

4月增值税改革后对车市带来哪些影响?

记者 李露 通讯员 云舒

为贯彻党中央、国务院减税降费决策部署,财政部、国家税务总局下发了降低增值税税率等深化增值税改革政策文件,并于2019年4月1日起施行。此次深化增值税改革主要涉及增值税税率、进项抵扣范围等五个方面的调整。其中,增值税一般纳税人发生增值税应税销售行为或者进口货物,原适用16%税率的调整为13%,同时对出口货物劳务及跨境应税服务的退税率进行调整。那么,增值税改革一个月之后,我区的车市发生了哪些变化呢?



卡罗拉



普拉多



宝马X5

4S店降价让利给消费者

汽车销售行业资深业内人士告诉记者,一般来说,一辆车的最后价格由购置税、消费税、增值税组成,进口车还需要关税。购置税是由购车个人、单位缴纳,也就是谁买车谁缴税(税率为10%)。消费税是由批发商、零售商缴纳,也就是谁卖车谁缴税(乘用车排量1.0L-4.0L以上,税率为1%-40%)。而增值税指的则是制造、流通过程中新增成品价值所征收的税。“4月1日起,汽车制造业增值税由16%调至13%,也就是说,生产商、改装厂等销售方他们的利润空间增加了。”

为此,记者走访了多家汽车销售4S店,以宝马、丰田等品牌为例,都采取了降价让利给消费者。奉化宁兴丰田汽车销售有限公司市场部工作人员告诉记者,4月1日起增值税下调,一汽丰田官方第一时间做出了降价的决定。其中,普拉多3.5L(VX-NAVI后挂备胎)原官方指导价615800元,经过本次降价,现为604800元,直接降价11000元,是本次降价最大车型。而像奔驰F级锋行版这样降价幅度较小的车型,也直接降价了1000元。

一汽丰田的畅销车型卡罗拉1.2T(GL-I)官降前,该车型原指导价129800元,再优惠15000元,实际销售价格为114800元,官降

后,该车型指导价为127800元,优惠15000元后,实际售价为112800元。可见经销商并没有因为官降而借此收紧优惠,而是将减税后官降的优惠力度,全部让利给了消费者。而华晨宝马却早在3月16日就宣布,下调在中国销售的汽车产品的建议零售价,涉及车型有宝马3系、5系、7系、X3、X5等,下调价格最高近6万多元。宁波金昌宝顺汽车销售有限公司的市场部工作人员告诉记者,宝马的这次价格下调还涉及到了运动套件,如宝马740Li领先型M运动套件、X5 xDrive 40i M运动套件、530Li领先型M运动套件、X3 xDrive 28i M运动套件、320Li M运动套件、118i M运动套件等。

小型汽修店大多表示不受影响

随后,记者又走访了我区多家汽修店,二类以下小型汽车修理店主都表示,此次税改对他们影响不大。

位于溪口镇状元路上的溪口中兴汽修厂以维修货运汽车为主,目前有两名汽修工人。“我们店规模小,此次税改影响不大。”但是樊老板也说,此次税改,对于规模大的汽修厂来讲,肯定是好事一桩,“增值税降低,汽修厂的利润就增加了,虽然只是一点点,但是我们这行本来赚的就是辛苦钱,多些利润也有助于我们提升自身服务品质,提高店内的设备技术。”

“之前每个月3万元以下税率有优惠,但是超过3万元的还是要按照16%缴税。现在16%降低到13%了,我们肯定是欢迎的。”岳林东路上的大堰快修老板告诉记者,虽然此次税改对其影响不大,但是为了吸引客流,他还是将店内的多项维修项目都进行了小范围的降价,“像轮胎就便宜了10元左右每只。”

而我区二类以上汽修企业,以宁兴丰田4S店为例,由于税率下降,店内售后维修部分税金减负,提升了经营利润,也节约了资金成本。为了让消费者也感受到税改的红利,宁兴丰田相应开展了汽车自费钣金喷漆等优惠活动,不仅降低了消费者的维修支出,而且因此缓解了客户小刮蹭出险理赔后下一年保费增加的痛点。

刺激汽车消费市场的一剂强心针

2018年的最后一个月,国内汽车市场也没有回暖,由于历史高基数因素以及连续5个月同比负增长的影响,车市增长承压明显。全国乘用车市场信息联席会的数据显示,12月的前三个星期国内汽车市场乘用车零售销量同比下滑35%。在业内人士看来,2019年汽车市场年度负增长或成定局。

