



# 前三季度宁波外贸200强出炉 2匹“黑马”重入十强!

记者 严瑾

历经上半年疫情下复工达产、订单取消的困境，今年第三季度的宁波外贸终于迎来了回暖的曙光。在这一场回流的“订单雨”中，谁脱颖而出，成为宁波外贸最靓的仔？11月12日，宁波市商务局发布最新的全市进出口200强榜单。榜单的前10名里，多了一些大宗进口的新面孔，而一些从事跨境电商、体育用品、家居办公的企业则扶摇直上，秀出了国际贸易“变量”下涌现的“小趋势”！

## 1

### “老大哥”依然稳健，大宗起伏互现

今年前三季度，中基宁波集团依然保持“外贸一哥”的江湖地位，更是凭借同比超过10%的增幅，与“榜眼”舜宇、“探花”台塑拉开更大的差距。

在人们的印象中，中基集团的业务是传统的大宗进口、外综服务，殊不知在转型升级方面，这位“老大哥”一直走在前列——出口方面，公司早已开始布局跨境电商新业态，在网上广交会期间架起国际快线向全球“圈粉”，同步为自建独立站Seedslink吸引流量和订单。

“我们拥有非常成熟、完善的供应链管理体系和全球资源整合能力，在宁波、杭州、上海、新加坡等地有专业的策略研究与内外贸团队，可为广大生产型企业提供原料供应、资金、策略研究、掉期套保、市场销售等全方位运营服务。”中基集团董事长助理周芳军的介绍，道出了中基深入产业链、构筑护城河的战略眼光。

就在中基、舜宇、台塑、金田、申洲等“常客”稳居10强宝座时，两家从事大宗进口的“黑马”——前程投资和君安控股一举跃升至前10强。这一“蹿红”与原材料进口数据不谋而合：1-10月，宁波企业共进口铜材254.9亿元，增长70%；进口金属矿及矿砂254.3亿元，增长18.9%。其中，前程投资的快速增长，得益于旗下石化产品分销及供应链管理服务商——前程石化的优秀表现，该公司服务全球50余家知名石化供应商，网点遍及全国各地；君安控股则覆盖进出口贸易、石化、有色金属、金融、科技、投资、现代服务业等多个领域，为全国上万家实体工厂、建筑企业提供供应链管理服务。

这两家企业的异军突起，不仅是积极拓市的结果，还可能是下游建筑、基建、化纤等行业复苏的体现。招商宏观研究指出，大宗商品进出口金额的上漲，主要是由于经济恢复带来的量价齐升。一方面，国外生产供应能力逐步恢复；另一方面，国内随着经济持续恢复和传统生产旺季的来临，企业的采购意愿也有所加强。

