

B  
开拓求新

“目前，常奥体育的经营收入，马拉松、足球和电竞业务三大板块各占三分之一左右。”宁波富邦相关负责人表示。

2014年，常奥体育从承办首届常州武进西太湖国际半程马拉松开始，涉足自有IP马拉松赛事。目前，公司已在全国11个城市承办了共计26场马拉松赛事。自2017年起，常奥体育还组织运营足球赛事，同年又收购了杭州Hero久竞电竞俱乐部。

从马拉松到足球，从俱乐部到电竞，常奥体育正在全面布局体育产业，各项业务发展得风生水起。据常奥方面的数据显示，2018年，常奥体育运营各类体育赛事达到203场，直接服务人群达到361286人，共有5万多人观看了常奥体育的排球赛事，有9万多人报名了常奥体育的路跑赛事，常奥各项足球赛的观众共有19万余人。

眼下，我国马拉松赛事处于快速发展和积累阶段。从2011年到2018年，我国注册马拉松赛事就由22场发展到339场。而更引人关注的是电子竞技这一新兴产业。

“杭州竞灵与腾讯有一个长期的合作协议，双方合作稳定。”宁波富邦相关负责人表示，常奥体育的电竞俱乐部业务主要通过子公司杭州竞灵实现的。2018年10月，杭州竞灵与腾讯签署了有效期为10年的《王者荣耀职业赛事联盟协议》，杭州竞灵成为KPL联盟成员俱乐部并取得固定参赛席位。

目前，电竞俱乐部的业务收入分两块，一是腾讯按运营绩效和赛事成绩分配的联盟分成、赛事奖金；二是俱乐部自主开发的商业赞助、直播收入、转会收入、其他商业化收入等。

报告期内，杭州竞灵营业收入分别为0万元、2516.95万元、2437.92万元，其中2018年和2019年1-9月，杭州竞灵来自腾讯的收入分别为1651.41万元和830.81万元，分别占其总收入的65.61%和34.08%。

根据报告，在运营成绩方面，Hero久竞历次运营考核评级均为A+级，未来预测将继续维持A+级。

更让富邦充满信心的是，电子竞技已成为在我国正式开展的体育运动项目。据艾瑞咨询《2019中国电竞行业研究报告》，2018年中国整体电竞行业规模为940.5亿元，预计2019年突破1000亿元。中国已成为美国、韩国之外全球第三大电竞市场。

近两年，在宁波，大量民营资本纷纷往电竞领域靠拢。宁波互娱网络科技有限公司2009年就与腾讯互娱签约，去年开始打造属于宁波的电竞比赛品牌——“甬者无敌”；杰杰工具在宁波大学附近建了一个电竞馆；运营博地影秀城的博地集团不仅成立了专门的电竞运营公司，还成立了WIG电竞俱乐部。这是宁波唯一与腾讯“王者荣耀”签约的电竞俱乐部。

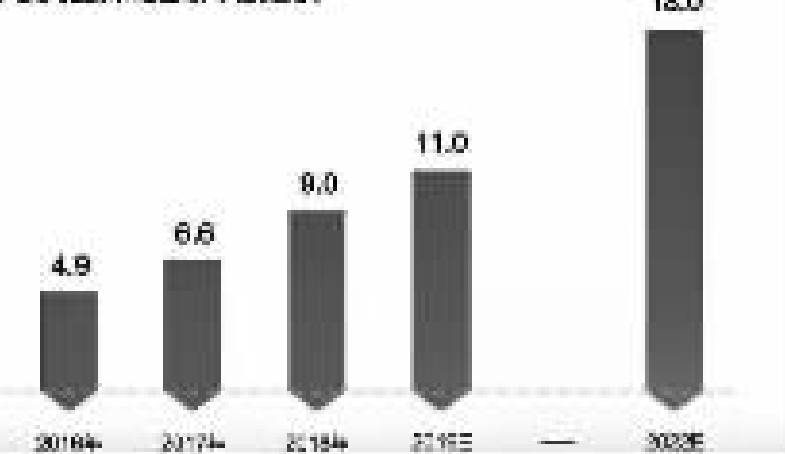
宁波电竞协会会长李忠浩表示，要加紧宁波电竞布局，首先要抓好电竞赛事这个“龙头”，对宁波现有的电竞赛事大力支持，积极争取国家级电竞赛事落户宁波。