但是多名汽车经销商都对记者表示,在2019年的汽车销售行业寒潮里,税率下调或许就是汽车消费市场的一剂强心针,有利于刺激需求,

提升消费信心,从而增加销售量。“对于让利出去的部分,市场也以业务数量的增加给予企业回报。销量的增加不仅可以代偿销售价格让利的部分,也对售后服务的客户基盘增加起到了助力作用。”宁兴丰田售后服务部经理于永胜说道。

区汽车服务行业协会秘书长、奉化宁兴丰田汽车销售服务有限公司总经理李亚飞告诉记者,此次增值税下调,对于看准这些车型的消费者来讲,其实降价幅度还是挺大的,“像10万元左右的车子都普遍降价了好几千。所以此次下调增值税最大意义,或许就在于由于增值税下降,各大汽车品牌都将车价做了相对应的价格下降,让消费者买车享受到了更多实实在在的优惠。”

同时,下调增值税还在于它牵动的连锁反应,降低企业税负也会从而促进消费增长,为更多的企业提供产品利润空间,从而达到销售、消费更为均衡,维护经济平稳的健康发展。

“增值税降低有助于刺激当前低迷的车市经济,为2019年车市发展注入‘强心剂’。虽然长远的影响现在还没有凸显出来,但是随着时间的推移,后期对车市带来的正面的,积极的影响还是值得期待的。”李亚飞说。



“不将就,新选择”

广汽本田奥德赛锐·混动宁波区域激擎上市



本报讯(本报记者)5月5日晚,宁波江北万达广场金座高朋满座,热闹非凡。以“不将就,新选择”为主题的广汽本田奥德赛锐·混动宁波区域上市发布会在此隆重举行。

奥德赛锐·混动是一款以突破MPV范畴的限制,超越客户期待,并提供全新价值为目标开发的全新一代。奥德赛锐·混动共有6个版本,市场指导价为22.98万元—

32.38万元,享有整车“三年或十万公里”及动力电池“十年或二十万公里”的双重高标准保修政策,广汽本田特别推出“保养无忧礼”和“尊享置换礼”:即日起购买奥德赛锐·混动的用户可享受“三年6次(含首保)免费基础保养”;二手车置换用户还可享受“5000元/台的置换补贴”。

广汽本田奥德赛锐·混动搭载第三代i-MMD双电机混动系统,在爆发超强劲力的同时兼具燃油经济

性和丰富的驾驶乐趣,尽显混动MPV运动个性;新车拥有高识别度的混动专属运动外观,以及本田全球首创的“魔术感应门”、升级的Honda SENSING安全超感系统、远程发动机启动等前瞻智能科技,整体静音性能也全面提升。奥德赛锐·混动作为广汽本田首款油电混动MPV,以MPV+i-MMD的全新组合,实现了驾驶乐趣与乘坐舒适性的高度融合,为MPV市场注入了颠

覆性的价值。奥德赛锐·混动现已全面上市,感兴趣的市民可亲临广汽本田奉化坤通店赏车购车。购车地址:奉化区江口街道东环路888号,销售热线:88685988。



为高铁装配“心脏”的工人先锋——记中车株洲电机公司动车组装班

新华社长沙5月1日电(记者 阳建)这里没有轰鸣的机器声,300多个零件经过他们的手“把玩”后,变成了一台台世界顶级水平的高铁电机。

这个群体就是中车株洲电机公司牵引电机车间动车组装班。凭借精湛的技术、奋斗的精神,他们“玩转”了被称为列车“心脏”的高端牵引电机,让中国高铁平稳飞驰在神州大地。

勤而好学厚植“匠心”

当前,我国动车组牵引电机的“高、精、尖”产品已有数十种,从“和谐号”到城际动车组,再到“复兴号”……不同型号的电机装配方式不同,电机装配操作者需要快速学习掌握不同电机的300多种零配件的装配。

学习,是这个最基层车间班组挑战不同动力“心脏”的法宝。中车株洲电机公司一直倡导学习型组织建设,动车组装班更是担当先锋,在实训中以问题为导向开展“每周一课”和班组学习分享,形成了良好的团队学习氛围。

班组成员易常松刚进班组时,面对纷繁复杂的工序,不知道从哪里入手,经常感到忐忑不安。班长欧阳享,从分辩螺栓规格等级、电机型号等基础知识,到认识每一道工序所需材料的名字、用途、零部件验收,有计划、系统性地给易常松开展培训。易常松勤奋学习开展实操,快速掌握了电机的装配技能。

2017年,中车株洲电机公司举行“能工巧匠杯”技能大赛。易常松在电机装配决赛中,以理论和实操满分的成绩,从100多名参赛选手中脱颖而出获得第一名。在这次比赛中,动车组装班包揽了前五名。

