



接近9000亿元 前三季度宁波进出口额创历史新高

记者 严瑾

核心提示

“百尺竿头，更进一步！”今年前三季度宁波外贸的优秀表现，正是这句话的写照。据宁波海关统计，1-9月，宁波实现进出口额8729.8亿元，同比增长22.5%，创下历史新高。

然而，在良好势头背后，原材料成本居高不下、运价仍居高位、全球性能源短缺等隐忧和挑战依然存在，为第四季度带来考验。

聚焦 宁波经济 三季报

“量价齐升”的良好走势

今年以来，宁波外贸每个季度发布的“成绩单”，都表现出可观的总体增幅——第一季度、上半年、前三季度分别同比增长41.2%、30.7%、22.5%。与之相呼应的是，宁波舟山港前三季度集装箱吞吐量达到2397.2万标准箱，同比增长12.2%。

由此可见，虽然第三季度增速有所放缓，但宁波外贸依然延续前两季度的良好势头，屡屡创下规模新高。

宁波市商务局对外贸易管理处相关负责人分析称，“前三季度，宁波外贸的增长不仅体现在货值上，还体现在出货量的攀

升。能够在台风来袭和疫情冲击下，取得‘量价齐升’的成绩非常不易。”

从产品结构看，机电产品依然是宁波主要的出口商品，出口额达3204.7亿元，同比增长27.3%，跑赢全市“大盘”，占全市出口总额的57.5%。相对于劳动密集型产品而言，机电产品有着较高附加值。这说明宁波出口商品的总体竞争力正在不断提升。

作为宁波“外贸大军”一员，今年上半年，乐士集团进出口额同比增长40%以上。之前，该公司“明星产品”洗衣机主要面向新兴市场。如今，针对欧美市场，公司研发了附加值更高、技术含量更丰富的烘干机。

乐士集团进出口负责人邱富忠道出“生意经”：“我们既有自主品牌，也贴牌代工；既进军海外市场，也在国内天猫、京东、小米等电商平台发力。一方面，我们在给宁波的遨森、豪雅等头部跨境电商卖家供货；另一方面，我们还为宁波头部外贸企业代工，生产人体工学产品。在多条赛道同时出击，并都取得了良好成效。”

宁波银行专栏

宁波银行落地全市首笔碳排放配额质押贷款业务

近日，宁波银行落地全市首笔碳排放配额质押贷款业务，授信金额1000万元，首笔200万流动资金贷款已由宁波银行北仑支行发放。

碳排放配额是生态环境部门分配给全国碳市场重点排放企业在规定时期内的碳排放额度，具有可抵押资产价值。碳排放配额质押贷款是金融机构以生态环境部门核定的碳排放权配额为质押，向符合条件的主体发放的贷款，这为有配额的重点排放单位和能够参与碳排放权交易的企业提供了新的融资担保方式。

2021年9月18日，浙江省各重点排放企业接收到省生态环境厅下发的发电碳交易纳入企业碳排放配额的通知文件，正式框定企业2019~2020年的碳排放额度和实际排放额度，并针对接入全国碳排放权注册登记结算系统的企业进行了预发放。

碳排放配额的质押，除了涉及银行自身的风控要求和手续流程外，还涉及资格确认、质押登记等方面的工作。由于是宁波市首笔碳排放配额质押贷款业务，在贷款预沟通上，宁波市生态环境局北仑分局、中国人民银行北仑支行共同牵头，召开两次推进会议，协助企业及银行理解政策，落实流程。

宁波银行北仑支行这笔碳排放配额质押贷款业务采用“第三方碳配额”质押的融资模式，将企业持有的碳排放配额作为质押物，通过中国人民银行动产融资统一登记公示系统进行质押登记和公示，并

在客户发起申请的T+1日完成贷款发放，解决了企业的资金需求。

宁波银行落地全市首笔碳排放配额质押贷款业务，正是贯彻落实“创新、协调、绿色、开放、共享”新发展理念，发展绿色经济、低碳经济、循环经济的实践。

近年来，宁波银行持续调整信贷资产结构，构建绿色金融长效机制。在信贷投向向上，优先支持清洁能源、节能减排、环保、资源循环利用等领域的授信需求，推进银行业务与国民经济协调、可持续发展。同时加强对高污染、高耗能、高排放行业的信贷风险管理，严格审核涉污企业排污设备及工艺达标情况、排污许可证的有效性、环保部门的环境保护评价等，将环保达标作为授信准入要求。

宁波银行在深化产业链研究的基础上，充分发挥“互联网+”的创新驱动作用，支持企业提升研发、生产和服务的智能化水平，支持推动要素资源聚集、开放和共享，通过转型升级，提升生产质量，提高绿色质量。

随着绿色金融体系的稳步推进，宁波银行创新绿色金融服务，比如通过发行绿色债券，支持绿色产业发展。2020年4月，宁波银行首单主承的绿色债“20金融城建GN002”成功发行12亿元。

(朱浩楠 丁玮)

前行之路暗礁出没

宁波外贸的前路看似一片光明，实则暗礁涌动。今年第三季度高涨的海运费，让部分外贸企业面临“运价比货值还高”的情况，不得不延迟发货、暂缓生产。

在第130届广交会上，一家慈溪家电企业外贸负责人坦言，公司7-9月接到的订单仅为去年的10%左右。

“十一”黄金周后，海运价格有所回调，但外贸企业的出货量，未必会出现“爆发式”反弹。宁波发现国际物流有限公司常务副总经理傅赛波称，目前，宁波到美国西海岸的海运价格，已经跌至一个高柜8000美元。但运价究竟何时能从高位回归正常，还是个未知数。

“对传统外贸企业来说，出货意愿更迫切，希望尽早出清堆积的库存。但一些中小跨境电商卖家的积极性可就没那么高了，他们往往依靠工厂生产来决定销售，一旦上游工厂因为缺电、缺芯等原因减少产能，出货量的下降可想而知。”傅赛波分析道。

同时，居高不下的原材料成本，也在挤压企业的利润空间。

宁波瑞孚集团多年深耕美容美发行业，占据全球头梳市场6成份额。该公司总经理相琼颖告诉记者，今年前三季度，公司业务量同比增长30%左右，保持了往年的水平。但成本高企成了同行普遍面临的困境。

“今年7-8月，客户一度不想承担高额海运费。但出于库存告急的压力，还是给我们下订单了。近年，我们建立了精益生产流程、自动化改造，让人工成本稳定在总成本的20%左右。可是，原材料成本不是企业能控制的。比如塑料制品，最近国际油价已连涨数周，导致下游企业压力倍增。”相琼颖称。



宁波银行