

爱国
奋斗者
砥砺前行

吴志敏： 打破垄断，杀出条血路

记者 谢斌

虽不是医生，但有医者的仁心。数十年来，宁波天益医疗器械股份有限公司董事长兼总经理吴志敏初心不改，为了让患者都能看得起病一直努力着。

吴志敏19岁那年，他的父亲患上了尿毒症，可医院里做血液透析的器械都是从国外进口的。由于负担不起昂贵的费用，不久后，他的父亲去世了。2003年，他的母亲也不幸患上了尿毒症。“我一定要将‘体外循环血路’器材国产化，让患者都能看得起病。”吴志敏暗下决心。

经过数年的研究，吴志敏生产的“体外循环血路”器材，以低价进入各大医院，不但为患者节省了开支，大大减少了医疗成本，更是打破了进口“血液净化装置的体外循环血路”垄断国内市场的局面。



1.

做有仁心的老板

1986年，吴志敏在姜山一塑料制品厂工作，该厂主要生产输液管部件，这是他第一次接触到医疗器械行业。凭借出色的动手能力，学了三年，吴志敏就出师了。

1987年，改革之风劲吹，宁波的个体私营经济迅猛发展。吴志敏萌生了自主创业的想法，但没有付诸行动。

吴志敏告诉记者，真正让他下定决心自主创业的是他父母的遭遇。

他19岁那年，父亲患上了尿毒症。据了解，一般治疗尿毒症有两种方式：血液透析和换肾。由于中国的肾源十分紧张，因此99%以上的病人还是需要通过血液透析来维持和延续生命。

那时，宁波还没有一家医院能做血液透析，只能去上海。在为父亲治病的过程中，吴志敏发现医院里配备的血液透析器械并非国产，均为国外进口，且价格昂贵。“那时我一年工资仅300元，根本不够透析的费用。”吴志敏说。

由于负担不起透析的昂贵费用，不久后，他的父亲去世了。

“我要改变这种局面，人定胜天。”吴志敏暗下决心。

1993年，党的十四届三中全会进一步指出，必须坚持公有制为主体、多种经济成分共同发展的方针。“我看了好几遍这则消息，知道时机成熟了。”吴志敏说。

1995年3月，吴志敏从塑料制品厂辞职，以房产作价出资90万元并购组建了宁波天益医疗器械有限公

司厂（原高分子器件），生产输血、液管等医疗器械产品。

2003年，他的母亲也不幸患上了尿毒症。“这次我一定要救活母亲。”吴志敏很坚定。

一般常规的透析治疗是每周两三次，也就是说，“体外循环血路”三天内需要更换一副。由于产品全部需要进口，价格相对较高，他看见了很多重症患者因为没钱而放弃治疗的情况。他告诫自己一定要将“体外循环血路”器材国产化。

经过研发、生产、注册、临床再到国家审批，2004年，他将“体外循环血路”器材正式投入市场。吴志敏感慨道，“那时一心想快点将产品推向市场，让患者延长生命周期，拿到许可证后，我乐得像个孩子。”

“由于我们的产品操作更加灵活和人性化，价格也低，在市场上很受欢迎。”吴志敏说，此时，他的母亲经换肾治疗，康复出院。

为了让患者都能看得起病，他又开始做药品包装材料生意，并涉足一次性医疗器械行业，专业研发、生产和销售输液器、无菌注射器、静脉输液针等一次性使用无菌医疗器械产品。

“一个尿毒症患者正常使用‘体外循环血路’一年就需要100副至120副。”吴志敏说，国外进口的一副要150元，他们则以25元/副的低价进入各大医院，只是想改变药品器械价格太高，患者使用不起的状况。

据了解，目前，宁波天益在国内同类产品的市场占有率是最高的，仅上海就达到了65%的覆盖率。

