

吴国迪： 从白手起家到千亿国企掌舵者

记者 朱一诺 整理

【人物名片】

吴国迪，男，浙江慈溪人，生于1960年，曾任中轻集团党委书记、董事长，现任中国国际能源集团控股有限公司党委书记、董事局主席。

在很多人的印象中，吴国迪是个“见钱眼开”的人，因他喜欢谈生意、谈钱，甚至有媒体评价他“三句话不离赚钱”。

“生财有道”似乎是他与生俱来的本性。

孩提时，他就每天夜里到海边捞些小鱼小虾拿去卖；14岁时，更是做起了借布票去贩卖小黄鱼的“大生意”。

正是因为善于捕捉商机，擅长经营，吴国迪创造了多个“国内第一”——

白手起家在慈溪创办了第一家“国字号”轻工企业；成为国内第一家获得世界银行贷款的企业；打赢了中国加入世贸组织后的第一个反倾销官司……

“钱当然是需要的，但世界上很多事、很多公司，不是有钱就一定能做到的。80年前，李嘉诚没有钱，所有的国有企业、民营企业都没有钱。但只要有想法，只要你去坚持，就一定会成功。”在去年的一次公开演讲中，吴国迪回顾他的创业历程，对“生财有道”又多了一种人生解读。

迎难而上

1988年，对很多人来说是一个特别的年份。

那年，时任慈溪市第八塑料厂销售副厂长的吴国迪，正遭受着中国经济寒流带来的巨大压力，苦苦支撑。

吴国迪于1960年出生在慈溪的一个滨海小镇。当时恰是新中国最困难的时期。那时，很多家庭连温饱问题都没有解决，挣钱吃饭才是王道。

小小年纪的吴国迪便每天夜里到海边捞些小鱼小虾拿去卖。14岁那年，头脑活络的他更是做起了借布票换小黄鱼的“大生意”——从亲戚、邻居处借来布票，拿布票从舟山渔场换来小黄鱼，再背到绍兴、杭州等大城市去贩卖，赚来钱后再连本带利把布票或钱还给大家。

14岁便能“零成本”赚钱，可见其经商的天赋与胆量是与生俱来的。

很显然，吴国迪不是甘愿庸碌之人，更不会坐等运气降临。当时，国内众多企业濒临倒闭，吴国迪却做出了一个大胆的决定，向上级申请贷款5万元，与轻工业部和浙江省轻工业厅联合在慈溪创办了中国中轻工业集团公司。

初创的中轻工业，包括吴国迪在内，仅有6名员工，总资产仅两间租来的平房和一块木招牌。公司虽有着宁波轻工局下属国企的“名分”，却没有任何实际利益，连5万元贷款都没能到账。

这条路能不能走通、怎么走，全靠他顶着压力往前。为此，吴国迪花了大半年在北京各国家部委了解信息，主动寻找商机。

功夫不负有心人。终于，他在国家化纤总公司得到了这样一个消息：聚苯乙烯原料市场缺口很大，价格很可能会暴涨。吴国迪大为惊喜，当即决定主动出击，做这一进口生意。当时，进口原料比国内每吨要高出两三百元，身边的人都担心风险过大，但吴国迪决定赌一把，“哪里有没有风险的生意”。

他从舟山渔业局调剂到外汇额度并顺利进口了一批原料。不久，国内化工原料价格果然猛涨，这场“豪赌”最终为吴国迪换来了1000万元的“巨额”利润。