



传统制造业谋求转型

“只有落后的产品，没有落后的产业”。记者在梳理宁波上市公司三季报的过程中，发现不少传统制造型企业面对经济下行的压力，主动出击，正努力通过不同的方式，跨越转型升级这个“坎”。

传统的服装制造业在科技的赋能下展现出别样的景象。雅戈尔前9个月营业收入68.68亿元，同比增长45.14%；归属于上市公司股东的净利润30.77亿元，同比增长31.43%。其前三季度除了地产板块成绩亮眼外，在探索创新方面动作频频，以科技赋能和数字驱动推进“智能制造”“智慧营销”和“生态科技”三大战略。10月23日，雅戈尔与阿里巴巴签订了“A100战略合作协议”，将在智能制造、供应链、新零售等方面与阿里开展全方位合作。另外，雅戈尔近日还牵手中国邮政将在智能物流中心的建设、全国物流配送方面进行深入合作。

近年来，主营房地产的宁波富达，在主业方面不仅鲜有亮丽表现，而且业绩巨额亏损。去年宁波富达为了摆脱业绩压力，断腕求生，拟以39.67亿元剥离城投置业、宁房公司、赛格特三大住宅类房地产业务。今年前三季度，宁波富达净盈利2.85亿元，同比增长29.10%。

当潮水退去时，方知道谁在裸泳。众所周知，今年受汽车销售下滑影响，汽车零部件企业整体表现欠佳。今年前三季度，10家宁波汽车零部件企业中仅有宁波华翔实现业绩增长。宁波华翔前三季度实现营业收入117.14亿元，同比增长9.33%；归属于上市公司股东的净利润6.7亿元，同比增长32.89%。这得益于宁波华翔未雨绸缪提前布局，长春华翔及其子公司之前布局的9条热成型钢产线持续在今年前三季度业绩中贡献了新增量。

高新技术企业创新提升竞争力

高新技术企业向来是一座城市经济活力与竞争力的集中体现。宁波市高新技术企业主要集中在电气机械、电子器材制造业和其他电子设备制造业等行业。在梳理的过程中，记者发现不少高新技术企业面对当前的经济环境，通过技术创新等方式来提升核心竞争力。

在宁波高新技术企业中，东方日升无疑是今年的一匹“黑马”，其2019年三季度业绩报告显示，三季度实现营业收入37.18亿元，同比增长77.49%；归属于上市公司股东的净利润2.99亿元，同比增长237.34%，扣非后归母净利润同比增长134.46%。东方日升能有如此突出的成绩与其技术创新不无关系。今年8月，该公司在浙江宁海率先布局了2.5GW高效异质结太阳能电池与组件生产项目。除了在异质结技术上的领先布局，东方日升还通过先进电池钝化技术和高效组件封装技术的联合优化，成功研发出超高光利用率及超低电损耗的行业第二代半片技术。经独立第三方认证测试机构TUV南德测试，公司JagerHP系列72版型组件光电转换效率高达21%，达到全球领先水平。该公司研发量产线的MBB单晶电池最高转换效率已突破23%，平均效率达22.73%。按照规划，该公司预计年内将实现MBB技术的全面量产。与此同时，海外业务的快速增长也为东方日升的利润增长提供了重要支撑。

有些高新技术虽然利润有所下降，却保持自己从容不迫的发展步伐，围绕主业，默默完善自己的产业布局。比如，江丰电子2019年前三季度实现营业收入5.69亿元，同比增长21.23%；归属于上市公司股东的净利润3252.89万元，同比下降28.02%。江丰电子不管是横向还是纵向都在延伸完善产业布局，从其最近的公告可窥见一斑，公司拟在湖南益阳设立全资子公司湖南江丰建设超高纯难熔金属粉末及合金材料制备基地；拟在湖北武汉新设全资子公司武汉江丰建设平板显示相关靶材及设备关键零部件研发及产业化项目。另外，该公司此前业务主要集中在半导体靶材领域，在上游高纯金属方面，仅募投项目布局有高纯铝，而其他上游高纯金属如高纯钽、钛、铜、钨等大多依赖日本进口。目前，该公司正在逐步布局上游高纯金属，有望逐步摆脱对日依赖，加强自主可控供应能力。此外，拟通过收购完善其靶材业务布局。

东方电缆十年磨一剑，在今年前三季度的表现也可圈可点。因为其在技术研发等方面都积累了一定优势。所以，今年迎来快速发展期。东方电缆前三季度实现营业收入25.68亿元，较上年同期增长17.32%；归属于上市公司股东的净利润3.02亿元，较上年同期增长162.31%。据公开资料显示，东方电缆在海底电缆和海洋脐带缆产品制造领域独创了17项核心技术，并获得60项专利，国内海洋缆专利数第一，技术创新走在行业最前沿，是国内少数拥有成熟的500kV及以下海底电缆制造技术的企业，也是首个具备海洋脐带缆设计生产能力并自主生产的企业。