

李如成千金李寒穷也直播带货 “宁波装”逆势追风

记者 史旻

一场突如其来的新冠肺炎疫情，给了实体零售业“当头一棒”，宁波的老牌服装企业也未能幸免。

但疫情下，这些企业也开始了“绝地反击”——追赶直播风口。

4月17日，李如成的千金、雅戈尔集团副董事长李寒穷就在上海南京东路旗舰店，携手品牌设计师龚乃杰现身直播间，做了一场主题为“职场第一套正装”的线上时尚分享，为雅戈尔职场正装系列带货。

而就在4月11日，在雅戈尔联手品牌大使熊梓淇的直播活动中，不到2小时，成交额就突破了1161万元，观看人次超百万人次。

除了雅戈尔，太平鸟、博洋等宁波服装企业也都在竞相追赶直播风口，拥抱新零售。

“寒冷总会过去，春天终将来临。”这是李寒穷名字的寓意，而这份希望在今时今日，更具勉励意义。



走进直播间

在直播中，李寒穷身着一套黑色双排扣西装，虽然戴着口罩，但是眉眼间不难看出她自信的气场。

她当天的着装正是为了呼应直播主题，她透露，她的第一套正装是为应聘某证券公司的实习生准备的，也是这样一件双排扣的西装，让自己显得更加干练。

李寒穷是雅戈尔集团董事长李如成的千金，1977年出生，美国加州州立大学工商管理学士、中欧商学院EMBA。

雅戈尔副董事长李如刚，也就是李寒穷的叔叔，对这位侄女的评价是：留过洋、学历高、视野开阔、头脑灵活。

2011年，李寒穷任雅戈尔董事，现任雅戈尔服装控股有限公司董事总经理、雅戈尔投资有限公司总经理、宁波银行股份有限公司董事。自2015年开始，雅戈尔在营销上的一些动作，给人耳目一新的感觉，其中离不开这位千金大小姐的手笔。

活动中，李寒穷分享了不少自己的成长故事和雅戈尔拥抱新零售的经验。

“我出生在改革开放前，‘穷’并非‘贫穷’，而是表示‘穷尽’。当年，我父亲敏锐地感觉到社会在酝酿变革的力量，寒冷总会过去，春天终将来临。这份寄托就体现在了我的名字上。”

李寒穷开场的自我介绍就让人耳目一新。这也是她第一次走进直播间，向公众解释自己名字的由来和真正含义。言语朴实自然，丝毫没有大小姐的娇贵与珍宠，反而多了几分邻家小姐姐的亲切感。

龚乃杰则挨个介绍目前雅戈尔“重生”“免熨烫”等不同系列的西装外套设计，并从专业的角度，给大家如何挑选适合自己的西装。

“不要仅限于传统西装，让自己不自在……裤长千万不要过长，也一定记得搭配袜子。露出小腿皮肤，就是很尴尬啦！”这些轻松的话题，让现场气氛顿时活跃起来。

活动结束前，李寒穷和设计师还不忘给新近求职者提出了一些贴心的建议，让人受益匪浅。