

不看大牌重实惠 年轻人成功带火了“平替”



市集的平价商品吸引了年轻消费者。

(银泰百货供图)

深一度

浙江新闻
各专栏

记者 孙佳丽

买淡水珍珠，“浙江诸暨”是关键词；买床品，搜索“江苏南通叠石桥镇”；中国化妆刷千千万，河北沧州占一半；河南桑坡村找到全球各式各样的雪地靴；买时尚款羽绒服，找浙江平湖的源头工厂准没错……

现在，小红书、抖音及其他社交平台上，教大家找源头工厂、买到大牌“平替”的笔记、短视频层出不穷。

年轻消费者说，没有中间商赚差价，源头工厂“很香”。

源头工厂成“香饽饽”

白领乔晶（化名）喜欢跟同事分享一种全新的购物方式：“我买衣服，会先在网上了解不同品类服装的生产基地在哪里，再结合‘种草’博主的测评，找到源头工厂下单。”

年轻消费者看上了主打“平替”的源头工厂。一些线下市场或

互联网平台，则成为大牌“平替”的集散地。

“购买护肤品，我会选择在天猫旗舰店下单；购买零食，我喜欢上拼多多挑选；购买服装、小饰品，1688平台就成了不二选择。”乔女士直言，她刚买了一件平湖产羽绒服，填充物为“90%白鸭绒”，只花了200多元。

“白牌”并非贬义词

当越来越多“精明”的消费者选择源头购物时，线下的批发市场，线上的1688、唯品会及淘宝聚划算等工厂直销渠道上，很多“白牌”活跃起来。

什么是“白牌”？根据百度百科介绍，“白牌”与品牌相对，指的是小厂商生产的没有牌子的手机、电脑及其他商品。这是个中性概念，并不等同于杂牌。

在宁海西店镇，60%的居民从事与手电筒相关的行业。镇上就有很多“白牌”。生活在西店的北北（化名）比父辈更懂得电商销售的优势，并在一家互联网批发平台上开了店铺，其中有一款户外露营灯的销量突破3万个，评价超过4600条。“这款产品20元出头就能买到

两个。出乎意料的是，很多订单来自个人买家，消费者居然会到采购批发平台来买东西。”北北意识到，源头工厂也能做零售。

电商批发平台成为宁波很多工厂新的销售渠道，而个人买家的增加，可以让工厂更贴近客户端的实际需求，方便调整产品设计和功能。“保守估计，宁波人驻1688平台的工厂已经超过2万家。宁海的户外产品、慈溪的小家电和卫浴产品、余姚的塑料制品、一些区（县、市）的日用百货和服装等，不仅受到批发商的青睐，个人买家的订单也很多。”宁波一家渠道公司负责人李先生说。

“平替”机遇在哪

消费者为何偏爱“平替”？博洋研究院宏观分析师蔡峻帆认为，“平替”并非“A货”“高仿”，反而体现了当下消费者更理性务实、追求高性价比的消费理念。

“小红书、抖音等内容电商平台兴起，让无法在传统电商中获得较大曝光的‘白牌’‘厂货’相关内容得到流量扶持。工厂与消费者的距离从未如此之近。”蔡峻帆说。

业内人士普遍认为，“平替”的兴起，平价消费的走红，并不等于消费降级，反而伴随着个性化品牌、国货品牌的崛起，背后有很强的符号价值。

对宁波的许多源头工厂来说，新的机遇来了。

在宁波市社科院经济研究所所长吴伟强看来，工厂通过直播展示、源头带货等方式，省去中间商环节，直接向消费者提供相对低成本、高品质的商品，这是销售模式的创新。“消费者寻求质优价廉的商品。宁波相关企业特别是想内外贸‘两条腿走路’的企业，背靠强大供应链，可借力消费新趋势，提升产品销量和‘路人缘’，加速创立品牌。”吴伟强说。

