

# 引进项目紧盯亩产税收

## 大榭十个在建重大项目达产后亩均税收280多万元

本报讯(记者李平)宁波万华水性树脂项目,日前已完成主装置结构和设备安装,将于下月建成投产。难能可贵的是,该项目没有增加任何建设用地,但达产后,每年可实现营业收入10亿元,年上交税收约1亿元。“包括该项目在内,大榭开发区10个在建的重大产业项目共用地2033亩,达产后的税收却有57亿元,亩均税收高达280多万元。”大榭开发区有关负责人告诉记者。

大榭开发区在重大产业项目筹划和建设中,以亩产税收论英雄。总投资134亿元的中海油大榭石化馏分油综合利用项目,现已基本完成桩基工程,正在进行地下管线铺设,计划于明年10月底前建成试运行。该项目达产后,预计年增加税收33亿元,亩均税收270多万元。

东华能源丙烷综合利用项目一期已开始主装置桩基施工。该项目一期建设1套66万吨丙烷脱氢制丙烯和40万吨聚丙烯项目,总投资约38.6亿元,将于明年年底建成投产。该项目达产后每年可实现产值105.8亿元,在512亩的项目用地上,实现税收18.8亿元,亩均税收367万多元。

为集约利用土地资源,提高大项目建设用地的税收贡献度,大榭开发区近年来还大力提倡产业项目零增地。除宁波万华水性树脂项目外,大榭开发区在建的10大项目中,万华苯胺扩建、万华氯化氢氧化、万华威聚醚扩建、环洋化工二期3万吨环氧氯丙烷等4个项目在不新增建设用地的情况下,达产后,每年可上交税收1.6亿元。

据测算,这10个产业项目的亩均投资1900多万元,达产后,年亩均产值将有1720多万元。

## 走出国门闯世界的北仑企业:

# 越来越重视涉外专利申请

□ 本报记者 周亚琼 通讯员 来春雨

### 核心提示:

最近,包括落户北仑的宁波华耀磁业有限公司在内的国内7家软铁磁生产企业,决定联手合作,欲打破日本企业长期以来的软铁磁产品专利壁垒,或将通过诉讼方式解决争端。而早在今年1月初,美国国际贸易委员会针对多国企业电子防盗产品发起的“337调查”,内容涉及专利侵权,宁波开发区科创园的宁波讯强电子科技有限公司牵涉其中……近年来,中外企业之间由于知识产权引发的贸易纠纷不断。在这样的形势下,走出国门的北仑企业对涉外专利申请越来越重视。

2010年,宁波亿佳电子照明有限公司还只是一家只有3个人的初创型生产企业,主要研发制造并销售各类LED家居灯具类产品。如今,该企业已经成长为年产值超过1000万元,在国内同行中具有一定竞争力的企业。

谈到企业发展的秘诀,公司有关负责人说主要归功于企业对产品研发的重视,以及在此基础上加强对国内外知识产权的保护。

### 案例—— 小企业借涉外专利闯国际市场,并用专利“盔甲”保护自身合法利益

亿佳公司目前产品基本出口到欧盟市场。企业从2012年底开始进行涉外专利申请,目前为止,已经获得欧盟授权的外观设计专利16件。

该公司负责知识产权工作的史荣伟认为涉外专利申请十分重要。“对我们这种起步阶段的企业可以提供有效的保护。”

阿里巴巴是亿佳公司产品推广平台之一。2013年年初,外省一家灯具生产企业向阿里巴巴方反映,说亿佳公司的一款产品仿冒了其一款拥有国外专利的受国外客户委托生产的产品。后者在没有进行客观验证的情况下对亿佳公司的产品做出了先行下架的处理。“我们获知消息后,第一时间找到阿里巴巴,并出示了刚获得不久的欧盟专利证书,证明这是两款不一样的灯具产品。”史荣伟告诉记者,这是企业第一次利用专利“盔甲”保护自身利益,最终获得了胜利。

涉外专利也成为亿佳公司开发国外大客户的重要“筹码”。正是凭借手中的涉外专利,去年下半年,该公司一款产品顺利打入德国一家大型超市。公司产品与TOTO、科勒等国外多个知名卫浴品牌建立了合作关系。还有外国买家提出独家代理亿佳公司多款获得欧盟外观设计专利的产品。“此外,参加展会时,手握专利,客户也会更加认可。”史荣伟告诉记者。

有涉外专利作为“护身符”,也有助于亿佳公司打击其他公司对本企业的产品仿冒行为。曾有国外客户反映在当地市场上发现仿冒该公司拥有涉外专利的产品在售。亿佳公司建议客户在当地通过相关部门对该行为进行投诉,同时通过各种途径获得国内生产厂家信息,利用该产品的国内有效专利进行了权利主张。

