

疫情下的
宁波
优等生

站上口罩风口,叶建荣直播聊“危中寻机” 他投资的100多家公司今后只做三件事

记者 薛智谊

今年一场疫情,让口罩机变成了印钞机,也让生产口罩的宁波蓝禾一夜爆红,其幕后投资人叶建荣随之引起众人的关注。

从饮水机,到工业污水处理,再到投资医疗、芯片和新能源等领域……短短五六年间,沁园集团创始人、宁波甬潮创业投资有限公司董事长叶建荣直接和间接参股了100多家企业。

在口罩成为难得一遇的风口,各路英豪纷纷跨界入局之时,从大年初三就开始加班的叶建荣比别人有更多感触。

3月26日晚,叶建荣走进了“直播达人”、宁波祈禧电器有限公司董事长方曙光的直播间,进行了一场名为“叶老板的转型之路”的对话,短短1小时吸引了3万多人围观。

从口罩谈到面罩,从药盒谈到空气净化器,叶建荣在直播中分享了诸多危中寻机、让人脑洞大开的案例。



1

“这是我第一次做直播,不为推销产品,只是推广理念。”

坐在镜头前,叶建荣开口第一句话就耐人寻味。那么,他究竟有哪些创业创新和投资的理念呢?

这还得从他曲折的人生经历说起。

叶建荣1966年出生在慈溪市掌起镇古窑浦村的一个农民家庭。16岁那年,他的父亲不幸去世,这让原本窘迫的家境雪上加霜。贫困的家庭生活让他产生了挖掉“穷根”的梦想。

上世纪80年代,还在宁波师范学院上大二的他,就利用假期开始了第一次创业——推销计算机硬件。这也让他掘到了人生中的第一桶金。

1987年,叶建荣大学毕业后被分配到慈溪市龙山中学教书,但三尺讲台根本安放不下他那颗“不羁的心”。

三年后,他毅然辞职,和朋友承包了一个校办工厂,生产化妆品塑料包装盒,后来还一度和朋友办起了工艺植绒厂,但都好景不长。

1998年,一个偶然的机会,让他对净水市场产生了浓厚的兴趣,并由此一头扎进净水行业,研制出了国内首台饮水机专用净水器。

谁也没有想到,就是这样一台小小的净水器,日后竟撬开了中国净水行业千亿级的市场,在叶建荣的带领下,沁园净水机风生水起。

2005年,沁园又发明了无热胆饮水机。科技是第一生产力,也是核心竞争力,凭着一项项核心技术,叶建荣在净水市场如鱼得水。

回想起那段创业的岁月,至今有两件事让叶建荣颇为自豪:一是2008年沁园饮用水深度处理技术获得国家科学技术进步奖;二是国内一些著名的家电公司每年都要向沁园交上不菲的专利有偿使用费。

这让他深刻地认识到:科技创新的价值,不仅在于可牢牢地攥在自己的手心里,还可以用开放的方式,与其他企业共同开发市场,相得益彰。合作共赢由此在他的脑海中深深地扎下了根,而这也为他打开了另一个世界。

2014年3月,沁园与世界500强企业联合利华亲密“牵手”,并转让了公司55%的股权。在此之前,沁园一直为联合利华的净水产品净水宝代工。

这次“联姻”,为叶建荣在水处理工程和资本投资等领域的快速发展奠定了基础,也让他开启了从实业家到投资家的转型。