

北仑电厂大手笔实施深度减排

本报讯(记者 李平 通讯员 陆烽)60万千瓦以上火电机组的大气污染物排放比同样装机容量的天然气机组还要小,这看似不可能的事情将于明年上半年在北仑电厂变为现实。该厂正在进行的深度减排工程完成后,每标准立方米烟气的氮氧化物、二氧化硫、烟尘含量将分别低于50毫克、35毫克、5毫克,这就达到了国内以天然气为燃料的燃气轮机排放标准,也满足了浙江省政府在大气污染防治行动计划中提出的更严要求。

7月28日,记者在北仑电厂三期2台100万千瓦机组前看到:7号机组的脱硫吸收塔已顶升到10米左右的高度。该塔改造投资1亿多元,改造完成后,塔的直径将由19米增加到21米,高度将由目前常规的30多米增加到近60米。“这将使烟气在该塔中的流速变慢,而且路径增长,从而使脱硫效率由现在的95%提升至99%。”该厂工程管理部的负责人介绍说。

北仑电厂是目前国内最大的火力发电厂之一,全厂现有7台燃煤机组,除2台100万千瓦机组外,还有5台60万千瓦机组。目前,北仑电厂的大气污染物排放数值不仅远低于欧盟、美国等发达国家标准,也低于宁波市实施的特别排放限值。

今年5月,北仑电厂正式启动更洁净的减排工作。三期2台100万千瓦机组投资4.5亿元,率先动工实施。其中,深度除尘主要采用2台机组加装湿式除尘器;深度脱硫则将目前的单塔单循环改造成单塔双循环;深度脱硝除了进一步改造锅炉低氮燃烧器,同时实施SCR脱硝提效改造。据悉,首台7号机组的改造将于明年一季度前完成,另一台6号机组的改造将于明年上半年完成。

此外,北仑电厂还计划投资6.4亿元对二期3台60万千瓦机组进行深度减排改造,计划今年下半年先启动其中1台机组的改造,2017年初完成这3台机组的改造任务。一期2台60万千瓦机组则计划通过扩容提效,达到燃气轮机排放标准。

事实上,北仑电厂深度减排改造后,不仅能够达到或者低于国内以天然气为燃料的燃气轮机排放标准,而且,同等规模的火电机组发电后所产生的烟气总量,比燃气轮机还要少三分之一左右。该厂工程管理部的负责人信心满满地说:“这就意味着,将来同样发一度电,火电机组比天然气机组更洁净。”



图为正在建设中的北仑电厂7号机组的最大容量的脱硫吸收塔。(张梦雷 摄)

大榭上半年外贸增幅领跑全市

进出口总额、进口额、出口额三项指标居全市首位

本报讯(记者李平 通讯员宣浩峰 蔡红)面对复杂严峻的外贸形势,大榭开发区完善企业扶持政策,优化外贸结构,全力打造外贸“升级版”,今年上半年仍实现了外贸的稳步增长。大榭开发区今年上半年完成进出口总额15.79亿美元,同比增长46.9%。其中出口4.2554亿美元,同比增长28.6%;进口11.535亿美元,同比增长55%。这三项指标增幅继续位列全市第一位,分别比全市平均增幅高44.1个百分点、21.1个百分点和60.8个百分点。

大榭开发区从今年一季度开始,对开放型经济实施重点政策倾斜,鼓励企业开展进出口贸易。截至6月底,全区有进出口实绩企业72家,同比增加11家。万华园区企业今年上半年出口继续保持稳定增长,园区4家企业完成出口3.08亿美元,占全区出口额的72.5%,同比增长23.2%;中航钢铁、宁波智仁等引进型商贸企业出口增长较快,累计完成出口7385万美元,同比增长117%,占全区出口额的17.4%。进口板块龙头企业拉动明显。1—6月,中信金属、信海油品等6家超5000万美元企业完成进口8.76亿美元,同比增长120.4%,占全区进口额的75.9%。

