



【编者按】

为了提升宁波在新一轮发展中的竞争力,推动宁波实现高质量发展,“甬商回归”旨在全面推进甬商产业回归、总部回归、资本回归、人才科技回归,助力全市招商引资工作再上新台阶。

在过去一年,甬商总会全力促进甬商回归。围绕“突出乡情纽带、突出校友情谊、突出领袖引领”三条主线,发挥甬商总会联系全球甬商的独特优势,切实开展甬商回归工作。去年下半年以来,累计签约落地甬商回归项目68个,涉及金额416.44亿元。

从今天起,东南商报联合全球甬商两微一站推出“甬商回归”系列,报道在促进甬商回归工作中涌现的先进个人、团队;宣传有较大影响的甬商回归项目;解读市本级和各县市区、功能区在促进甬商、甬资、甬智回归中出台的优惠政策、重点扶持项目等,使“甬商回归”成为共识,并在全市形成攀、学、比的氛围。

全球“四大所”之一毕马威落户宁波 背后有这位“招商红娘”的身影

记者 谢斌

不久前,全市重点项目网上签约会上,四大会计师事务所之一的毕马威宣布将落户鄞州,并计划于今年上半年开始运行。毕马威中国副主席龚伟礼表示,这既是由于看好宁波巨大的市场潜力,也得益于宁波优越的营商环境。

作为已在宁波开设办公室的国际房地产咨询巨头——戴德梁行,担负着向全国推荐优势甬企、向尚未落户宁波的外企介绍甬城资源优势并全程协助他们落户宁波的任务。“我们就是招商引资的‘红娘’,起到桥梁的作用,把优质甬企和外企撮合到一块。”全程参与并协助毕马威落户宁波的戴德梁行企业服务部贺羽梦打了个形象的比喻。

初任「红娘」

采访贺羽梦的过程颇为“曲折”。宁波开启“复工”后,她也开启了“不是在拜访客商,就是在拜访客商路上”的模式。4月7日,她在去勘察场地的路上;4月8日,她在拜访客户;4月9日,在客户办公室等人的间隙,和记者电话聊起了自己的招商故事。

早前,戴德梁行与我市投资促进中心达成战略合作,双方的工作内容是帮助外企落户宁波外,还要帮助甬企“走出去”,贺羽梦就这样成为了我市招商“红娘”之一。

2018年,从美国留学归来的她,起先是在戴德梁行上海总部工作。上海是全国的金融中心、科技创新中心、外企总部中心集聚地。但初到异地,人生地不熟,贺羽梦坦言:“刚到上海时确实有点水土不服,感觉没有‘娘家’。”上海地方小,但人多,出门全靠地铁。她说:“不管是几号线,上午要办事的话,一般都要早起,赶在早高峰前到达目的地。”

有时还有“落空”的几率,“临时有事取消见面情况也存在,遇到的次数多了,渐渐习以为常,但自己还是要比客商提前到达约定的场所。”

作为招商引资的一名新兵,为尽快适应工作要求,快速进入工作状态,贺羽梦把政策业务学习作为突破口,认真研读各项招商引资政策,详细了解掌握各类重点招商项目概况,做到心中有数。

同时,利用周末休息时间,积极参加讲座、论坛、研习班等,通过学习,及时了解掌握国家宏观经济政策、经济金融热点和最新前沿科技,同时也找到了与招商对象沟通交流的共同语言,切实增强了招商引资工作的针对性和有效性。

“其实‘红娘’工作没有捷径,一点一滴做才是正道和王道。实际上,依靠戴德梁行的资源和平台,已经大大减轻了我们后期的

工作压力。当然,也要感谢我的老板——戴德梁行中国区企业服务部董事总经理魏超英先生,在工作上给予了我 and 宁波团队非常多的信任和支持:魏超英先生看好宁波市场的发展前景,并相信凭借戴德梁行的国际资源,未来力求引入更多知名企业落户宁波,协助宁波市政府一同迈进。”在一次次的困难和打击下,贺羽梦逐步积累招商经验,掌握招商技巧,慢慢打开局面。

甬商回归,不仅是对企业,对贺羽梦同样意义非凡。“上海再好,但身为宁波人,总想为自己的家乡出一份力。”借着宁波高喊“甬商回归”的机遇,她决定离开上海,用所学到的技能帮助家乡。

人物名片

贺羽梦

年龄:25岁

职位:戴德梁行宁波企业服务部助理经理

荣誉:荣获2019年甬商回归“红娘”奖