### 现状—— 开展涉外专利申请企业数量不多,且专利基本上集中在外观设计方面

记者从北仑区(开发区)科技局知识产权科获悉,目前该区开展涉外专利申请的企业并不多,据不完全统计,除亿佳外,还有贝发、雪龙、敏宝卫浴、嘉德户外用品等少数几家。(下转 B2 版)

## 海天驱动自动化产业步入快车道

### 机械手年产值进入国内同行前三甲

本报讯(记者周亚琼 通讯员何龙 夏冬冬)近日,广东一家大型玩具生产企业向宁波海天驱动有限公司订购了几十台为海天注塑机配套的机械手,至此,去年下半年以来,该公司已经向海天驱动公司采购了100多台机械手产品。

海天驱动是国内注塑机行业龙头企业海天集团四大支柱产业之一。自动化是海天驱动公司重点发展的其中一个产业领域,如今已经步入了发展快车道。继2013年海天驱动公司包括机械手、工业机器人、自动化设备研发制造等在内的自动化领域产业产值同比翻倍后,预计今年全年增长50%以上。2013年,海天驱动机械手产品的年总产值在国内同行中可列入前三甲。

海天驱动公司总经理助理、营销部部长章建波告诉记者,海天驱动公司从2009年开始进行包括机械手、机器人以及相关周边自动化产品研发及生产。为加快推动自动化产业发展,海天集团在2010年与目前世界上一家著名的机械手生产厂商建立技术合作关系,共同进行新产品的研发制造。

“让我们的机械手产品在短期内技术达到国内先进水平,少走了很多弯路。”章建波告诉记者,双方合作开发了多款应用于大中型注塑机的框架式机械手产品,同时海天驱动公司在此基础上进行技术改进和创新。

技术保障是一方面,海天塑机集团多年来在国内外建立的注塑机销售网络,也为该企业自动化产业发展提供了销售及售后服务的平台优势。

目前为止,海天驱动公司机械手应用于电子类产品、医药器械、物流、家电、汽车制造等多个领域,产品不但在国内销售,还远销到东南亚、非洲及欧美等市场。此外,在工业机器人和周边自动化设备方面,产品应用主要涉及焊接、修边、抛光打磨、机床上下料等领域。

## 北仑市场监管局大榭办事处推出“容缺”登记服务

### 材料不齐也能当场注册登记

本报讯(记者李平 通讯员徐嘉晋)近日,湖南浏阳市一家企业派人来大榭设立普宜达能源有限公司,由于在授权委托书上只有法定代表人签字,而没有其他股东的签字,要按以前的规定,这家企业要将申请原件拿回去补签后才能过来办理。如今,北仑市场监管局大榭办事处对其进行“容缺”办理,为其当场办理了注册登记手续,然后在申请书上用铅笔标出签字位置,并要求其回去签好字,在一周内用快递寄来。

北仑市场监管局大榭办事处今年3月推出“容缺”登记服务至今,已办理“容缺”登记100多项,占大榭开发区同期工商登记事项的20%。

今年初,该办事处在征求服务对象的意见、建议时,有企业提出在办理注册登记或变更登记时,所提交材料因疏忽存在细小瑕疵的,能否先完成注册或变更登记,事后补交资料。

今年3月起,该办事处在充分调研的基础上,推出“容缺”登记服务。只要不涉及有关安全生产的前置审批许可事项,不涉及经济纠纷及股权转让等相关经济利益,经济主体在现场办理注册或变更登记时,对申请材料基本齐全并符合法定形式,但存在不影响实质内容的瑕疵的,该办事处采取先予以办结注册或变更登记,服务对象当场可以领取营业执照,并同时被告知需补交的资料、补交的时限。

## 梅山保税港区进口商品展销中心:

# 广建网点 主打快消品批发

□ 本报记者 谢挺

目前,随着贸易的便利和人们消费水平的提高,进口商品已经逐渐成为大众消费品。这对已在梅山保税港区设立的进口食品展销中心,既是机遇也是挑战,面对这样的变化,展销中心发挥自身优势,打造辐射全国的进口商品集散中心。

### 细分市场,做大批发市场

梅山保税港区进口展销中心两大投资方为中粮集团和上海东方国贸有限公司,依托他们的资金和分销渠道,展销中心可以拥有比一般同行更为自主的议价能力,因此其价格具有较强竞争力。

“目前我们拥有5400种商品,今年计划再增加3000个。”梅山进口商品展销中心总经理何钧说,与宁波保税区进口商品市场和宁波进口商品展示中心主要吸引各大贸易商入驻不同,他们是独家经营,提供整体一站式服务,可以灵活应对消费者需求,及时调整商品数量和种类,也有利于避免市场内一哄而上进口某种商品的现象。