富邦显然也看到了这片星辰大海。

中国电子竞技产业收入规模



全球电子竞技市场营收 (亿美元)



C  
未来可期

“作为宁波本土企业，富邦控股以运营体育赛事为主的常奥体育，无论在马拉松、足球，还是电竞赛事，甚至对宁波城市形象的塑造上，都带来了很大的想像空间。”

宁波市体育产业联合会副会长陈迪明认为，体育已经成为中国诸多城市重点打造的城市标签，宁波已形成了健身服务、运动休闲、设备制造等多种体育产业，鼓励和带动了上亿元社会资金投入。

根据《宁波市人民政府关于加快发展体育产业促进体育消费的实施意见》，宁波体育产业到2025年总规模要超过800亿元。未来宁波将新建足球场地100片以上，全市100%乡镇将拥有足球场。但目前宁波体育产业还缺乏龙头带动。

“宁波富邦收购常奥体育，应该说赶上了一个好时机，也将助力宁波体育产业的发展。”陈迪明说。

“在滚滚历史洪流中，有时候企业经营者就像站上了永动机，进行着循环往复的人生奔波……无论历史如何演进，总有一个亘古不变的命题横亘在每一位企业家面前。那就是：在追求卓越、永续经营的企业进程中，只有未雨绸缪、变革创新，才是不断做强、做大、做久的根本核心。”

这是宁波富邦董事长宋汉平在集团官网首页的致辞，但愿这次收购富邦能乘风破浪，荡起一片星辰大海……

行业资讯

工行宁波市分行与海曙区签署全面深化战略合作协议

中国工商银行宁波市分行与宁波市海曙区人民政府全面深化战略合作协议签约仪式于2月28日举行。

签约仪式上，工行宁波市分行党委书记、行长陶飏说，工行将在未来三年向海曙区提供不少于500亿元的意向性融资支持，并对区域内的中小微企业，根据企业实际情况和总行利率相关规定给予一定的优惠支持。进一步突出支持重点，对海曙区所辖的重点区块以及乡村振兴、城中村改造等重点领域，重点产业平台、重点

行业，从信贷政策、信贷规模、资源配置上予以优先支持。实施“春润行动”做好抗疫重点企业保障和受困企业支持，为海曙区重点企业保障和受疫情影响较大企业提供总金额为50亿元的专项贷款，并给予低于市场的优惠利率。进一步丰富服务内涵，积极采用“商行+投行”“线上+线下”等新模式，为海曙区提供更为优质的金融服务。努力把疫情耽误的时间抢回来、延误的进度赶上来、造成的损失补回来。

沈颖俊

中行宁波市分行“快易贷”保障防疫企业金融需求

面对新冠肺炎疫情，中行宁波市分行敏捷推出“疫情防控-快易贷”专属融资渠道，全力保障当地防疫企业金融需求，为宁波市国家级疫情防控重点企业累计核定授信总量8500万元，完成贷款投放1350万元，实现与宁波市4家国家级疫情防控重点企业合作的100%覆盖。

宁波江北区某企业是经国家发改委备案通过的医用专用车改装企业，企业于1月25日收到国家工信部函件，要求抓紧组织负压救护车的生产，之后又陆续收到浙江、江苏等地经信厅的订单，一时间资金压力骤升。中行宁波市分行此前未与

该企业开展业务往来，上门交流过程中得知企业尚需采购资金，便迅速着手为企业申报，于三天内核定授信总量2500万元，并于2月14日为企业成功发放首笔900万元流动资金贷款。

中行宁波市分行持续完成与宁波市经信委发布的“宁波市应急物资生产重点企业”和“宁波市应急物资生产迫切配套企业”八批清单内258家企业的全面对接，排摸发现有防疫金融需求企业51家，截止2月17日已累计投放贷款3020万元。后期该行将继续根据企业需求作进一步投放，为抗疫贡献金融力量。