大榭开发区的进出口贸易形式更加多样化。今年上半年全区一般贸易进出口完成10.8259亿美元,同比增长31.8%。同时,上半年保税仓库进出境货物贸易大幅增长,完成4.4953亿美元,同比增长401.5%。加工贸易也实现重点突破,三菱化学顺利开展加工贸易业务,首次把生产的1000余吨PTA产品,顺利地以加工贸易形式出口到日本,既规避了国际大宗原料价格大幅波动对企业生产经营带来的影响,又有利于公司拓宽新的销售渠道,使公司对国内外市场的应对更加灵活。中海油大榭贸易有限公司,作为大榭开发区引进和重点培育的重点利税型贸易企业,依托信海油品仓储有限公司成为新的外贸增长点,今年上半年共完成出口额3.6312亿美元,占全区出口额的31.5%,成为全区出口第一大户。

接近全市集装箱出口数量、货值的一半

本报讯(记者刘慧敏 通讯员李鹏程)据宁波海关统计,上半年宁波出口加工区出口集装箱4.2万个,价值8.3亿元人民币,与去年同期相比分别增长24.9%和9%,创历史同期最高水平。

保税区海关有关负责人分析,上半年出口加工区集装箱出口情况良好,主要是二季度集装箱出口量呈持

续增长态势,其中6月份集装箱出口1.3万个,价值2.8亿元,同比分别增长1.2倍和95.6%,环比分别增长44.9%和69%。出口量创出新高。据统计,上半年出口加工区集装箱出口数量和货值分别占同期宁波市集装箱出口数量、货值的44.7%和45.9%。

这位负责人介绍说,目前出口加工区集装箱出口全部采取的是加工贸

易方式,主要出口市场为美国和科威特,上半年的对这两大市场出口量分别为4亿元和1.3亿元,两者合计占宁波出口加工区集装箱出口总额的63.9%。“今年以来国际经济逐步回暖以及宁波中集公司等企业对新兴市场的积极开拓,是出口加工区集装箱出口得以大幅增长的两大因素。”这位负责人说。

吉利汽车北仑生产基地:

深耕拉美市场尝甜头

□本报记者 谢挺 通讯员 张凤莹



正在装船出口拉美市场的吉利汽车。

从2005年开始,吉利汽车北仑基地向拉美市场出口汽车以来,截至今年6月,出口贸易额近亿美元,到年底累计有望突破1亿美元大关。汽车销售总量累计已超过15000辆,并且每年都保持了两位数的增长。“拉美市场,已经成为了吉利北仑基地汽车出口新的增长点。”吉利汽车北仑基地有关负责人说。

拉美是世界上重要的汽车消费地区

“拉美是世界上重要的汽车消费地区,其中巴西是

世界第四大汽车消费国。而拉美国家大多与我国政府关系友好,经济正在快速发展中。同时,智利等拉美国家与我国签订了自由贸易协定,出口汽车享受零关税。”吉利北仑生产基地有关负责人说,拉美国家的汽车技术门槛适合中国的国产车,因此自主品牌车企生产的经济型轿车尤其适合当前拉美国家汽车市场需求。

同时,中国的自主品牌车企近年来迅速崛起,且车辆类型众多,较低的生产成本使得中国的汽车产品扩大拉美汽车市场份额的优势越来越显著。

除了吉利,长城、奇瑞等国内汽车厂商纷纷布局

拉美国家。长城汽车公司与智利合作,共同致力于长城汽车在智利及拉美其他市场的推介和销售。奇瑞不仅在乌拉圭设立工厂,还适时推出新车型以满足拉美市场需求。

吉利车性价比高,赢得市场青睐

作为吉利控股集团最核心的整车、发动机、变速器研发、制造于一体的产业基地,吉利北仑生产基地汽车研发实力受到了拉美市场的肯定,在这些国家享有良好声誉。吉利车“自由舰”和帝豪EC7适合家庭出行,一经推出就受到了当地市场的青睐。目前吉利汽车在拉美市场销售主要涉及乌拉圭、智利、巴西、委内瑞拉、古巴等15个国家。

