

8月起,线下信用卡消费或不享受积分

记者 周雁

从8月起,线下刷信用卡消费可能不再享受积分了!近期,多家银行的信用卡中心发布公告称,调整信用卡积分权益,包括增加不累积积分商户、缩减信用卡积分权益、收紧航空里程兑换规则等。

有分析人士指出,因为疫情影响,银行信用卡业务受到较大冲击,特别是逾期的增加,给银行敲响了警钟,为此银行需要规范用卡行为以节约成本。

遏制信用卡虚假交易

1

“这些年网上消费比较多,微信、支付宝用得多了,好多网上消费信用卡不积分,信用卡的使用频率也就下来了。如果今后线下消费积分权益更少了,我要考虑是不是有必要继续持有信用卡。”信用卡持卡人周女士表达了她的看法。

而在业内人士看来,此次部分银行调整信用卡积分规则,目的是打击套现行为,规范用户用卡。正常的客户用卡消费如果转移到了线上,积分受影响程度有限。

某银行人士告诉记者,信用卡行业设置积分机制的用意是为了回馈用户,但事实上,由于线下刷卡积分规则复杂,大多数用户又更青睐移动支付的方式,积分权益会被“羊毛党”薅走。

还有银行人士表示,“羊毛党”使用的手段主要在线下刷卡交易中实现,取消部分收单机构交易积分,有助于加强风控,遏制虚假交易,减少相关现象的发生。麻袋研究院高级研究员苏筱芮的看法是,信用卡业务逾期上升,盈利能力减弱,银行出于成本节约角度收紧信用卡积分权益。

新增线上交易累计场景

2

采访中不少持卡人坦言线下积分权益萎缩,信用卡消费少了动力。为减少持卡人对这方面的担心,目前多家银行已新增了线上交易累计积分场景。

“以前信用卡部分网上消费不算积分,不过疫情到来,加速了线上消费,当前对于网络支付,银行也需要抱有欣然接受的心态。”某股份制银行宁波分行信用卡中心的工作人员向记者坦言。

作为一种信用卡回馈用户的方式,积分的基础是银行获得的刷卡手续费。而很长一段时间内,虽然各家银行与各支付通道的具体费率不尽相同,但整体来看,线上的费率收入是远低于线下刷卡手续费的,这也是一直以来大部分信用卡针对线上刷卡消费都不计积分的主要原因。

在线上消费加速的背景之下,近期多家银行频频动作,扩大了线上消费的积分权益。如民生信用卡新增对主流第三方支付要求满足特定商户号交易可累积积分的功能。包括通过该行信用卡使用App支付(不含办理分期付款)、银联云闪付App扫码支付,以及微信支付、支付宝、美团支付、京东支付、小米支付、滴滴支付、唯品支付等,有效期为5年。

6月1日起,中信银行信用卡全面实行积分新规,交易积分从线下刷卡覆盖到了线上支付。每位持卡人每自然月通过银联云闪付APP、银联二维码、银联手机闪付、财付通、支付宝、美团支付、京东支付、小米支付、翼支付以及中信银行动卡空间交易(零钱包充值、消费金融还款、现金分期除外)的中信银行信用卡积分累积不设上限。

各家银行中,平安银行信用卡的步子迈得最大,宣布自2020年4月10日起,不以交易商户类别码(MCC)作为累积积分依据,实行全部网络消费(含线上消费及手机支付)累积积分机制,网络消费支付方式包括并不限于支付宝、微信支付、壹钱包、美团支付、京东支付、唯品支付、苏宁支付等。

在网络支付方面,近期本地多家银行也加快了与主流第三方支付平台合作。建设银行龙卡信用卡近期与支付宝合作颇为密切,推出了一波名额有限的优惠活动。比如6月1日至8月31日,使用支付宝绑定龙卡信用卡在饿了么APP付款,可享受单笔满20元立减6元优惠。6月1日至12月31日,使用支付宝绑定龙卡信用卡在盒马鲜生APP或者实体店付款,可享受单笔满220元立减20元的优惠。

“与网络支付平台的绑定效果很不错,我们银行与某第三方网络支付平台的合作中,近三个月的日绑卡量猛增了10多倍,日订单量也翻倍增长。”某股份制银行宁波分行信用卡中心负责人对记者说,“从去年开始,各大银行都加快了与第三方网络支付平台的合作,毕竟网络支付入口资源有限,拿下这些入口,未来才能更多地增加持卡人的活跃度。”

麻袋研究院高级研究员苏筱芮接受记者采访时分析指出,从平安银行等银行的规则来看,线上化支付漏洞小、真实交易比例高且增长可期,预计未来线上交易的积分价值将有所增强。

绑卡优惠猛,红包吸引力大

3

徐先生是一名有3张信用卡的持有人,前些年,线下消费他大都选择用信用卡支付,这些年随着移动支付的快速发展,他已习惯了支付宝、微信支付等支付形式。几天前,他收到了名下某银行的信用卡的年度催收信息。仔细翻阅过去一年的消费记录,他发现自己只刷过一次信用卡,离免年费的门槛还差5次。

“这些年花呗用得比较多,功能和信用卡类似,用得多了,芝麻信用分提升得高,相应的也会有很多权益,所以就逐渐冷落信用卡。”徐先生说,不过最近他关注到各大银行信用卡与支付宝、微信平台绑定都有一大波的优惠,他表示要继续重启信用卡,实打实红包优惠的机会不想错过。

“我看了一下,信用卡绑定支付宝以后,其他支付流程和以往一样,就是扣费走了信用卡渠道。”徐先生把名下下一张建行信用卡绑定了支付宝,立刻获得了15元红包。

同样是建行信用卡持卡人李小姐,每周都会关注银行推送的信用卡优惠信息。“最近信用卡活动力度有点大,比如绑定支付宝,盒马鲜生APP付款单笔满220减20,饿了么APP付款单笔满20元减6元,三江超市满30减15,这几款优惠活动最多可以享受4次。这几处商户我经常光顾,相比日常商户优惠,这波信用卡活动的确给力。另外,如果绑定了银联云闪付,每周六星巴克满60减30的羊毛必须要去薅一下。”