蔡峻帆也认为，新兴渠道和平台的崛起，会孵化出一批新品牌。源头工厂可以积极拥抱这些新兴消费渠道，注重内容平台上的营销引流，实现从代加工向品牌化的转型。

“中小企业在转型时也要保持冷静，单纯拼价格和原材料的比较优势，很容易被超越。要想长久发展，获得高附加值，唯有研发创新，提升质量标准、品牌意识，才是王道。”吴伟强说。

宁波5地获评2023年度 浙江省气候生态品牌

本报讯（记者孙肖 通讯员杨栋）近日，浙江省气象局发布2023年度浙江省气候生态品牌评选结果，宁波共有5地上榜。

其中，慈溪市匡堰镇获评浙江省第二批乡村氧吧，奉化区大堰镇后畝村、余姚市鹿亭乡东岗村、象山县墙头镇溪里方村和宁海县前童镇大郑村获评浙江省第二批气候康养乡村。

近年来，宁波市气象部门大力推进生态气候资源开发，推动气候生态品牌创建，助力大美宁波建设。

截至目前，全市共有浙江省避暑气候胜地11个、乡村氧吧7个、气候康养乡村12个。

亮相中国戏剧节 甬剧《柔石桥》见证年轻力量

见习记者 张蕊蕊 通讯员 吕佳银

舞台中央一座石板桥矗立，年轻的革命者柔石向生命发出追问：走与回，离与归……

前晚，作为第十八届中国戏剧节参演剧目，甬剧《柔石桥》在杭州运河大剧院亮相登台，这已是宁波市甬剧团继《典妻》《宁波大哥》后又一次入选中国戏剧节，众多戏迷前来观演。

《柔石桥》力求以最具宁波地方性的剧种讲述宁波英烈故事。在这里，甬剧独特的腔调、醇厚的乡音，将一个意气书生的蜕变与成长娓娓道来，以倒叙的视角揭开了“左联”五烈士之一柔石短暂而灿烂的一生。

有别于传统的甬剧演出，《柔石

桥》舞台表现手法更为丰富，意境的呈现也更具有时代感。其中原因之一在于创排过程中，《柔石桥》更加大胆地启用了新生力量。

从甬剧第八代传承人苏醒、张欣溢，第九代传承人张允佳，到导演吴佳斯、编剧马凌珊及舞美、服装设计团队，都是年轻班底。

“当下，观众接收的新事物越来越多，对艺术的认知和追求也更大胆。”张欣溢说，“我们希望在继承传统的同时，给年轻观众耳目一新的体验。”

值得一提的是，两年一度的中国戏剧节是我国戏剧艺术领域最高规格、最高水平的艺术盛会，也是广大戏剧工作者交流的有效桥梁。

梅溪水库建库30周年 “润泽”地方经济

本报讯（祥康）今年是梅溪水库建库30周年。昨天，水库建设者、管理者及各级水利部门有关负责人与梅溪水库的职工欢聚一堂，回顾当年建设水库场景，畅叙建库30年来青山绿水造福地方经济的故事。

历史上大嵩江两岸的塘溪、瞻岐、咸祥三镇常受海潮侵蚀，一遇

台风暴雨则洪涝成灾，有“十年七荒”之说。上世纪90年代梅溪水库建成后，成为鄞州大嵩片区的主要水源地，润泽一方，促进了当地经济发展，改善了人民生活。

如今，经梅溪水库润泽的大嵩新区，已集聚企业300余家，去年实现工业产值270亿元，成为鄞州区乃至全市工业经济发展的新引擎。

万国光同志逝世

本报讯 宁波市疾病预防控制中心离休干部万国光同志因病医治无效，于2023年6月18日在宁波逝世，享年93岁。

万国光同志籍贯山东莱芜，1930年9月出生，1946年7月入伍，1949年7月加入中国共产党。1946年7月至1949年10月，历任山东鲁中军区第二军分区见习卫生员、卫生员、化验员；1949年2月至1949年10月，任三五军化验

