

# “我自己摔倒的，麻烦扶我一把！” 妇女街头骨折 求助20多分钟才有人扶 社会学家称：必须加强建构信任社会力度

本报记者 沈孙晖 通讯员 李 绩

春晚有个小品叫《扶不扶》，令人印象深刻。前天，鄞州石碶的街头却上演了一出“现实版”：一位姓郑的大姐不慎摔倒骨折，她向过路行人、车辆求助，并再三声明“是我自己摔倒的”，但求助了20多分钟后，才有人伸出援手。路人的抉择，让她感受“人间冷暖”……

## 马路摔倒，求助20多分钟才有人扶

昨天上午，记者从鄞州警方获悉此事后，联系上了郑大姐。郑大姐今年45岁，宁波人。聊起前天的遭遇，她

不禁伤心落泪。据悉，两年前，郑大姐因车祸双腿骨折，一直在家休养，去年11月4日刚拆掉钢板。腿脚好转后，郑大姐想找份工作。前天上午9时半，她经人介绍到鄞州石碶一家工厂应聘，随后走到鄞县大道后仓村附近，打算坐108路公交车回家。看到一辆108路公交车驶向车站，郑大姐赶紧奔过去，结果穿着高跟鞋的脚一崴，摔倒在非机动车道中央。“崴脚位置刚好在我右小腿的旧伤处，当时痛得站不起来。”郑大姐赶紧向过往的行人和车辆求助。为打消别人顾虑，她求助时还特地强调：“我是本

地人，是自己摔倒的，麻烦扶我一把，我不会冤枉你的！”然而，郑大姐坐在冰冷的地上求助了20多分钟，过往路人大多看她一眼，就擦肩而过。“当时有不少行人和车辆从我身边经过，但都没有理睬我。”冷风吹得郑大姐直打哆嗦。其间，有位骑电动车的女子路过，帮她向石碶派出所报了警。“最后，一位讲外话的老大爷终于肯扶我了，但一开始他怀疑我‘碰瓷’，经我再三保证，他才伸出援手。”郑大姐说，当时她的小腿已肿得很大，经老人搀扶仍无法站立。民警赶到后，立即帮她联系家人和120。郑大姐随后被救护车送到医院救

治。经诊断，她右小腿骨折，打上石膏后回家休养。“以前看到过有人摔倒无人扶的新闻，没想到竟会发生在自己身上！”她虽然理解那些冷漠开者的想法，但仍有些心凉。

## 扶还是不扶，这是个问题

浙江宇豪律师事务所的黄靖靖律师在接受记者采访时，谈了自己的看法。“在法律上，如果个人有引起他人处于危险状态的先行行为发生，则负有救助义务；但像郑大姐这个事例更多的只涉及道德层面。”

“我们自然要提倡乐于助人，但同时又呼吁大家注意自我保护！”黄律师表示，扶助的过程可通过拍照、旁人作证或伤者自述录音等方式保留证据，以此避免不必要的麻烦。浙江省社科院公共政策研究所所长、省社会学学会会长杨建华则表示：“宁波的‘顺其自然’让人感动，但郑大姐先前遭遇的冷漠却令人心痛！”杨会长认为，这种“冷暖”并存的现状值得深思，对这个事例不应简单化地去指责路人不扶的人。此类事情为何会一再发生？杨建华分析，“我们原来是乡土社会，大家住同一个村落，彼此熟悉，守望相助；现

## 采访札记：别让人心倒了！

不知何时，“扶不扶”成了人们心中一道难以抉择的“选择题”。有人戏称，如今做好事还需要“技术含量”，事先进行“风险评估”：扶了，最多受几句表扬，但万一被讹上甚至惹上官司，麻烦就大了！这实在令人唏嘘。助人为乐向来是中华民族的传统美德，怎能在所谓的“行善风险”面前畏首畏尾？设身处地思考一下：哪天你自己摔倒了，你愿意面对一个个冷漠的旁观者，还是一双双炽热的援手？小品《扶不扶》末尾那句台词说得对：人倒了不扶，人心就倒了；人心倒了，想扶都扶不起来了！

# 王老板过完大年 收到员工从各地带来的土特产 员工说：老板人好最要紧，否则工资再高也不愿意干

本报讯（记者黄丽娟）近年来，不少企业主年后担心员工是否会如期返厂。这不，正月初六开工了，鄞州横溪一家汽修厂只有两名员工前来报到。可就在该厂王老板担心之际，员工们陆续到来，还从千里之外的老家带来了土特产：棉被、花生、粉条、麻油、大米……看着这一份份“厚礼”，该汽修厂老板王荣感动不已。特意在东方论坛上发了一篇帖子以表谢意，“这些礼物让我在这个阴冷的季节里倍感暖意。”帖子一经发出，引来了网友们3万多的点击，大家点赞，“你必定是一个善待员工的好老板”，“真心换真情”，“纯真的友谊”……