“选择落户梅山,我们的重心不是要做零售商。”何钧解释说,他们看重

的是这里的口岸和政策优势,非常适合做批发市场。

来自上海的李女士来到梅山办事,空闲之余到梅山进口商品展销中心逛了逛。“与上海自贸区进口商品市场相比,价格都差不多,不过种类不一样。”李女士说,这里感觉更亲民一点。

“上海自贸区进口商品市场也是批发市场,但主要为高档消费品,而我们主要定位快消品,更适合老百姓。”何钧说,这样的快消品进口批发市场在全国也是少有的。

### 展销中心的定位,也可助力梅山旅游业

近日,来自台州的一批客商正来到梅山进口商品展销中心,洽谈批发一批商品的业务。“他们到这里考察后挺满意,估计今后会有合作。”何钧说,不少人都是慕名而来,这里的一站式服务避免了他们还要选择多个供应商的麻烦,同时便捷的物流和稳定可靠的质量更是解决了他们的后顾之忧。

目前梅山保税港区港区进口商品展销中心拥有十几家面积在二三千平方



图为客商正在梅山保税区进口商品展销中心挑选商品。(记者 谢挺 摄)

米直销中心和上百家社区店,既有周边的象山、慈溪、余姚、嘉兴等,也有江西、湖南等省份,最远到西安。同时还供给上百家网店。“开网店一

般都是年轻人,年轻有活力,又有较强的经济头脑和消费能力。”何钧说,现在每个月有一两百人来到梅山,以后随着商品的增多,这个人数还会持续增加。

## 海关打造进出口高效作业一条龙模式 通关无纸化延伸至进口环节

本报讯(记者雷雷 通讯员吴娟)“现在办理进口通关业务也能享受无纸化便利,企业只需在办公室完成申报工作,等待海关系统自动放行,就能直接拿着相关单证去码头提货了。”宁波雅运报关有限公司业务员唐露娟日前说。

7月15日起,宁波海关在原有通关作业无纸化基础上开展水路运输进口报关无纸放行模式,截至8月11日,北仑海关共审放进口无纸化报关单236票,通关业务量相比去年同期增长118.5%。

北仑海关关员王晓庆告诉记者,通关无纸化是宁波海关促进通关提速的一项重要举措,早在2012年8月1日,海关就开始试点通关作业无纸化改革,先后经过了出口无纸化、转关无纸化等几个推广阶段,但是当时的落脚点在于出口环节,换句话说,那些进出口业务并重的外贸企业和报关公司仍然有一半的业务量需要通过纸质化模式办理,任

务压力还是很大。因此,从今年7月15日开始,海关将通关无纸化模式延伸至进口环节,今后报关人员不用去窗口递交单证,更不需要海关窗口关员审核及加盖放行章,一切操作都在网络上进行,从申报到提货的整个通关流程得到了简化。

“通关新模式下,办理提货手续只需要两张纸就可以。”北仑海关通关科副科长吕方明坦言,通关新模式下,监管场所凭报关单位提交的提货单和已加盖报关专用章的《通关无纸化进口放行通知书》,办理放行提货手续。可以说,能够简化的环节统统简化,尽可能让企业享受零等待服务。

宁波雅运报关有限公司进口报关负责人潘林波,给记者算了一笔账,以往从递交单证到关员审核,再到指定码头提货,平均一批货物至少需要2个工作日才能到手。可如今,他们在网络上办理完手续后,直接就能去码头提货,最快1个工作日就能完成通关。

## 东融发行首个“五水共治” 资产证券化产品

### 挂牌首日实现销售近5000万元

本报讯(记者刘慧敏 通讯员周红梅)近日,宁波东融资产管理股份有限公司成功发行了2亿元区域资本市场私募债权产品,用于支持余姚当地防洪排涝等“五水共治”建设项目。这也是全省发行的首个“五水共治”资产证券化债权产品。挂牌首日就实现销售近5000万元。

东融资本是一家专业的资产管理机构,落户在宁波保税区。公司董事、总经理朱静强告诉记者,东融资本主要从事政府公共基础设施、股权、房地产、并购等投资管理与私人财富管理。公司发起并管理的各类投资基金达数十家,资产管理规模超过30亿元。

朱静强向记者透露,目前东融资本已成功申请到在宁波地区承销发行“五水共治”民生债权50亿元的额度,该产品为宁波乃至浙江地区充沛的民间资金参与政府基础设施建设找到了很好的出路。东融公司也将创新各种市场化融资方式,为“五水共治”筹集更多的资金。