员；1949年10月至1952年4月，历任浙江第八军分区卫生员、浙江警备第八团见习医务员，浙江军区八分区、浙江金华军分区医务员；1952年4月至1976年7月，历任华东军区第三防疫大队、十七预备医院、第九九医院、第十二野战医院军医、主治军医，第十二野战医院第二所所长、第三所所长；1976年7月至1985年5月，任宁波市防疫站主治医师；1985年5月离休。

宁波银行专栏

宁波银行 调整部分服务价格，提升服务质效

近日，宁波银行在官网发布通告，将采取八项措施，调整部分服务价格，提升服务质效，包括免收银行承兑汇票、商业承兑汇票工本费，上调信用卡还款容差金额至100元、免收持卡人转出信用卡溢缴款至本人宁波银行借记卡账户手续费等，并明确了具体实施时间，进一步降低市场主体经营成本，服务广大金融消费者。

根据通告，在降低工本费方面有两项措施，自2023年12月10日起，宁波银行免收银行承兑汇票、商业承兑汇票工本费，对个人和企业客户安全认证工具工本费按不高于成本价收取。

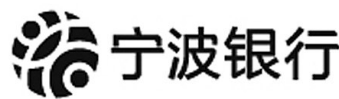
在信用卡服务方面有四项措施，一是2023年12月1日起，提供信用卡年费补刷服务，对满足一定条件（含用卡交易金额、交易笔数等）即可减免年费的信用卡产

品，持卡人可在年费出账后3个月内致电我行信用卡客服4000095574申请，自申请之日起30天内完成补刷，可退还最近一期已扣收的年费。二是在继续为持卡人提供信用卡容时服务（即提供3天的还款宽限期服务）的基础上，进一步完善信用卡容差服务机制，自2023年12月1日起，为持卡人提供100元（或等值外币）以内的还款容差服务。宁波银行根据中国银行业协会《中国银行卡行业自律公约》已为持卡人提供其他同类型优惠服务的除外。三是继续为持卡人提供免费的信用卡交易提醒及余额变动通知服务。四是继续免收持卡人转出信用卡溢缴款至本人本行借记卡账户手续费。

在手续费减免方面有两项措施，继续按票面金额0.05%的固定费率收取银行承兑汇票手续费，继

续免收个人存款账户对账单打印手续费。

据悉，宁波银行本次调整部分服务价格，是积极响应中国银行业协会《关于调整银行部分服务价格提升服务质效的倡议书》的具体举措。2023年10月，中国银行业协会发布了《关于调整银行部分服务价格提升服务质效的倡议书》，提出了取消商业汇票工本费、降低银行承兑汇票手续费、减免个人存款账户对账单打印费、对安全认证工具工本费实施成本定价方式和综合提升信用卡服务质效等倡议，并鼓励各银行加快数字化进程，结合业务环境变化，引导银行业降低市场主体经营成本。



兴业银行宁波分行 为民营企业高质量发展注入“兴”动力

支持民营经济发展、优化民营企业发展环境，金融机构责无旁贷。兴业银行宁波分行紧紧围绕服务实体经济这条主线，发挥好“绿色银行、财富银行、投资银行”三张名片优势，实施好服务民营企业一揽子政策和接续政策。

近年来，为加快数字化转型，更好地服务数字经济发展，分行将数字化转型贯穿到产品和服务的各个环节，以自身数字化转型更好地服务民营经济不断发展壮大，用更优

质、更便捷的金融服务持续为民营企业打造更好的发展环境。

今年，兴业银行宁波分行围绕锦浪科技在全国光伏电站项目建设中的融资需求，创设“锦浪专属兴速贷”线上融资模型，实现全国业务一地办。

此前，在兴业银行宁波分行举办的金融支持民营企业座谈会上，该行推动银政企三方共话民营企业发展，为推动民营经济高质量发展贡献智慧力量。持续为民营企业打

造更好的发展环境，实现经济与金融的共生共荣、携手成长。

参会的民营企业聚焦金融服务保障中存在的问题不足，与金融机构代表进行充分交流，并围绕金融服务民营经济高质量发展、服务中国式现代化进行了深入探讨，推动金融与民营经济良性循环，为宁波经济社会高质量发展作出更大贡献。

