性,宁波也应设法追赶。

未来随着沪嘉甬铁路、甬金铁路、杭甬高速复线、甬舟高速复线、甬金高速复线、宁波机场三期、四期扩建工程、空铁一体的宁波西站综合枢纽等等基础设施的推进与建设,宁波的城市枢纽性相信会得到改善。

## 3 未来的挑战与机遇

值得一提的是,报告认为:宁波仍然保持着一定的城市活力,它的城市人活跃度指数排名新一线城市中的第10位,高于总体排名。不过受限于生活方式多样性各维度指数全面性下滑,这座城市的生活状态正在面临一些挑战。要持续吸引和留住人,宁波需要从城市经营和管理的细节下手改善。

创新氛围和人才吸引力一直是决定城市未来最重要的因子。在城市未来可塑性这项指标上,今年更重视城市本身的创新氛围、对人才的吸引力以及城市的消费潜力。

不过,在人才吸引力上对宁波的评价是有失偏颇的,比如评价指标取样来自于2015~2017年的人口流入数据。事实上,自去年以来,宁波在人才吸引力上表现非常抢眼。

据国家统计局公布的人口数据,宁波2018年常住人口增加19.7万,排全国第10位,在新一线城市中排第7位,并超越了北京与苏州。

在4月末DT财经·城数发布了《2019中国主要城市青和力洞察报告》中,宁波在全国最受年轻人欢迎城市中排名13位,在非直辖市或省会城市中排名第三,在计划单列市中排名第二,在长三角城市群中排名第五,并高于GDP排名两位。

而据智联招聘集团执行副总裁李强在峰会现场的分享,宁波在今年一季度人才吸引力更是爆棚。“今年一季度以来,一线城市的就业景气指数持续走低,而新一线城市的招聘需求正在增加。其中,宁波的表现最为抢眼。”李强说。

2019年一季度智联招聘就业景气指数中,宁波排全国第二位,领跑新一线,岗位需求人数增长15%,同期上海的这个增幅为-10.4%。同时,宁波在薪资方面超过苏州、东莞、厦门,排新一线城市第三位、全国第七位。

当然,有些评价指标还是反应了宁波存在的某些固有问题,比如,高校数量、新经济领域优秀的创业公司数量偏少等,制约了宁波的未来发展曲率,仍值得关注。

此外,还值得注意的是,在城市多样性指标上,宁波排名比去年下降幅度较大,至新一线城市倒数第一,居全国第23位。

原因是,今年指标统计中加入了一个新的“拉分项”——抖音打卡点。

报告指出,今日头条、抖音、小红书等App已成为很多人生活的日常。“只有紧随城市生活变动而得出的商业魅力指数,才能真正模拟出年轻人用脚投票的结果。”

我们需要一座怎样的城市?正如新一线城市研究所在报告中所说,对于每个生活在城市中的人来说,他们的体验、期待都不尽相同,10000个人眼里的城市会有10000种可能。

我们无法依据一份榜单来准确地评定一座城市发展的优劣,但透过榜单,应该可以大致感受到一些共性的东西,比如城市发展的趋势、未来竞争力的新动能、新变化,而这些正是一座城市不断前进的方向,也是我们关注的意义之所在。



责任编辑 诸新民 美编 徐哨 校对 雷军虎

### ■ 宁波银行专栏

## 聚力创未来! 宁波银行上海分行争流奋楫十二年

2007年5月,宁波银行在上海设立第一家分行,迈出跨区域经营第一步。十二年来,宁波银行上海分行奋楫争先,已发展成为下设19家营业机构、员工人数超千人、存款规模超1000亿元的分行,在百舸争流的上海银行业中博得一席之地。

2007年的上海滩,各大中外资银行早已落地,如何在竞争激烈的市场中谋求发展?宁行人明确了自身的市场定位,那就是“服务中小企业、服务个人客户”。自成立以来,宁波银行上海分行始终坚持本土化和差异化发展战略,持续融入区域市场,不断完善产品体系,加速优化服务流程,探索创新业务模式。

如今,宁波银行上海分行交出了一张亮眼可喜的业绩答卷。截至今年5月末,宁波银行上海分行各项存款余额超过1000亿元,各项贷款余额近400亿元,在存款规模、贷款规模、盈利能力等多个方面,取得了良好的经营业绩,展现出强劲的发展势头,跻身区域同类型银行第一梯队。

宁波银行上海分行始终秉承总行“控制风险就是减少成本”的风险理念,不断完善全面、全员、全流程的风险管理体系,风险管理能力持续增强,不良贷款率在同类型银行中继续保持较低水平。

宁波银行上海分行以“了解的市场,熟悉的客户”为准入原则,坚持“门当户对”的经营策略,以为客户提供多元化金融服务为目标,在公司银行、零售公司、个

人银行等多个业务板块,初步形成多元化的业务特色,走出一条多元发展的特色之路。

宁波银行上海分行持续推进机构布局,目前已设立19家营业机构,服务已覆盖上海绝大部分重点经济区域,包括徐汇、静安、闸北、浦东、金桥、长宁、普陀、黄浦、杨浦、宝山、虹口、松江、闵行、嘉定、金山、崇明等。为早日实现上海区域全覆盖的布局目标,南汇、奉贤、青浦和大虹桥等区域的网点筹建工作正在加速进行。

依靠稳健的经营管理和卓越的品牌服务,宁波银行上海分行赢得了客户的信任,获得了监管部门和社会各界的认可,树立了良好的品牌形象,荣获“全国金融系统企业文化建设先进单位”“上海市文明单位”“上海市治安防范先进集体”“上海中小企业融资服务杰出合作伙伴”等多项荣誉称号。

展望未来,宁波银行上海分行将立足新起点,迎接新变化,加深融入区域经济,增强金融服务能力,在科技金融、普惠金融、个人金融等领域,拓宽新思路,培育新动能,激发新活力,努力将自身打造成为沪上具有比较优势的、具备较强竞争力的、特色鲜明的一流城市商业银行。