

在许多创业者的自述中，他们经常把创业的过程比喻成一个“孕育孩子”的过程，创业和育儿确有一些相通性。

在刘斯看来，在她接触的所有家长中，创业者也是一个非常特殊的群体。这些人有能力、有热情，有气场，而与其相伴的还有极强的掌控力，以及对于“偏差行为”的敏锐性。这些性格在生意场上让他们如虎添翼，但是在家庭生活中，却常常让其如履薄冰。

在之前就有一个事业有成的创业者找到刘斯诉说：“我能指挥得动生意场上的‘千军万马’，但是我拿我的孩子没有办法。”

这段经历让刘斯感慨良多：“在我遇见的创业者家庭中，许多父母更倾向于采取‘管理’的方式，如看到孩子一样手工没做好，就容易急躁地上手帮孩子做到尽善尽美，这就容易让孩子丧失自主性。与此同时，举一反三，我们倡导的育儿方法论也并不是只适合家庭范畴。”

在一年前，有一个从事外贸行业的妈妈找到了刘斯，在事业上，这位妈妈是一个非常果决的女强人，做事硬派，但从内心来说，这位合格的老板又希望找到与员工拉近距离的捷径。在一次公司会议中，她看着战战兢兢的员工突然灵机一动，想到了刘斯在培训中提到的“家庭会议”环节，这个环节引导家人之间坦诚沟通，在开会之初就要求参与家庭会议的每个人进行“致谢”，叙述自己从家庭、家人们收获的种种。

这个“致谢”环节就被女老板引入了公司的管理中，在会议上，她诚挚地表述了自己对于员工的感谢，并邀请每位员工来发表自己的感想，从那天起，整个公司的氛围就明显不一样了。员工们开始习惯于把公司当作自己的家，对于自己的女老板也是倍感亲切，公司的业绩更是蒸蒸日上。

据了解，这样的案例并不在少数，在目前接洽刘斯的人中，也有不少企业团队，他们希望能邀请刘斯去他们的企业里讲述一些处事思路，帮助普通员工以及企业管理人员在工作上建立更积极的态度。就像刘斯所说的，“正面管教”本来就是基于互动双方相互尊重的沟通方式，这种思维的建立，在任何生活场景中都会有所裨益。



行业资讯

中行余姚分行举办“行稳致远”2019年投资策略分析会

近日,中行余姚分行举办“行稳致远”2019年投资策略分析会。该行重点公司客户、业务合作单位负责人及个人中高端客户200余人参加活动。

面对中美贸易摩擦升温,外部不确定因素增多的市场环境,活动特别邀请易方达首席策略分析师田江涛为大家解读了国内宏观经济政策,分析了下半年A股市场面临的机遇与挑战、贸易战下国内经济

走向、科创板推出的影响等内容。中国银行总行级投资顾问、个人金融资产配置专家组决策专家余超则结合中国银行不同产品的投资风险,向大家介绍了现阶段合理的资产配置方案。

本次高质量的投资策略分析会得到与会客户一致认可,活动现场氛围良好,互动频频,为客户进行有效投资提供了建设性的意见建议。

工行宁波市分行启动“服务百姓 至臻至境”主题活动

近日,工行宁波市分行开展“服务百姓 至臻至境”服务提升主题活动,以持续推动“客户满意银行”建设,力促服务品质、服务效率和服务形象进一步提升。

工行宁波市分行将全面提升服务品质、服务效率和服务形象,激发全行员工爱国、爱行情怀和服务热情,努力提升客户服务体验。该行要求围绕“学习”深植服务理念,加快服务管理新制度、新要求

减负的各项工作,从客户切身利益出发,倡导接待客户做到热情专业,业务技能做到高效快捷,辅导客户做到耐心细致,解决问题做到及时有效,业务协同做到不推不拖,处理诉求做到急办妥办等六个“做到”,力争让客户只需“跑一趟、进一厅、找一人”,感受到工商银行的主动服务、精准服务、高效服务、贴心服务。

此外,工行宁波市分行还将开展进社区、进校园、企事业单位的面对面“多维服务体验”,展示工商银行服务创新改进成果,宣传特色服务和价值服务。

(沈颖俊)

东南商报第一期创业读书会开始啦!

本次分享书籍:《造化——孩子是如何形成个性的》

分享人: 刘斯老师

国家(高级)家庭教育指导师

美国正面管教协会(全球)认证家长导师

美国正面管教协会(全球)认证学校导师

国际认证鼓励咨询师

正面管教协会(宁波)EHE 负责人

长期专注于中国的家庭教育成长环境,对现代家庭教育有着丰富的理论基础与教学经验,具有长期为社区、学校和家庭提供咨询与培训的经验。

您可能获得:

- 1、自我童年的性格形成,对今后创业有哪些阻碍和帮助?
- 2、作为创业者有一些性格特质,对孩子成长和家庭经营需要注意哪些问题?
- 3、作为父母的你,未来你的孩子会成为什么样的人?

适合人群:

创业者人群、职场人士、喜欢阅读、喜欢学习的人群(最好是有孩子)

活动信息:

时间: 6月23日(本周日) 14:00开始

地点: 鄞州区樟树街515号人力资源产业园区3楼 拾间咖啡

报名: 扫描下方二维码添加好友并留言“读书会+姓名+联系方式”。

费用: 请支付30元给官方客服@东南风,作为本次活动茶水费。(以收费为报名成功)

活动报名和加入读书会均可联系客服东南风



●读书会招募嘉宾啦

创业,前路艰难,九死一生,因此,除了大量实践,还需要方法论和信仰。创业者读书会

活动形式: 每周邀请一位或者多位嘉宾,分享书籍,可以一本书多次精读分享,也可以一本书单次解读式的分享,每次2到3小时左右。

流程:

- 1、分享者讲解书籍
- 2、嘉宾设定问题,书友一起讨论
- 3、书友发表看法
- 4、嘉宾点评和互动
- 5、合影和自由交流

嘉宾招募:

- 1、企业家、创业者、投资人和企业服务人群以及书籍作者优先
- 2、欢迎各协会、各阅读组织合作读书会
- 3、喜欢阅读、喜欢分享,最好有相关读书会分享经验人士优先

您将获得:

- 1、东南商报宣传报道
- 2、获得你的潜在客户
- 3、加入读书会社群,找到您志同道合的社交圈
- 4、输出也是获得,提升您的成长性思维