

02

为什么把“鹏霄”首发首用放在宁波？

“宁波经济发达、区位优势明显，制造业基础好、门类齐全。我来了宁波几次，深深地感受到了宁波各级领导对计算机产业发展的决心和信心，因此决定把东华在宁波落地。”

薛向东表示，后续东华软件将在宁波投资设立“鹏霄”服务器生产基地，填补宁波核心计算设备制造的空白。同时与产业链上下游合作伙伴，共同推动鲲鹏生态在宁波落地扎根。

服务器的产业链包括硬件，如CPU、芯片、内存等，而随着云计算、AI等新兴产业兴起，服务器中的软件份额也会大大提升。“鹏霄”服务器在宁波的生产，有望带动本地上下游企业加入服务器产业链。

东华软件作为市值350亿元的中国软件业领军企业，目前在医疗、金融、政务、教育等各个领域都拥有强大的软硬件集成能力和解决方案提供能力，拥有软件著作权1400余项。

薛向东在签约现场表态，东华宁波分公司将开放这些资源，给宁波的软件企业和各个行业应用者，一起构建服务器生态。

在现场，宁波银行、宁波工业互联网研究院、宁波东投集团、宁波市大数据投资发展有限公司、宁波移动、宁波电信、宁波联通等首批服务器使用单位与东华签署了协议。通过这些行业与企业的应用，“鹏霄”在各个行业的“宁波方案”也将出炉，而这些将成为全国样板案例。

除了核心供应链，一些配套厂家也有望受益。比如，高新区从事服务器机柜制造和云平台集成的德塔森特。企业成立4年不到，每年保持100%的高速成长，2019年销售已达3亿元，“鹏霄”的落地有望使德塔森特的成长性进一步。

“当然，鹏霄服务的不只是宁波，而是立足宁波，面向浙江、长三角，走向全国甚至全球，把鹏霄搭载到软件上去，把这个产业做大做强。目前，我们已对接了上下游企业近1500家，也要把这些小伙伴纳入鹏霄生态圈里来，把宁波的软件生产、研发、生态打造好。”薛向东说。

除了“鹏霄”服务器首发，今天另一件大事就是宁波鲲鹏产业园开园、宁波鲲鹏生态创新中心正式揭牌。这无疑将为宁波打造软件名城提供强劲的动力。

在去年9月的世界数字经济大会上，宁波市政府与华为技术有限公司签署了战略合作框架协议。根据协议，宁波将依托鲲鹏产业的计算能力和5G产业联接能力，共建“鲲鹏生态产业园”，设立“宁波鲲鹏创新中心”，支撑宁波5G+工业互联网快速发展。

不到4个月，这两个大平台就迅速落地，彰显了宁波奔向数字经济高地的决心以及六争攻坚的行动力。

那么，这个创新中心和产业园能为宁波带来什么呢？

鲲鹏生态产业园位于国家高新区宁波软件园，初期规划面积1平方公里，将引入驻鲲鹏生态、5G相关软硬件企业、创新机构、人才培养认证机构、开发测试平台等近百家鲲鹏软硬件生态企业。

根据规划，鲲鹏产业园将积极打造华为创新中心、创新人才中心、智能联合创新实验室、智慧人才培养基地，推动鲲鹏生态产业创新发展。到2025年，宁波鲲鹏计算产业规模达到500亿元，成为宁波“246”万千亿级现代产业集群发展的新引擎。

园区和创新中心的落地首先带来的是华为强大的技术支撑，比如基于华为昇腾系列AI处理器Atlas AI解决方案就能为许多行业赋能。

在鄞州区的文谷科技，我们看到Atlas AI为智能制造强大的赋能效果。基于Atlas的自主学习能力和文谷设计了一套检测精密零部件的机器视觉系统。以往，这项检测需要工程师使用内窥镜拿肉眼检查，现在只需要连接一个AI的摄像头，经过深度学习的AI 3D视觉系统将比人类肉眼更加敏锐，细如发丝的瑕疵都逃不过其“火眼金睛”。

