

涨涨涨! 难难难! 宁波外贸前所未见! 背后究竟发生了什么?

记者 严瑾

核心提示

“有箱子,没开港;开港了,又没箱子了,船动不动就晚开个七八天……都不知道该怎么做了!”

在新冠肺炎疫情的“黑天鹅”下,一些本应降落在前两季度的外贸“订单雨”,从第三季度起纷至沓来,也给宁波外贸和国际物流业带来“甜蜜的痛苦”——

今年10月,宁波舟山港实现集装箱吞吐量270.7万TEU,同比增幅达21.2%,创下今年历史新高。然而,大量漂洋过海的集装箱,由于海外疫情被迫滞留在当地码头,导致国内空箱难求,海运价格更是水涨船高。面对这“一柜难求,一舱难订”的烦恼,宁波的相关从业者该何去何从?

订舱难,打通「最后一公里」更难

1

年关将至,中银(宁波)电池有限公司的车间里显得格外忙碌。它是目前国内最大的碱性干电池专业生产企业,家喻户晓的“双鹿电池”正是该公司旗下品牌。公司进出口部总经理应定华介绍,下半年起,公司每天都有约40个柜的进出量,今年预计销售产量超过30亿支,达到历史最高峰。

不过,最近应定华和同事们遇上了宁波外贸人的普遍烦恼:空箱少、订舱难,要想按客户要求及时出货,简直是“一山放过一山拦”——

“去欧美国家的货柜非常紧张,我们的12位单证人员都在盯着系统,轮流守着电脑‘刷柜’,有时候货代有消息了会通知我们。估计这种情况至少得持续到年前,恐怕春节结束后都很难缓解!”

应定华补充道,公司和大多数宁波传统外贸企业一样,只需负责将货物送至买方指定的船只,即可完成交货。但眼下动辄7-15天的等柜时间,令买家深感无能为力,只好尽量“早点下单、早点排队、早点拿货”。越是如此,双方敲定的订单就越是密集,目前生产已排至明年3月。

就在货主们焦急等待之际,宁波的跨境电商卖家们也在经历“快乐并煎熬”的体验。宁波万物生长供应链管理有限公司总经理李娜告诉记者,今年“黑五”期间,公司的销售额增长了3.3倍左右,尤其以小家电最为火爆。1-11月,由公司代运营的美国亚马逊店铺,销售额已突破3000万美元。

尽管火热的行情给寒冬增添了暖意,但海外物流配送的“最后一公里”却一度成为堵点。疫情下“宅经济”兴起,美国消费者的网购占比也与日俱增。然而,当地UPS、FedEx等物流公司的运力供给却显得吃力,让人不禁想起今年2月国内快递停摆的情景。

“我们好不容易从工厂端抢到货源,还要抢舱位、抢货柜,等到‘过五关斩六将’后,发现货物不是堵在洛杉矶港口,就是滞留在海外仓里,只能不停催促物流公司尽快派车运货,焦灼地排队等待。”李娜坦言。

不仅如此,跨境卖家还需承担“门到门”的全链条物流成本。李娜算了一笔账:今年的海运物流成本,至少同比增长了50%以上,有些货物到港后排队一个月才能进海外仓,光是滞港费就得多支出1万美元。再加上运力不足,退货等不确定因素,都是巨大的挑战。



甬企开启破题行动

2

宁波市国际联运协会会长乐振天认为,当前国际贸易的供需不平衡,是广大货主“一箱难求”的根本原因——疫情下海外刚需的产品,只有中国具备相对完整的供应链,因此从中国发往海外的集装箱量,远高于海外往中国发货的水平。另有数据显示,每3.5个发往洛杉矶港口的集装箱,仅有1个能够返回。

集装箱周转不畅,航运成本也难免居高不下。根据宁波航运交易所发布的海上丝路指数,今年11月,宁波出口集装箱运价指数平均值为1530.4点,环比上涨25.0%,其中欧洲航线、美西航线的同比增幅均超过100%。

作为一名从业十余年的“老司机”,宁波大赢家物流技术有限公司总经理贺舟舰不禁感叹:“这种情况在历史上前所未有,而未来仍有很多不确定性,要想让运力和运价恢复至正常水平,恐怕至少要等到明年5月之后。”

那么,宁波外贸人只能煎熬地排队等柜、等舱?贺舟舰给出的答案是否定的,因为一些船公司已经开始明码标价了。近日,全球第四大船公司——法国达飞推出了一款类似空运头等舱的套餐服务“SEAPRIORITY”,只要企业愿意加价购买,便能实现保柜保舱。

“事实上,很多外贸工厂之所以没有订到舱位,很可能是由于信息不对称,没有找对人找对路。”乐振天分析道,“上个月,一家大型宁波外贸企业联系我们,愿意出再贵的价格,也要想方设法订到去欧洲的舱位。最终他们更改了贸易条款,自行承担额外的海运费用,成功解决了问题。”

更有一些“眼头活络”的外贸人,开始通过各种渠道对接空箱资源。11月26日,宁波博闻进出口有限公司郭军听在朋友圈转发了一则信息,称“一位青岛朋友出售二手40尺集装箱,普柜90个、HQ超高柜10个,欢迎私信留言垂询”。不料两天之内,这100个柜子便被一抢而空。

“这些二手集装箱一经修整完毕,企业便可以直装货运至港口码头。”提及未来的运价趋势,郭军听的想法相对乐观,“目前的国际航运,并非一家垄断的局面。在市场调节下,一旦运费和集装箱价格上涨到一定程度,一些船公司自然会愿意让利,把空箱直接运回中国,以获取更多的客户订单。”

中国平安财产保险股份有限公司余姚支公司 泗门营销服务部营业场所变更的公告

经中国银行保险监督管理委员会宁波监管局备案,同意中国平安财产保险股份有限公司余姚支公司泗门营销服务部变更营业场所,现予以公告。

机构名称:中国平安财产保险股份有限公司余姚支公司泗门营销服务部

机构编码:000017330281002

机构住所:宁波市余姚市泗门镇光明南路2-163号

经营区域:宁波市

成立日期:2009年9月17日

颁发许可证日期:2020年11月27日

许可证流水号:0252279

负责人:李文林

联系电话:0574-62157808

客户服务电话:95511

邮政编码:315400

业务范围:对营销员开展培训及日常管理;收取营销员代收的保险费、投保单等单证;分发保险公司签发的保险单、保险收据等相关单证;接受客户的咨询、投诉;经公司核保、营销服务部可以打印保单;经公司授权,营销服务部从事车险、非水险、水险、短期健康险、意外伤害险及经中国银保监会批准的其他险种的查勘理赔。