

深度 浙江新闻名专栏

4G来了,小伙伴们“奔走相告”。然而,4G是什么概念?4G能做什么?不少消费者尚停留在一知半解的层面。来揭开这一“高大上”的神秘面纱吧——

我们的拇指有点忙

本报记者 余晓辰 通讯员 余佳敏 应剑涛

“移”民新时代②

互联生活“大提速”

网络达人“爱Sun”一天的移动生活通常是这样开始的:早上起来,拿出iPhone先看看微信上的好友有什么留言和动态,再看看网易、新浪客户端了解时事新闻,对写作和摄影天生狂热的她,也是“面包旅行”、“马蜂窝”等旅游攻略分享平台的热门Po主。

“5S+4G,这个组合是目前我可以体验到最极致的移动生活方式。”和多数预订中国移动4G版iPhone5S的“果粉”一样,“爱Sun”表示使用4G最大的感受就是一个字——“快”。理论上,4G手机上网的下行和上行的速度分别是100Mbps~150Mbps和50Mbps,比3G提升了10倍。

而今年春节轰炸式的微信拜年,“爱Sun”带着5S在越南从容度过。在当地高速下载的导航软件成了她的电子导游。同样是“秒下”的翻译软件有道词典还帮她越过了语言的“巴别塔”。“不会说越南话,英语沟通也无效,手机上输入中文就有越南语发音,令人惊喜的应用。”

在目前看来,从3G到4G的升级更像是一次网络提速。“爱Sun”说,她对于手机和应用的使用习惯和3G时代相比,并没有发生明显的变化。社交、阅读、制图、收发邮件,仍然是掌中的主旋律。而吸引她为之付费的“杀手级应用”,至今还未出现。

4G在开启商用后,有如当年2G升级3G般的颠覆效果尚未显现。

但可以预见的是,用户对于移动性能的需求与日俱增,为未来的移动应用商业化探索提供了更多可能。

引爆移动应用“小宇宙”

“杀手级应用”会出现吗?随着三家电信运营商的4G商用竞速,移动应用将迎来广阔商机。

继中国移动之后,中国电信在近期推出了4G套餐资费标准。昨天,记者从宁波电信获悉,今日起中国电信4G数据终端正式在宁波开售,并首次发布第一批上市的上网卡等4G数据终端价格。而宁波联通方面也表示,目前以用户体验感知为主,将在“517电信日”以后深入开展4G的各类业务。

相关数据显示,到2015年,我国信息消费规模将超过3.2万亿元,年均增长20%以上,带动相关行业新增产出超1.2万亿元。业内人士预测,未来4G的“杀手级应用”很可能会充分利用容量大、速度快这一特征,在影像、动画、视频类上大做文章。

“从3G到4G,高速公路更宽了,或者说过去是动车现在是高铁了,但在上面跑什么样的车?是跑法拉利还是运输更多的货物?这些需要创业者去发挥想象空间。”TD产业联盟的杨骅此前对媒体表示。

可穿戴设备、移动视频、电子商务普遍被业内看好。此前在美国举行的国际消费电子展(CES)上,多家电子巨头公司力推智能穿戴设备,使得CES变成了一场“穿戴展”。而这一潮流有望在2月24日的世界移动通信大会(MWC)上得到延续。



(施超 制图)

它山之石

2009年,全球首个4G商用网络在瑞典启动,到目前为止4G发展已近4个年头。

正当4G在国内破茧而出,国外先行者们的状况如何?日报君带你一探究竟。

韩国 韩国从2011年9月开始提供LTE服务,3个月后的当年年底,LTE用户就突破了120万,占总移动用户的2.5%。2012年初,随着KT公司的加入,韩国三大运营商全部提供LTE服务,也开始了LTE用户和市场份额的争夺战。目前,韩国LTE覆盖人口62%,居全球首位。日本21%居第二,澳大利亚21%居第三,美国19%居第四。

日本 日本目前是全球部署4G最快的国家之一,其4G网络已经正式运营近3年。对比日本几大运营商的4G套餐和3G套餐,价格相差无几,因此许多日本用户在换新手机的时候愿意加

入4G套餐。如果在更换手机的时候加入4G合约计划,实际上消费者的支出并没有比3G时候多很多,有些套餐甚至更便宜。

美国 全球LTE网络大规模部署的序幕是从美国市场拉开的。2010年12月5日,Verizon无线正式推出了LTE商用服务,成为美国第一家LTE运营商。据统计,美国的LTE用户数一度占到了全球用户总数的约三分之一。然而,完备的Wi-Fi布局让4G在一定程度上成为美国人上网的“替补”。另一方面,缺乏“杀手级应用”也让4G的威力难以发挥。(余晓辰)

美日韩4G资费对比

Table with 3 columns: 国家, 平均资费(折合人民币), 月套餐流量. 日本: 300元, 无限量; 韩国: 350元, 1GB-5GB; 美国: 300元, 500MB-3GB.