“我们的车型不仅价格实惠,同时售后服务及时率也是很有竞争力的,在拉美,我们的备件库、4S店、维修店有上百个。”吉利北仑生产基地有关负责人说,正是基于这样整体的性价比优势,吉利才能立足拉美市场。

牢牢占据拉美市场,需大力加强中国车品牌建设

不过,吉利北仑生产基地有关负责人表示,吉利等中国自主品牌车出口巴西等拉美国家,有很多需要注意的地方。例如,巴西市场化进程还在逐步完善中,有着与国内不一样的各项法律法规、劳工保护制度及税收制度。为此,企业进军巴西必须提前做好调研,对自身品牌有一个明确定位,在品牌建设上多下功夫。

“加强自主品牌建设是企抢占有拉美市场的重要一步。吉利进入拉美市场选择推出自由舰和帝豪,正是想提升中国汽车在巴西消费者眼中的品牌价值,以打入中端消费市场。”吉利北仑生产基地有关负责人表示,要想在拉美牢牢占据一席之地,中国汽车品牌必须做好打持久战的准备,借鉴先进经验。毕竟目前在拉美市场销量排名靠前的菲亚特、大众、通用、福特等品牌进入拉美等市场已有几十年甚至上百年了,中国车驶进拉美还有很长的路要走。

“希望在以色列看到吉利车”

——访以色列交通运输部经济专家葛莎·伊莲娜

□本报记者刘慧敏 通讯员韩竹 陆素静

年轻漂亮的面庞,时髦艳丽的衣着,单从外表来看,你可能想不到葛莎·伊莲娜是来自以色列交通运输部的经济专家。但在接受记者采访时,活泼开朗的葛莎·伊莲娜马上严肃起来,缜密的思维、深入浅出的分析顿时让记者对她刮目相看。

前不久,葛莎·伊莲娜来到宁波,参加由我国商务部主办、宁波职业技术学院承办的“亚欧国家汽车产业研修班”的学习。这也是葛莎·伊莲娜第一次来到中国。

“中国是我很久以来就特别向往的一个古老的国家。虽然来中国学习前,我对中国经济的快速增长有不少的了解,但最近几天的学习参观还是让我很吃惊。”“在北仑凌霄社区的参观,让我亲身感受到了中国普通

人的生活,他们生活得很快乐,对人很礼貌友好,这和一些西方媒体对中国社会和中国人的负面报道很不一样。”

“最让我有感触的,还是在吉利汽车公司的参观。”葛莎·伊莲娜告诉记者,她以前从来没有在汽车厂参观过,没有想到中国会有这么大规模的生产自主品牌汽车的制造厂,而且生产线的自动化水平很高。

当记者询问两国在汽车行业能否合作时,葛莎·伊莲娜连声说“当然”。她说,以色列没有自己的汽车生产厂家,路上跑的主要都是欧美国家产的进口汽车,在她所居住的以色列第二大城市特拉维夫,偶尔能看到中国产的比亚迪汽车。“吉利汽车款式新颖,质量也不错,价格在国际市场上也很有竞争力,在以色列



应该会有很好的销售业绩。

葛莎·伊莲娜建议,吉利汽车等中国的汽车生产厂家应该更多地走出国门,到国际市场上多宣传自己,不要害怕与欧美大公司竞争。同时,要注意在汽车的标准上与欧洲的生产标准对接好,这样更能为以色列人所接受。“希望今后有更多的中国产汽车在以色列行驶,特别是希望以后能够在以色列看到中国产的吉利汽车。”葛莎·伊莲娜说。

宁波开发区智能装备园集聚效应初显

与本地中小工业企业频频合作

本报讯(记者周亚琼 通讯员张亮)国内抽油烟机生产厂家风机叶轮安装这道工序长期以来普遍依靠人工,速度和精确度都欠高。宁波达恩克电子科技有限公司瞄准这一市场需求,不久前自主研发成功并制造了国内首台风机叶轮自动装配机,北仑区柴桥街道一家企业已经订购了2台该设备。