地。到了正月初六厂里开业之际，17个员工只来了两个，这让王荣心里没底了，“他们是不是嫌我年终奖少发，都另谋高就了？”好在后来几天员工们陆续到了，王荣悬在心中的石头终于落了地。“最后除了两个员工留在老家发展，其他人都到齐了。”王荣欣慰地说，“汽修厂员工的流动性比较大，每到过年，差不多是一次大洗牌，很多汽修厂有一半的员工走掉。”然而，王荣汽修厂的很多员工干了四五年，甚至还有10年之久的。记者随机采访了几位员工，听到最多的一句话就是，“老板为人很好。”今年40岁的河南人赵峰，在该汽修厂已工作10年有余，“我来到宁波后就在这家厂里上班，老板没架子，对待员工如兄弟般，有时一起聚餐，租房还有点补贴，他经常会和大家沟通，共同解决问题。”

如今，赵峰跟老板王荣也比较“有感情”，过年回来都会带点自己家种的土特产。今年，赵峰更是挤着火车，千里迢迢从河南老家给王荣带来了一床用自家种的棉花做的十斤重棉被。赵峰很看重“老板的为人”，“要是老板为人不好，即使多给点钱我也不愿意干。”今年28岁的王建与赵峰有着同样的想法。来自山东的王建，2010年来到王荣的汽修厂，“老板人好，效益好的时候，还会主动给我们加薪，工作氛围很好。去年效益不好，年终奖少了些也是可以理解的。老板经常去新华书店买专业书让大家看，研究技术。”王建今年也从老家给老板带来了自家榨的麻油。记者问：“作为老板，如何才能留住员工？”王荣强调道，“把员工当兄弟来看待，为员工提供舒服的工作环境，在发生矛盾时及时沟通很重要。”王荣希望在新的一年里，能创造更好的效益，为员工谋福利。



昨天，前童镇浩浩荡荡的元宵巡游活动，吸引了慕名而来的成千上万游客。当天是正月十四，宁海前童镇一年一度的民间元宵巡游集会热闹开场。颇具民俗特色的鼓亭、台阁、秋千等一一亮相，巡游队伍冒着细雨穿街过巷，营造出甬城最浓郁的闹元宵氛围。（周建平 严洁 摄）

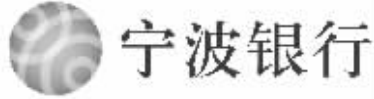
## 前童闹元宵

## 宁波银行专栏

# 宁波银行旗下基金公司推出首只公募基金产品 永赢货币市场基金正在发售

本周，永赢基金管理有限公司首只公募产品——永赢货币市场基金（基金代码：000533）公开发售。这是宁波银行旗下专属基金公司永赢基金自去年11月正式成立以来迈出的实质性一步。本次发行的永赢货币市场基金无任何认购、申购和赎回费用，同时秉承银行系基金公司稳健经营的特点，充分发挥投研团队在固定收益资产投资领域的经验和优势。基金仅投资于货币市场，如短期国债、回购、央行票据、银行存款等，其风险低于股票型、混合型和债券型基金。永赢货币市场基金代销渠道首次认（申）购金额仅为1000元，追加最低1000元，发行期为2014年2月10日至3月10日，发行渠道为永赢基金直销中心和宁波银行代销网点。除了超低风险和费率优势外，永赢货币市场基金拟任基金经理李广云先生有丰富实战经验和优秀过往业绩，曾获“金牛奖基金经理”称号，在其过往13年从业经验中分别就职于招商证券、中信基金及华夏基金，负责债券市场和货币市场的投资工作，曾担任中信现金优势货币市场基金和中信稳定双利债券投资基金基金经理，对固定收益投资具有深入全面的认识和理解，在强调本金稳妥基础之上，积极追求资产长期稳定增值。

永赢基金管理有限公司成立于2013年11月7日，由宁波银行股份有限公司（持股90%）及利安资产管理公司（持股10%）共同发起设立，注册地位于宁波，为我国第三批银行系试点基金公司之一。作为银行系基金公司，永赢基金将立足宁波银行广泛覆盖的渠道优势和多层次的客户优势；秉承“与客户共赢”的经营理念和目标，以专业、严谨的投资研究为基础；形成权益、固定收益、量化对冲等多方位的投资能力，树立差异化投资风格；在产品设计上不断创新，满足投资者不同风险收益需求。据统计，在2013年成立的16家基金公司中，已有10家发行公募产品，而固定收益类产品尤其是货币基金是首选产品，其中永赢及华润元大、中加、鑫元、国寿安保、上银6家基金公司首发产品为货币基金，道富、国开泰富、中信建投3家基金公司首发产品为债券型基金，华润元大两只公募基金均为固定收益类产品，包括货币基金和保本基金各一只。分析人士认为，新基金公司首发公募产品更青睐货币基金，这与当前市场环境不无关系，由于资金面不宽松，货币基金是当前热门投资品种，而且收益相对比较稳定。



