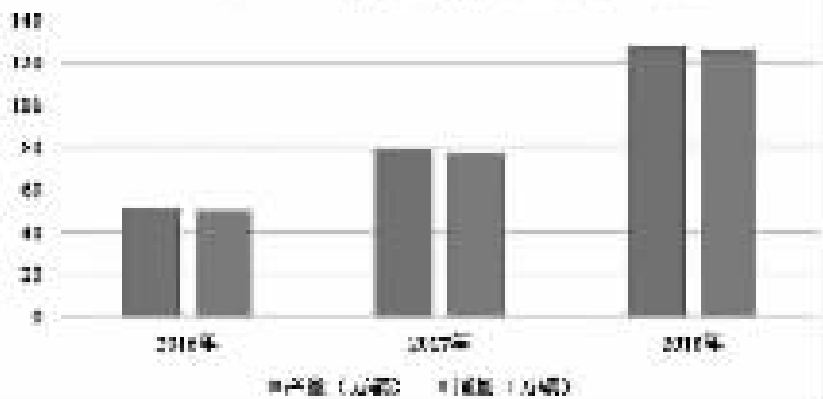


2016年至2018年我国新能源汽车产销量



智能网联，大步流星

宁波头部企业中，有一家非常神奇的企业，它是中国企业零部件百强，也是中国电子信息制造业百强，2019年还入围了中国软件企业百强，并高居第27位。这家企业就是均胜电子。均胜电子旗下目前有车联网、智能安全驾驶、新能源以及工业自动化四大板块。

在新能源领域，均胜原本就拥有世界领先的BMS系统（电池管理系统），BMS是电动汽车中核心“三电”部件之一。2019年均胜又陆续获得了大众、奔驰、日产、福特、上汽通用五菱等客户的新能源汽车电池管理系统相关业务（E-Mobility）订单。这些订单从2019年底进入量产交付阶段，总金额达数十亿元人民币。

“公司目前是宝马的主流BMS供应商，已经为宝马提供了超过15万套BMS。随着大众、奔驰项目的陆续放量，我们推测公司BMS业务的全球市场份额将快速上升，预计在2022年达到16%。”均胜相关负责人表示。

同时均胜还继续加码氢燃料电池的研究。

“在新能源方向上，均胜-普瑞都已经拥有深厚的技术积累和产业化经验，尤其是高压动力电池管理系统和48V电池管理系统已在全球的多家顶尖客户项目中成功实现商业化应用。”均胜汽车电子有限公司浙江省汽车电子智能化重点实验室主任姜钊说：“在燃料电池领域，基于现有的车载电源管理系统平台技术，重点完善和加强燃料电池控制系统的设计和研发工作。”

而随着均胜电子收购高田汽车并进一步整合后，其旗下被动安全（安全带、气囊）业务为主动安全产品提供更多的“流量入口”。均胜研发的驾驶员状态监控系统已经在凯迪拉克CT6车型上量产，未来将有更多的ADAS功能为L2-3自动驾驶提供解决方案。

目前，均胜更具有想象力的就是其车联网板块。2019年11月21日，均胜电子发布消息称，旗下宁波均胜普瑞智能车联有限公司与德国普瑞子公司普瑞车联公司整合为全新的均胜车联事业部，专注于车联网技术的研发与生产，更好地服务于中国市场的强劲增长。新成立的均胜车联公司（Joyson Car Connect）将能更好地依托均胜电子的平台资源，专注于车联领域的业务开拓。

5G时代，车联网（V2X）+5G，就能在不远的将来真正让无人驾驶梦想成真。

目前，宁波均胜电子在V2X领域已经领跑全国甚至全球，不久前在上海落幕的C-V2X“四跨”（跨芯片模组、跨终端、跨整车、跨安全平台）测试中，均胜电子展示了不俗的实力，并在本次活动中展示了一款通信终端OBU（车载单元）产品。

“基于5G的新V2X OBU产品或将于2021年量产，有望成为全球首个5G-V2X量产产品。”均胜车联CTO陈远表示，“均胜车联的定位是做行业整合者，充分利用上下游资源，整合成一个完整的解决方案，给终端用户带来便利，我们希望强强联合，制定中国标准，打造中国汽车生态和联盟，为消费者带来真正的好处，当然最重要是让中国企业、让我们民族品牌在整个浪潮中大放异彩。”