快问快答

天然呆: 什么是4G? 日报君: G是Generation(代)的首字母,4G是第四代移动通信技术的简称。与2G、3G相比,4G可以实现更快的上网速度、更多的应用场景。

天然呆: 4G比3G的速度快多少? 日报君: 4G下载速度峰值理论上可以达到100Mbps,比3G快5到10倍。

天然呆: 4G能做什么? 日报君: 浏览网页、看视频、传输文件和速度会更快;应用场景包括视频会议、即拍即传、小区监控等;网速提升后,可使用的移动应用也会更加丰富。

天然呆: 4G的两个制式有什么不同? 日报君: 4G有两个制式:FDD-LTE和TD-LTE。两者技术上并没有太多差别,FDD-LTE更适合广度覆盖,TD-LTE更适合室内覆盖、室外扩容。FDD-LTE商用较早,所以目前在全球已超192张商用网络;TD-LTE起步较晚,但在全球的商用网络也已经增长到21张。(余晓辰)



4G使得手机的上网速度第一次超过了固网宽带,8分钟便可下载一部高清电影。(胡建华 摄)

雅戈尔昨复牌即涨停

本报讯(记者杨绪忠)停牌近一个月的雅戈尔(600177)昨日复牌,公司的重大资产重组也宣告中止。

雅戈尔1月14日晚间公告表示,因公司正在筹划重大事项,经申请,公司股票自2014年1月15日起停牌。2月19日公司晚间公告,鉴于重大资产重组事项的复杂程度较高、难度系数较大,目前推进该重大资产重组事项条件尚不成熟,公司决定终止此次重大资产重组事项。

此前,坊间一直传言,雅戈尔与工大首创将进行重大资产重组。而就在雅戈尔复牌的前一天,工大首创发布公告称,上海泽添投资发展有限公司将接盘原第二大股东八达集团所持的上市公司15.69%股权。业内人士认为,工大首创被另外的股东接盘了,雅戈尔的资产重组也就结束了。

记者昨日就此采访雅戈尔证券事务部,公司证券事务代表表示,“公司的重大资产重组是基于战略考虑进行的,和工大首创公告仅仅是时间上的巧合。”

雅戈尔昨日复牌,开盘即T字涨停。而在雅戈尔停牌期间,工大首创股价由8.90元涨至昨日的11.49元,作为第一大股东的雅戈尔收获颇丰。

信托产品现本金巨亏

风险与亏损事件正在信托行业频频上演:中诚信托30亿元信托产品兑付危机刚刚平息,吉林信托10亿元信托产品再现逾期未兑付,如今,华润信托稳益系列集合信托产品又被曝出本金大幅亏损。信托高收益零风险的理财神话似已开始破灭。

一位浙江投资者对记者证实,家人此前购买了100万元的“华润稳益6号结构化固定收益投资集合资金信托计划”,2013年12月底产品到期时,仅收到62.3万元,不但没有预期收益,连本金都亏损高达38%。

信托业发生的一连串兑付风险和亏损事件,出现问题的原因各不相同,但一个值得警惕的共同点是,投资者在购买时往往被告知产品“无风险”,或者暗示产品出问题肯定有人兜底。尽管监管政策已明令禁止,这种明示或暗示理财产品“无风险”的销售方式,实际上仍然非常普遍。

理财产品销售机构固然有问题,投资者的风险意识也迫切需要提高。面对“两位数”收益的“高富帅”信托产品,面对余额宝、微信理财等互联网金融产品节节攀升的高收益诱惑,投资者必须有清醒意识,不能盲目崇拜收益率,不要抱侥幸心理,毕竟高收益高风险是市场的基本规律。(据新华社)

宁波银行专栏

宁波银行社区支行:市民身边的银行

2月18日下午4时许,一名背包的中年男子来到宁波银行粮丰社区支行办理业务。他是一名聋哑人,沟通时只是打手势。接待他的是粮丰社区支行运营部林艳君,见此情形,立即用手语与他交流,随后熟练地为他办好存款业务。

宁波银行粮丰社区支行位于宁波市海曙区粮丰街与南苑街交会处,2011年9月开业,客户以周边的南苑社区、南塘花园等小区居民为主,其中很多是中老年人。粮丰社区支行王幼苗行长在工作中发现,2013年以来,每个月中下旬,常常有两三名聋哑人前来办理小额现金业务,如果柜员与他们沟通不顺畅,不仅双方都着急,而且增加了其他居民排队等候时间。

为了关爱残障人士,提高业务办理效率,2013年6月,宁波银行粮丰社区支行“85后”柜员们利用下班时间在聋哑学校学习手语。这些年轻的柜员录制教学视频,从网上下载教学片,对着视频练习,一段时间后,终于可以与聋哑人进行简单交流,能够快速准确地办理业务。

