

借力商会的桥梁纽带 甬商朋友圈不断壮大

记者 严瑾

甬商，是新时期弘扬宁波帮精神、践行“四知四行”的主力军，而说起连接这一群体的桥梁，商会扮演的角色必不可少。无论是在甬的异地商会，亦或是异乡的宁波商会，它们不仅是连接政府、企业、社会机构的纽带，更是擘画了一幅幅将宁波“朋友圈”扩大至全国各地的“同心圆”。



异地商会，在宁波架起合作的桥梁

2019年12月31日，在新年的钟声敲响前夕，宁波市云南商会宣告成立。这场成立大会，不仅迎来了主题为“飞来的彩云”的少数民族文艺汇演，还吹响了云甬两地经贸合作、开拓创新的号角。会上，一共举行了3个签约授牌仪式，彰显了宁波本地支柱产业，与云南当地特色产业优势互补的展望——

宁波市云南商会，分别与宁波汽车零部件产业协会达成了“云海汽车产业协作”；与宁波市甬邦餐饮联合会举行了“云品出滇入甬”战略合作；更值得一提的是，由云南省商务厅、浙江工商职业技术学院、宁波市云南商会三方，就“云品”电商消费扶贫合作举行了签约授牌。

“宁波以制造业闻名，汽车制造更是‘246产业’规划中的重要一环，能够与云南形成优势互补；而云南当地得天独厚的特色美食名品，更能助力一批宁波餐饮头部企业转型升级，以‘留住人的胃’。至于由政府主导支持、高校技术导入的消费扶贫项目，加上了商会的桥梁纽带作用，定能实现云甬两地的强强联手。”宁波市云南商会执行秘书长金智祥介绍道。

更令金智祥感到触动的是，宁波市云南商会的成立，让他看到了商会“朋友圈”的热烈反响：包括欧洲宁波总商会、云南省宁波商会、宁波市家电行业协会在内的30多家商协会纷纷发来贺信，提到了为区域经济繁荣发展增砖添瓦的信心——

宁波市云南商会的成立，仅是宁波异地商会“朋友圈”不断扩大的缩影。截至2019年11月，全市工商联所属商会从2009年的170余家发展到386家，其中这样的异地商会就有92家，遍布湖南、湖北、安徽、山西、舟山、台州、温州、绍兴等全国各地的省市，无不架起了两地政商合作的桥梁。

金智祥表示，“借助宁波市云南商会平台，有更多更好的机会能多组织一些在云南省的宁波企业家参加宁波的经贸活动和甬商回归，实现优势互补，双向互动。”

乡情浓厚，吹响甬商回归的号角

更值得一提的是，分布于全国各地的宁波商会，同样汇集了一批“宁波帮·帮宁波”人士，他们以血浓于水的乡情，和回馈桑梓的举措，体现了新时期的甬商精神。

对于武汉市宁波商会秘书长江安林来说，频繁往返于宁波、武汉之间已是家常便饭，一方面是为了洽谈自家公司与宁波的项目合作，另一方面则是作为商会秘书长，积极位两地政府与企业的合作“牵线搭桥”。

“比如，今年宁波向人才献上了最高礼遇，也在高校云集的武汉招揽人才。我们协助宁波市委人才办，让他们向商会的理事单位，宣讲和解读宁波的人才政策，并把有意向来宁波投资的武汉企业推荐给宁波。”江安林说。

在江安林们忙着向全国各地“讲宁波故事”的同时，柬

埔寨宁波商会会长沈琦辉，一直在为“甬”闯世界的步伐，做出无私的奉献。自2018年中美贸易摩擦后，向沈琦辉咨询柬埔寨市场的宁波外贸人也多了起来。不停穿梭于柬埔寨、宁波两地的他，上午刚给一家鄞州的客户介绍完当地市场的“优惠价”，下午便驱车前往宁海为同行解答出海的疑惑。

曾经有一位外贸业务员赴柬埔寨考察时发现地图“失灵”，人生地不熟的她当即给沈琦辉发送信息，沈琦辉二话不说，马上派同事去金边的机场接机，直到把人安全送达。早些年，有宁波企业家在柬埔寨丢失了护照，也是多亏了沈琦辉等人第一时间联系大使馆补办。

问及对商会工作如此尽心的原因，沈琦辉只是谦虚地笑了笑：“我刚在柬埔寨办厂时，也有很多不熟悉。将心比心，现在的宁波企业在柬埔寨也会面临语言、文化、政策、市场上的困难，我愿意把我了解的经验分享给同乡们，做一些力所能及的事情。”

目前，甬商总会一共拥有89个团体会员，遍及全国至少40余个省市。国内的北京、上海、天津、重庆、云南、深圳、武汉、南京，国外的加拿大、欧洲、柬埔寨……几乎哪里有生意、有市场，哪里就有宁波商会“为当地服务、为宁波服务、为企业服务”的身影。大家一起“抱团出海”的决心，形成了甬商在全球各地的凝聚力。这，又何尝不是“宁波帮精神”的薪火相传？

合力兴甬，迈向高质量发展的春天

有了宁波商会的“鼓与呼”，我们欣喜地看到，正有越来越多来自商会的理事单位，响应了回归家乡的号召，并为宁波的“246”万千亿级产业集群建设、“225”外贸双万亿行动添砖加瓦。

2019年11月29日，深圳市宁波商会常务副会长单位——深圳市澄天伟业科技股份有限公司，于宁波慈溪设立的澄天伟业（宁波）芯片技术有限公司正式开业。这一家上市公司从事的是智能卡制造行业。其中，宁波澄天项目于2018年9月开始筹建，总投资额约6.76亿元，目前厂房及研发占地50亩，预计一年的产能为20-25亿颗专用智能卡芯片。

如果说宁波澄天项目，是一件助攻集成电路产业的利好消息，那么西安市宁波商会常务副会长——陕西佰悦商贸有限公司董事长朱红波，则是在“225”外贸双万亿行动的“扩大优质商品进口”环节，向全国亮出了宁波名片。

2015年，宁波保税区进口商品中心到西安招商，让彼时的朱红波看到了内贸市场的商机。一年后，陕西佰悦商贸，成了宁波保税区进口商品直销中心西安曲江店的运营方。如今，佰悦商贸在西安市区开设了4家进口商品店，生意最好的一个店一天的营业额达3万元以上。

除了深圳、西安外，在在沈阳、兰州等各个兄弟城市为故乡摇旗呐喊的宁波商会不胜枚举，而宁波产业转型升级、与当地优势互补的步伐，正蕴育在这些不断扩大的“朋友圈”里。

