

全国跨境进口电商“领头雁”来东南汇了

分享两个小时传奇经历,引来40多位粉丝点赞

记者 严婷婷

核心提示

一场秋雨一场寒,凉风裹挟着大雨,寒气慢慢渗入,然而兴宁东路228咖啡馆内倒是其乐融融,气氛融洽。

9月19日下午,宁波保税区正正电子商务股份有限公司董事长——姚正正受东南汇邀请,开启了一场长达两个多小时的创业分享会。姚正正谈起了她传奇的创业经历与迭代的商业模式,令近40位东南汇粉丝朋友笑着称赞。那么,是什么样的故事,燃起了粉丝们大雨也无法浇灭的热情?



第一批吃螃蟹的人

不得不说,在事业上打拼三十余年的姚正正从业经历非常丰富,创业之路令人印象深刻。从夫妻共同办厂、独立创业办厂,到开拓外贸领域、初涉跨境电商再到多种贸易多面发展,每一段经历都有许多故事。当然,正因为前期的积累,才有如今跻身上半年外贸百强榜、半年度进口额近7亿元、成为宁波乃至全国跨境进口电商赛道“领跑者”的正正电商。

说起跨境电商,这一概念于2013年才在全国被首次提出,港通天下的宁波正是全国首批试点的5座城市之一。彼时,天猫、淘宝等零售电商尚未如此普及,但作为“第一批吃螃蟹的人”,宁波保税区率先想到参考杭州四季青的批发模式,把跨境进口网上商城搭建起来,而姚正正恰是这一全国范围内创新举措的发起人之一,并负责商城的运营。

姚正正回忆道,当时还没有天猫国际,要通过天猫做进口商品网上平台的生意,不知怎样才能合规?于是,她便邀请宁波保税区的海关、检验检疫相关负责人去了阿里,事情就这样定了。在保税区网上商城开业之际,天猫邀请了22家媒体助阵,正是对这种模式的肯定。

经历一番成长,正正电商不仅是宁波保税区网上商城的运营方,还和1688、天猫国际、考拉海购等平台建立深度合作,成为美国第二大零售商COSTCO、美国全球最大蔓越莓生产商OCEANSPARY进入中国市场的“幕后英雄”。

提前布局应对变化

然而,创业绝非坐守昨天的辉煌,更要迎接明天的挑战。姚正正不免感慨:“如今的业务模式变化太快,是否具备市场敏锐度以及创新性,在一定程度上会影响企业的存亡。”

她举了这样的例子:2016年,整个保税区最多有2000多家跨境企业注册在案,同年4月8日新政出台之后,电商政策的变化为行业带来洗牌,许多企业也因此黯然退场。幸好,正正电商提前布局一般贸易的跨境批发平台,使其在这一阶段多一个出路。

再比如,今年疫情期间,抖音、快手、社交电商以及带货直播纷纷兴起,但这些新业态对跨境电商来说,既可以是机遇,也可以是毁灭。为此,姚正正提前布局了宁波首批“保税展示+跨境电商”线下体验店,还在不断落实小红书“种草”、正亿简标酒、网红直播带货、微信小程序等新模式,不断进行更新迭代。

“能走到今天,最重要的是我们的团队一直在创新在突破。也正是我们一次次的突破,才能让客户认可。”作为正正电商重要合作伙伴之一的COSTCO是这么评价的:在他们全球服务商中,正正是最小的,但是每年都能看到他们在不断进步,没有理由替换他们。

分享的最后,姚正正给了创业者一些建议:首先,做任何事情要全心全意投入,创业者要提前考虑好公司顶层设计。她每次在新公司开设之前,都会预留出20%~30%的股份用于团队股权激励。其次,在公司管理上,一旦做大做强,就“不能以人去管理,要以制度去约束管理”。

分享结束后,现场的小伙伴们毫不吝啬掌声。一位正正电商的粉丝问道:“对于姚总来说,您公司的核心竞争力是什么?”“优秀的团队是竞争力之一,其次便是客户长期的支持以及认可,再者是模式不断地创新突破,这些都是我们的核心竞争力……”这场精彩分享伴着姚正正的回答落下帷幕。

活动预告

各位东南汇的朋友,我们接下来的精彩还在继续!9月26日,全国知名衣橱整理师培训学校——留存道宁波区域合伙人陈慧慧将同大家分享居家生活、专业培训、经营管理的知识点。同时,一场读书会也在紧锣密鼓地安排之中,由宁波市人才中心品牌顾问黄金龙带大家走近《林徽因的会客厅》,领略民国知识分子的人文生活和精神价值。

下周创业分享会内容提纲:

- 1、“留存道”与“断舍离”的区别,新兴行业的商业模式以及行业赋能
- 2、“留存道”在一线城市的发展现状以及在宁波的潜力
- 3、作为一名城市合伙人,在选择合伙或者加盟上有什么建议

下周读书会内容提纲:

- 1、中国历史上的人文生活空间
- 2、林徽因的诗意人生与家国情怀
- 3、民国知识分子的思想碰撞与性情相交
- 4、中国文化生生不息的基因与力量



感兴趣的朋友请扫描二维码关注“东南汇plus”官方客服,赶紧报名吧。

责任编辑 诸辰 美编 曹优静 校对 张波