而随着5G商用到来，鲲鹏创新中心也必将为庞大的5G应用提供技术赋能。作为世界领先的5G基础方案解决方，华为的模块、方案是目前宁波智能制造最为迫切的需求。

华为技术有限公司副总裁史耀宏表示：宁波的企业将第一时间获得华为在工业互联网、5G通讯领域最新最优的解决方案和软硬件支持，这对于宁波来说绝对是一个重大利好。

同时，依托华为的鲲鹏系统、昇腾系列AI处理器，华为、东华软件、宁波政府将合力在产业园内引入、培育一系列相关产业。清华同方数据中心区域总部、台式机制造商、国产系统巨头、集成电路载板龙头、中科院商业航天和空间大数据集成龙头企业、宁波5G+互联网研究院等一批企业即将落户产业园。

华为IT产品线副总裁武湛说：“华为在宁波的平台和技术都是开源和开放的，目的就是想让宁波的企业和行业都参与到华为鲲鹏平台的研发、应用开发中来，一同构建华为鲲鹏生态。”

“软件，是未来整个国民经济发展的引擎，人工智能、大数据、物联网、区块链等等，均基于软件的发展。通过创建软件名城，推动宁波软件和信息技术服务业产业跨越式提升，一方面将惠及民生，为城市公共服务、医疗、教育、交通等注入更多智慧，提升老百姓获得感；另一方面可赋能制造业，助力企业转型升级，让更多制造企业实现由制造商向服务商转变。”

正如薛向东所说的这样，我们期待宁波能够乘着创建软件名城的东风，借势发力，华丽蝶变！

03

责任编辑 诸新民 美编 曹优静 校对 雷军虎

■ 宁波银行专栏

宁波银行进万企 践行普惠助实体

宁波鄞州区一家设备制造企业李总，经过5年多打拼，其企业产值达到2000万元。但由于企业贷款账期较长，为此也投入了不少资金。不久前，李总接到了一个新订单，但是要完成这个订单，需要新增一个生产线，企业有较大的资金缺口。偶然间，李总从“宁波银行小微企业金融”微信公众号上了解到“百行进万企”活动，看到特色产品快审快贷，就电话咨询银行。宁波银行业务经理了解到企业的融资需求后，第一时间上门向李总介绍说，快审快贷具有期限长、额度高、申请便捷、随借随还、可无还本续贷等优势，企业主当场决定办理。该笔快审快贷从业务申请、评估、审批、签约和出账，用时大约3天；而且客户只需跑一次银行，就解决了资金难题。

自2019年12月以来，在宁波银保监局和宁波市银行业协会统一部署下，宁波银行以“百行进万企”小微企业融资对接活动为契机，制定推进方案，融合监管要求，推广特色产品，创新服务模式，确保小微企业融资需求对接工作落到实处。

自“百行进万企”活动启动以来，宁波银行第一时间成立领导小组和工作小组，压实责任主体，规范操作细则，明确对接目标，发动宁波地区100多个小微专营服务团队和300多名小微专属业务经理，通过“线上+线下”的模式，采取“问卷+走访”的方法，扎实推进小微企业融资需求

对接工作。小微金融服务历来是宁波银行的产品创新和流程优化，开发推出快审快贷、转贷融等涵盖多种担保方式、融资期限和还款方式的贷款产品，并具有期限长、额度高、操作简便、可线上申请等特点，较好地满足了小微企业融资需求。同时，宁波银行还推出捷算卡、易收宝等现金管理产品，助力小微企业实现资金结算便捷化。

为加强活动效果，宁波银行在宁波地区200多个网点室外LED屏幕轮播“百行送普惠，助力制造升级；万企争精锐，共创六争攻坚”等宣传标语；印制“百行进万企”宣传折页，其涵盖活动介绍、进度安排、产品推荐等内容，用于网点厅堂宣传及上门推广；还通过微信公众号等方式宣传对接活动的主要内容。

宁波银行始终致力于服务中小微企业，践行普惠金融，服务实体经济，以缓解小微企业融资需求为己任，继续推进管理革新和模式创新，持续优化和创新融资产品，不断拓展服务渠道，全面提升金融服务品质，打造小微企业综合金融服务品牌。