“我的初心和使命就是,让每一台从我手上去的电机真正实现零缺陷。”易常松说。

勤而好学,使动车组装班的技能不断进步,也一点点地锻造了每一个班组成员的“匠心”。

精益求精方成“巨制”

2010年12月,“和谐号”跑出486.1公里的时速;2016年7月,我国自主研发的两列标准动车组以420公里的时速在郑徐高铁交会而过,刷新列车交会速度纪录;2017年6月,中国标准动车组“复兴号”在京沪线双向首发……

这些成绩的取得,离不开中车株洲电机公司动车组装班精益求精、对质量“零缺陷”的严格要求。

“我们从事的事情看似简单,零部件组装精度却不容一丝一毫的偏差。如果一颗螺丝钉没有拧紧,在

高速运行的列车上脱落,这颗螺丝钉就会变成子弹,危及列车运行安全。”欧阳享说。

在欧阳享的带领下,班组围绕全面质量管理,树立“一次把事情做好”理念,针对电机装配过程中出现的问题进行攻关:查阅资料、讨论方案、实施验证,利用“小改造、小革新、小设计、小建设”解决质量异常。

2011年以来,动车组装班推行“精益生产”,在人员、场地等各类资源保持不变的情况下生产效率提升150%,建成了中车集团首批精益生产示范线。

班组成员龙文喜欢自己动手改造一些工装、工具,用来减轻劳动负荷提升工作效率。在他的影响下,班组累计提出工艺改善提案381条,有效率达92.4%。

据统计,中车株洲电机公司动车组装班成立10多年来,累计组装交付2.6万余台动车牵引电机,以产品质量“零缺陷”为中国高铁安全运行做出巨大贡献。

善用创新优化成本

中车株洲电机公司动车组装班善于通过工艺创新、管理创新来优化成本,旨在创造更多效益,为国家节约更多资源。

遵循既要提升品质又要优化成本的理念,班组全体成员开展头脑风暴,提出人人主导一项降成本项目。

2015年,中国标准动车组牵引电机进行试制生产。由于轴承装配工序沿用以前“和谐号”的装配方式,轴承出现了高达30%的报废率。一套轴承价值3000余元,欧阳享看在眼里急在心里。

他找来了研发工艺的同事,共同分析出了造成轴承报废的原因。在验证解决方案的一个多月里,他饿了就啃一口面包,困了就在椅子上靠一会,最终创新地将“和谐号”的卧式装配改进为“复兴号”的立式装配,从而避免了轴承报废。

2018年,班组完成降成本项目11项;2019年已提出电缆线材料定额管理、尾料节省、胶带回收重复利用、产品防护等降成本项目20多个。

多年来的付出,换来的是一项项的集体荣誉:湖南省优秀质量信得过班组,湖南省、株洲市“工人先锋号”,中车集团青年安全生产示范岗、青年文明号标杆……

“五一”前夕,中车株洲电机公司动车组装班再传喜讯——荣获“全国工人先锋号”,为这个战斗在高铁“心脏”的工人团体增添新荣誉。“我们将充分发挥‘工人先锋号’的示范、引导、带动和激励作用,不断擦亮中国制造‘金名片’。”欧阳享说。



首届里斯本新能源车展 重在宣传绿色出行

新华社里斯本5月4日电(记者 赵丹亮 张柯)以“电动和混合动力”为主题的首届里斯本新能源车展3日在里斯本会展中心开幕,本次车展为期3天,吸引了全球主要汽车厂商携多种新能源车型参加,但主办方说重点不在卖车,而是宣传绿色出行。

据介绍,共有18个汽车品牌参加了本次展会,其中既包括特斯拉纯电动汽车主流车型,也有宝马、奥迪、路虎、丰田等传统汽车品牌的混动和电动车型。比如,丰田带来了刚刚登陆葡萄牙的最新RAV4混动车,它配置的矢量控制四轮驱动系统可在短时间变速中提高车辆稳定性;老牌厂商奥迪的首款纯电动SUV也亮相本次车展。

主办方工作人员佩德罗说,绿色出行方式正受到越来越多的关注,本次车展的重点不在于汽车销售,而侧重于向民众介绍和推广新能源车,普及相关知识,让他们有机会亲身体验和感受新能源车。

40岁的参观者安德烈告诉记者,很开心能有机会近距离接触自己喜欢的车型,尽管电动车价格比传统车型要贵,但在长期使用和维护成本方面更有优势。

据介绍,为期3天的车展期间,主办方还将举办一系列知识讲座、试驾等活动,方便参观者同业界人士交流。