为了少数的几位客户,几笔小额的业务,却花费这么多精力去学习手语,是否值得?对此,王幼苗说,宁波银行社区支行以“便民、利民、惠民”为宗旨,服务社区、服务居民,这不是空洞的口号,而是真正正正体现在日常服务的细节中。

宁波银行社区支行以个人业务为主,承担着大量代发养

老金(失业金)、代收水电费等多项社会性服务项目。宁波银行粮丰社区支行开业两年多来,很多居民喜欢到这里来办理业务。在发放养老金等高峰日,四名柜员每天有700笔-800笔业务需要处理,常常加班到晚上。在居民等候期间,银行工作人员为他们倒上热水,送上饼干等点心。王幼苗说,“居民等待时的理解和耐心,也常常感动了我们。”

除了在网点内提供细致、周到、温馨的服务,宁波银行粮丰社区支行同时将自己视作社区一员,每逢3月5日学雷锋活动日和中秋节、重阳节等节假日,都会带上慰问品,看望社区福利院的孩子和小区里的孤寡老人。宁波银行粮丰社区支行与周边居民如同邻里,居民们也非常信任这家“身边的银行”,愿意把积蓄存进宁波银行。

宁波银行自2010年9月开设第一家社区支行——长丰社区支行以来,坚持“便民、利民、惠民”理念,真诚地服务周边社区居民。如今,宁波市居民在宁波银行网点办理业务的排队等候时间减少了,缴纳水费、电费更加便捷,退休职工每月领取生活费更加方便。同时,宁波银行也将金融知识讲座、假币识别等金融服务送到了居民身边。



光大银行小微升级版“阳光融易贷”重磅出击

近年来,光大银行聚力全行之力布局“小微金融”业务,矢志打造综合性金融服务平台。截至目前,该行小微贷款已初具规模,成为了万千小微企业信贷与资金管理的亲密伙伴,显示出旺盛的生命力。

近日,光大银行对小微金融业务进行了整合、包装,正式升级为“阳光融易贷”品牌。关于新升级的“阳光融易贷”,光大银行相关负责人指出:“会继续在简捷的办理流程、快速的资金发放、人性化的优惠增值服务方面为小微客户提供更为便捷和高效的融资结算服务。同时,以“小微企业的成长历程”为出发点,将现有融资结算类产品作更为精细的划分,为小微企业客户量身定制不同成长阶段所需要的金融管理服务。”

该行小微金融服务的定位很清晰——贯通产业链上下游,深入耕耘商圈客户,基于“综合性金融服务平台”,进而根据每个发展阶段的客户需求,涵盖融资、结算、理财三大类业务,提供贴心、专属的不同产品组合与优质服务,以期全面满足和提升小微客户的贷款融资、结算管理、财富及生活品质。

比如在创业初期,小微企业往往缺乏担保、缺乏抵押物,经营也不稳定,该行可以提供平安易贷等小额贷款产品,帮

助他们摆脱资金缺乏的困境;在企业发展阶段,该行可以提供POS快贷、房抵快贷等快贷产品,帮助他们快速发展壮大;在企业的成熟稳定期,该行可以提供更多便利性、专业性的结算服务和财富管理、平台撮合服务。

近年来的辛勤耕耘,也使得该行小微业务受到了市场的广泛认可,“小微设备贷”及“企业家现金管理平台”先后两年荣获监管部门颁发的小微特色产品奖。2013年10月,在“全国服务业公众满意度调查活动”中,该行获得“中国小微企业金融服务创新最佳银行”与“中国小微企业金融服务客户满意最佳典范品牌”;2013年11月,在“2013(第五届)卓越竞争力金融机构评选活动”中,荣膺“卓越小微金融服务银行”;同期,该行也获得了由中国中小企业企业家协会颁发的“2013年度全国支持中小企业发展十佳商业银行”奖。

光大银行相关负责人表示:“未来,光大银行‘阳光融易贷’将把社区中小企业作为业务发展的重点,将优势资源集中,通过以专补缺、以小补大、以质取胜的集中专营方式,深化小微产品线的宽度和深度,更细致、有针对性地满足社区客户群体的各种需要,提供针对性较强的金融服务。”

中行宁波分行叙做首笔无船承运经营者保证金保函业务

近日,中国银行宁波市分行为宁波中澳博纳国际货运代理有限公司成功叙做了浙江省首笔无船承运经营者保证金保函业务。该业务是中行依托国家交通运输部新政推出,通过保函担保模式为无船承运企业提供经营资格担保的创新业

务,改变了企业传统以缴纳保证金或提供责任保险形式提供担保的模式,有助于大大缓解无船承运业务经营企业资金压力,有效降低财务成本,提高经营利润,提升企业竞争力,为全市广大货运物流企业带来了福音。(钟航)

光大银行广告，包含“马上理财 看光大”宣传语，以及“阳光融易贷”产品介绍和利率表。利率表包含产品名称、期限、认购起点、预期年化收益率、募集时间等列。