兴业银行宁波分行将以推动民营经济高质量发展为己任，为民营企业打造更好的发展环境。

鄞州银行 “三举措”赋能民营企业，激发民营经济发展

走进宁波逸驰汽车零部件有限公司，办公室桌上4个类似台式电脑的机箱首先映入眼帘。原来，这是该公司刚刚打样试生产的储能箱，与“宁德时代”配套，用于家庭储能设备。该产品预计今年年底实现批量生产，达产后年产值约数千万元。

为此，该公司在设备等方面已投入1200余万元，这也离不

开银行的大力支持。“鄞州银行经过多次增加授信规模，目前已达800万元。今年年底我们再增加一条全自动电泳生产线。”该公司总经理黄超杰说。

鄞州银行从三方面构建针对较大规模民营经济主体的“敢贷愿贷能贷会贷”支持体系。一是加强政银互动，数智护航推动企业价值的发现。二是明确精准要求，总支联

动严控企业授信的准入。优先支持辖内有潜力、行业风险适中的民营企业客户，特别是辖内规模以上企业、专精特新“小巨人”和单项冠军企业等民营企业客户。三是完善保障机制，打造一支会打仗会管风险的队伍。提高客户经理的专业素质，深化一线从业人员对业务的理解和掌握，为企业提供优质金融服务。（鄞州银行 任荣益 胡巧敏）

邮储银行宁波分行不断完善新市民金融服务产品体系

新市民客群具有分布广、跨行业和职业广泛的特征，邮储银行宁波分行从真实需求出发，提供一揽子有针对性的金融产品与服务，聚焦部分典型群体给予定制化产品，并突破全行统一产品和区域性自有产品界限，在宁波地区创新服务。

聚焦新市民支付结算及异地生活的寄递等场景需求，创新推出新市民专属借记卡“U+卡”，新市民客户持“U+卡”享受跨

行转账手续费、账户余额变动通知短信服务费及工本费等多项资费减免。

聚焦信贷痛点，创新信贷服务。上线了新市民消费信贷专属产品“邮享贷-新市民客群”，该产品为线上信贷产品，可预先为新市民客户匹配专属授信额度，新市民客户可通过手机银行、微信银行、H5三种渠道进行贷款申请，仅需3步即可完成授信，有效提升新市民办贷效率，满足新市民群体多样

化消费贷款需求。

此外，该行积极寻求与财政、人社、就业、住房、互联网等机构的合作，畅通金融服务与公共服务的联动，针对部分典型新市民群体特征，提供差异化、定制化服务，推进服务的精准性。

下一步，该行将依托总行科技支撑，不断提升宁波新市民服务水平，共同构建健康和谐的金融环境。（胡贺吉）

邮储银行宁波分行组织开展“消防安全月”系列活动

日前，邮储银行宁波分行组织开展主题为“预防为主、生命至上”的消防安全系列活动。

组织开展灭火应急处置演练活动。该行各部门新进和到岗新员工、各部门管理的驻场外包人员等参加了演练活动，通过演练，让大家掌握常用消防器材的使用方法，进一步提升了处置突发火灾事故的能力。

组织消防安全管理人培训。为压紧压实各岗位的消防安全责任，不断提升各单位的消防安全管理水平，有效防范各类火灾事故的发生，该行在灯塔学苑开展消防安全管理人权责专题培训，各一级支行行长、分管副行长、安全保卫部门负责人等参加培训。

组织全员消防安全知识专题培训。该行邀请了宁波市消防救

援支队的消防专家，通过电视电话会议形式开展了全员消防安全知识专题培训，分行机关各部门、运营中心及一级支行的全体员工均参加了本次培训。

后续邮储银行宁波分行将不断加强网点消防安全隐患排查，将消防工作机制常态化，全力营造安全服务环境。（华静科）