## 工行宁波分行助推养老保障事业

中国工商银行宁波市分行近年来依托总行年金业务“金牌照”和专业化、综合化经营的优势，大力发展养老金业务，助力养老保障事业发展，使该行管理的养老金个人账户数、托管的养老金基金金额均占市同业领先。随着我国多层次、可持续的社会保障体系逐步建立，企业年金等各类补充性养老业务发展迅速，工行宁波分行在全市率先开办了企业年金服务。在提供日常基本管理与服务的基础上，该行还倾力满足企业年金客户的个性化要求，优化网上银行年金服务、电话银行年金服务、牡丹信用卡年金服务等多个功能型年金产品。在完善养老金综合金融服务体系中，工行宁波分行还针对中小企业资金规模小、专业人员缺乏、单独

建立年金计划成本高的实际困难，量身打造了“如意养老”企业年金集合计划服务，先后推出三款“如意养老”标准化年金产品。通过简便的工作程序、标准的运作流程、规范的管理模式和多样化的投资产品，解决中小企业建立企业年金制度过程中遇到的困难，使广大中小企业及其职工能够同大型企业一样享受到安全、便捷、专业的年金管理服务。此外，工行宁波分行还针对各类企事业单位在养老、住房、医疗等各项福利及延期薪酬激励方面的服务需求，推出“如意人生”福利计划产品，将员工福利计划信息管理和银行理财结合在一起，较好地满足各类企事业单位员工福利基金管理的需求。（沈颖俊）

## 农行奉化支行为住院患者上门服务

近日，农行奉化支行为一位不方便取款的住院患者提供上门服务，受到了客户的好评。当天，一位客户拿着定期存折匆匆赶到农行奉化裘村支行取款。经网点柜员受理查验，存折为该客户的母亲沈某所办，且取款方式设置为凭证取款。按照该行规定，凭证取款必须要本人亲自带身份证才能办理。得知无法取款时，客户十分焦急，且情绪激动。见此情形，网点大堂经理立即将客户引进贵宾室，耐心地向他解释。当了解到该客户母亲因病住院，急需用钱手术，大堂经理立即向网点负责人汇报。人命关天，该行克服春节期间业务量大、人员紧张的困难，立即派两名工作人员前往医院上门服务。当天下午2点办完相关取款手续，面签后，沈女士十分感动，连声称赞农行服务真好。（吴超）

Bank 中国光大银行  
共享阳光·创新生活

# 元宵理财ING

产品名称	期限	认购起点(万元)	预期年化收益率	募集时间
元宵节理财	70天	300	6.50%	2月14日-20日
	197天		6.60%	
	231天	500	6.70%	
T计划	75天	5	6.10%	2月10日-14日
	136天	5/30/100	5.8%/5.9%/6.0%	
	254天		5.7%/5.8%/5.9%	
	70天			2月14日-19日
	100天			
双周盈		5/50/100/300	4.8%/4.9%/5.0%/5.1%	2月14日火热促销!
活期宝		5.1/20/510	4.0%/4.1%/4.5%	火热促销中!
阳光新股通		10	直接参与网下新股申购，每月15日开放。	

温馨提示：  
1、理财非存款，产品有风险，投资须谨慎。2、全国联网发售，额度有限，售完为止。  
理财热线：87327466 87296111

分行营业部 百丈东路1050号（恒顺大厦1楼） 87231789 87231778 中山支行 中山东路99号（原新华书店） 27991616 27991618  
海曙支行 解放南路188号（新闻宾馆1楼） 87190532 87196793 高新区支行 江湾路672号（江南一品北门旁） 27785201 27785203  
兴宁支行 溪安街58号（华严菜场对面） 87898419 87392163 北仑支行 北仑区明州路241号 86835379 86888505  
江东支行 百丈东路18号（嘉汇国贸1楼） 87721033 87703817 镇海支行 镇海区城关沿山路181号 86298019 86295190  
三江支行 槐树路90号（槐树公寓下） 27855190 27855199 余姚支行 余姚市阳明西路255号 62697888 62697773  
联丰支行 蓝天路199号（回园尚都） 87142710 87131632 慈溪支行 慈溪市178号（老东边往西150米） 63931388 63930366  
鄞州支行 天童北路1501-1509（臻臻大厦） 88203539 88111098 宁海支行 宁海县气象北路289号 25559878 25558511  
新芝支行 新芝路168号（紫霞花园斜对面） 27991800 27991811 象山支行 象山县丹西镇西（日月湾旁） 25700609 25700619  
奉化支行 奉化市岳林街道桥东东路58号 28522895 28522855  
1-3层

宁波日报网金融频道：<http://nbrb.cnnb.com.cn/html/finance/>  
新浪微博：@宁波日报投资理财  
欢迎关注更多理财资讯！