达恩克公司是落户在宁波开发区智能装备研发园的一家企业。到今年7月底为止,研发园集聚了各类智能装备企业20余家,基本上已投入运营,涉及工业自动化改造、工业机器人、智能制造系统、驱动器研发制造等领域,园区集聚效应初显。

智能装备研发园有关负责人表示,园区已落户企业普遍为初创型企业,基本上将附近中小工业企业作为目标客户群,为后者实施“家门口”“机器换人”以及产品“提智”提供了便利。记者采访中发现,尽管园区企业市场面向全国,但与本地工业企业合作仍较频繁。

新产品批量进入市场前期在附近寻找企业先行试用,无疑对客户沟通和产品改进十分有利。

达恩克公司总经理贾世强告诉记者,目前,供应给客户的新产品正进行最后的改进,这期间客户也派代表全程跟进,提高了效率。

“机器换人”方兴未艾,重要途径之一是各种非标或标准自动化设备的投入使用。园区企业宁波聚华光学科技有限公司,去年下半年主动联系了北仑本地一家主要生产紧定螺钉、螺丝等产品的紧固件行业企业,在了解到对方产品主要依靠人工检测时,推介公司的自动化视觉检测设备。

该生产企业曾委托台湾一家企业研发类似的检测设备,但因为难度大而最终失败。聚华光学公司在经过两三个月的技术攻关后研发成功,去年底和今年初,该企业先后订购了2台该非标设备。

此外,宁波祥润自动化设备有限公司与宁波凯耀电器、福耀汽车零部件、敏实集团等多家北仑本地企业开展了非标自动化设备研发制造等方面的合作。

园区智能装备企业还为北仑区、开发区传统优势的装备制造业产品如冲床、注塑机等“提智”助力。目前已落户企业中,从事智能控制系统、驱动器等产品的研发生产型企业有近10家。达恩克公司、谛洲电子科技有限公司、纳川自动化科技有限公司等多家企业的控制器、电机等产品与北仑本地企业也建立了合作配套关系,其中包括澳玛特冲床、宁波力劲等行业优势企业。

宁波三星重工采购250件“通气背心”

高温作业员工随身带个“空调”

本报讯(记者李平 通讯员施洋)今年夏天,宁波三星重工从事高温作业的员工穿上了通气背心,真切感受到了贴心的凉爽。“夏天焊接时,周围的温度有60多摄氏度,身上出汗最多,导致体力消耗过大,要干一阵歇一阵,如今有了通气背心,就像在身上装上了空调制冷机,夏天干活照样很凉快。”7月29日,该公司正在进行焊接的搭载二科焊接工段对记者说。

宁波三星重工现有通气背心250件,每件采购费用大约700元,专供从事焊接及室外高温作业的员工使用。记者看到:该通气背心主要由环绕腰部及从两个肩部联接腰部的共3条软管组成。软管内径8毫米,软管上共有20多个通气孔。使用时,只需将通气背心上的插头直接插入现场空气分气包的卡口就可以了,就像使用汽车上的安全带那样简单。“公司现场的空气分气包有600个左右,完全可以满足高温作业人员使用通气背心的需要。”据该公司安全生产有关负责人说。

夏季,是造船行业员工“最痛苦”的季节,生产作业场的温度高达六七十摄氏度,室外钢板上的温度高的在七八十摄氏度,员工在没有防护措施的情况下,越热越干,很容易中暑,而且也不能完全保证生产质量,还存在很大的安全隐患。员工穿上通气背心后,清凉的空气通过气孔不停的吹到身上,再也没有燥热难耐的感觉,也不会出汗,能够集中精力做好焊接等操作。

宁波三星重工的协作队伍负责人看到通气背心的作用后,最近也为属下员工订购了100多套。