

14年前,她通过商报找到了喜爱的工作 14年后,她来分享会为他人指明事业方向

记者 王伟/文 崔引/摄

14年前,因为在《东南商报》上刊登了一篇《寻找伯乐》的文章,俞红群找到了自己工作年限最长的一份工作——宁波一家房地产公司人力资源管理岗,这一干就是11年。

14年后,因为创业,俞红群又被邀请参加了东南商报创业分享会。她把这称为与东南商报难得的缘分。

7月20日下午,作为东南商报创业分享会第62期嘉宾,俞红群为大家讲述了从地产猎头到礼仪培训机构的创业之路,并分享了她眼中礼仪培训市场的当下和未来。

分享 认清自己 不怕短期的挫折

我是谁?我从哪里来?我要到哪里去?
这是西方哲学的三大终极问题,引发过无数文人和哲人的深思,也成就了不少著作。

上周六的创业分享会上,俞红群的分享也从“我是谁”开始。她把自己定位为“最具激情的地产情景营销礼仪讲师”,并用五分钟时间让现场嘉宾互动,两两介绍“我是谁”。在俞红群看来,创业也好工作也好,认清楚我是谁,我有什么,我想做什么是关键。

这几个问题,俞红群从5年前感觉自己工作遇到了瓶颈以后就开始思考,后来她决定出来创业,并从自己拥有的地产人力资源领域切入,成为了一名地产猎头。但是宁波市场的容量和她自身喜欢走到人前的性格特点,让她在做了两年多地产猎头以后,再次遭遇了发展的瓶颈。

“当我在第一次创业走到十字路口的时候,我迷茫过,但也尝试了很多东西,先后做过淘宝,做过微商,考察过民宿,也曾试图举办地产界的浙大宁波总裁班,但都没成功。”这个过程,其实也是俞红群一次次明确自己是谁,有什么,想做什么的过程。

在她看来,短期的挫折并不可怕,关键要有乐观的心态和哪怕孤独也要坚持走下去的决心。令俞红群记忆深刻的是,2018年7月,当她感到未来迷茫的时候,坐在富阳山区老家门前一个石板凳上,她坚持每天打八个电话,向亲朋好友和地产圈的前辈倾诉自己当前遇到的问题、希望听取他们的建议。当她打了100多个电话以后,她接到了宁职院邀请她去给学生上礼仪培训课的微信。

面对邀请,她抓住了机会,并在此后不久,将自己的创业方向调整到了礼仪培训机构上来。

也许是一次次尝试终于迎来了契合自己的方向,此后的一年,俞红群满血复活、充满激情,她参加各种礼仪培训班的学习并考取一个个证书、制定公司发展方向和业务结构、签约一批国内知名的礼仪培训讲师、拓展一个个客户、和几位志同道合者一起筹备宁波优礼文化协会……

而她分享的礼仪培训市场的未来,也让参加本次创业分享会的读者怦然心动。在俞红群看来,无论是从大的社会环境还是小的消费需求层面来说,礼仪培训已经迎来了良好的发展阶段。大的社会层面来说,如今国家提倡传统文化的传承,而礼仪正是中国传统文化当中非常重要的一块内容。小的消费环境来说,如今人们的消费需求已经从简单的物质消费上升到了精神消费层面,越来越多年轻的家长希望自己的孩子不但有学识还要有教养,并开始提倡身体力行、言传身教,这都给了礼仪培训广阔的发展空间。同时,从女性的角度,注重整体形象几乎是所有女性的追求,随着经济水平的提升,女性有能力在这方面进行学习。



现场两位听众在交流。



创业分享会现场。

现场

好几位想创业的女性 兴趣浓厚

本次创业分享会,报名前来的读者绝大多数是女性,这与俞红群分享的礼仪培训方向有关。有意思的是,这些读者中,本身就有部分考虑往这方面创业的,参加分享会以后,觉得兴趣更加浓厚了。当分享会结束时,几乎所有人都要求加分享嘉宾的微信,便于后续私下交流和沟通,这在以往也是很少见到的。

张女士之前全职在家带孩子,现在孩子已经长大,自己就想出来做点事情,正在寻找方向。她说自己本来就对形象礼仪方面的培训感兴趣,但是还没下定决心。上周,朋友告诉她东南商报创业分享会此次分享的主题正是礼仪培训方面的创业,她就立马加入了甬城创业圈,报名参加了周六的活动。现场,张女士听着俞红群创业经历,小声说“这是很多创业的人都可能遇到的,讲得真好”。

VICKY在一家知名猎头公司做猎头顾问,形象颜值都挺好,她同样感觉到猎头行业的局限性,而且经常黄单,工作压力很大,有想法出来自己做点事情。此前也曾考虑过培训一块,只是没有下定决心,这次看到创业分享内容,也报名来了现场,听过以后对礼仪培训颇感兴趣,有待后期进一步了解。

此外,也有孩子上幼儿园的妈妈,教育方面注重言传身教,为了孩子的成长想要自己学习儿童礼仪,前来和分享嘉宾探讨儿童礼仪的。有身为主持人想要让自己仪态礼仪更好一些,前来分享会了解相关信息,并希望嘉宾推荐书籍的……

正如俞红群所说,不管是想自己往这个方向创业的,还是为了教育孩子需要或者自己工作需要,甚至仅仅是为了让自己更加优雅的需要,能够想到在忙碌的工作生活之余学习礼仪的人,一般都是非常注重生活质量和追求上进的人,这样的人聚在一起交流,是一件非常有正能量的事情。