核心技术，甬企突破

随着智能网联、自动驾驶等前沿科技在汽车领域的快速应用，芯片的地位也水涨船高。众所周知，我国半导体芯片市场严重依赖进口，芯片领域的“大头”目前主要由跨国零部件厂商及科技公司把控，但在以电动化、智能化、网联化、共享化为代表的汽车“新四化”趋势下，越来越多的汽车企业将目光投放在IC领域，其中，一家甬企走在了行业前沿。

2019年年初，比亚迪在宁波发布了IGBT4.0技术。IGBT全称是绝缘栅双极型晶体管，其芯片与动力电池电芯并称为电动车的“双芯”，是影响电动车性能的关键技术，其成本占整车成本的5%左右。

对于电动车而言，IGBT直接控制驱动系统直、交流电的转换，决定了车辆的扭矩和最大输出功率等。因设计门槛高、制造技术难、投资大，这种被业内称为电动车核心技术的“珠穆朗玛峰”。此前，该技术主要掌握在国际巨头手中。

比亚迪是中国第一家实现车规级IGBT大规模量产，也是唯一拥有IGBT完整产业链的车企。其IGBT芯片核心研发和制造团队就在宁波保税区。

2008年，比亚迪斥资1.71亿元收购宁波中纬，成立宁波比亚迪。成立初期，宁波比亚迪连年亏损，一度不被看好。但经过10余年的技术积累，比亚迪IGBT不断迭代更新。在大规模应用的1200V车规级IGBT芯片的晶圆厚度上，比亚迪宁波IGBT工厂处于全球先进水平，可将晶圆厚度减薄到120um（约两根头发丝直径）。

据比亚迪第六事业部总经理陈刚透露，2019年比亚迪IGBT晶圆的产能扩大到月产5万片。“比亚迪依靠自身强大的研发实力、人才聚集和产业链的配套，在汽车功率半导体领域有了非常核心的突破，中国的电动车发展不用担心被‘卡脖子’了。”中国半导体行业协会IC设计分会副理事长周生明表示。

宁波银行专栏

宁波银行市值1584亿元 跻身“2019中国上市企业市值500强”第75位

Wind最新发布“中国上市企业市值500强”榜单显示，2019年12月末，宁波银行市值1584亿元，名列全国第75位，浙江A股上市公司第2位。

2019年，宁波银行坚持以服务实体经济为根本出发点和落脚点，推进各项经营策略，业务高质量发展，业务规模稳步增长。截至2019年9月末，公司资产总额12397.19亿元，比年初增长11.04%，各项存款总额7778.41亿元，比年初增长20.27%，各项贷款总额5006.11亿元，比年初增长16.67%。

全方位服务小微

2019年，宁波银行坚持因企业而变、因市场而变，持续优化金融服务模式，全面做好企业的综合金融服务，实现银企共赢发展。

为持续加大对民营企业和小微企业的支持力度，宁波银行在信贷额度、人员、政策、产品上提供全方位的资源保证。

宁波银行在2019年的信贷计划中，确保一半以上投向民企和小微企业；与租赁、信托、保险、券商、基金公司合作，增加非银金融机构对区域内企业的资金投放。

为鼓励“多配人、配好人”，宁波银行总行对分支行小微企业服务人员给予一定人力成本补贴，确保持续加大服务民企和小微企业人员的配置力度。

宁波银行对小微企业贷款按50%计入分支行存贷比；对小微企业贷款设置差异化的不良容忍度，鼓励分支行加大小微企业贷款投放。

在小微企业金融服务领域，宁波银行不断探索解决小微企业“融资难、融资贵、融资急”难题，创新推出“快审快贷”“捷算卡”等产品。

特色化金融服务

对于制造型企业，宁波银行根据企业发展所处不同阶段，进行分档授信支持；对于孵化期、初创期、成长期、成熟期的企业，分别给予不同的信用贷款，同时为企业提供现金管理、贸易融资、资金结算等服务。

宁波银行还设有专门的科技支行，根据企业差异化的需求，联动政府（园区）、创投（基金）、担保公司、券商等机构，为科技型企业提供全方位的金融服务。

宁波银行联动全国的同业和非银同业机构，通过独立主承、联合发债等方式，为区域内符合条件的民营企业承销发债，支持企业直接融资。

2020年，宁波银行不忘初心，牢记使命，继续落实好“服务实体经济、防控金融风险、深化金融改革”三项任务，坚持以服务实体经济为根本出发点和落脚点，不断提高服务实体经济的质效；始终坚持以客户为中心，通过用心经营、创新管理方式，做好全方位、特色化服务，持续为客户创造价值。

 宁波银行