

北仑八个重大项目将于年内投产

单个投资额在二十亿元以上

本报讯(记者李平 通讯员贺峰)记者日前从北仑区发改局获悉,除今年底量产的总投资25亿元的吉利春晓整车一期项目外,北仑新区(北仑区、宁波开发区、梅山保税港区)年内还将有7个项目总投资在20亿元以上的项目陆续建成投产。这8个项目达产后,每年将新增工业产值超过600亿元、利税约30亿元。

吉利春晓整车一期项目达产后,可形成年产5万辆吉利帝豪KC-1轿车的生产能力,年产值约200亿元,年税收15亿元左右。而总投资25亿元的逸盛PTA节能技改扩产项目、总投资84亿元的海越新材料一期项目、总投资30亿元的亚洲浆纸三期二阶段项目都已在二季度建成投产。

在今年三季度,台塑一期后续项目中,4个总投资20亿元的项目将建成投产。这4个项目分别是AA/AE、苯酚/丙酮、EVA、丁基橡胶项目。

北仑新区以重大项目为抓手,加大招商引资和项目推进力度,为实现综合实力跻身全国“第一方阵”的目标奠定了坚实基础。据了解,今年计划新开工的总投资20亿元以上的项目有3个,除了总投资20亿元的科元技改和原料生产项目已在二季度开工外,总投资42.6亿元的浙江LNG接收站二期、总投资20亿元的机制砂加工生产项目也将在四季度开工建设。

目前正在建的还有3个20亿元以上的重大项目,分别是总投资20亿元的吉利春晓SUV(二期)、总投资27亿元的吉利7DCT变速器、总投资30亿元的中青创文化广场项目。这3个项目目前进展顺利。

“总共14个总投资分别在20亿元以上的产业项目预计在2016年底前全部建成,届时每年可新增工业产值超1000亿元、新增税收超50亿元,使北仑区域的综合实力再上一个大台阶。”北仑区发改局有关负责人说。

梅山产业集聚区:

加快打造汽车全产业链



图为吉利汽车准备从梅山口岸出口到中东。(记者张跃摄)

本报讯(记者谢挺 通讯员李一)近日,中信港通汽车物流园室外堆场1号和2号场地正在做最后的灯光照明等配套设施安装,9月份将可投入使用,加

上正在建设的3号、4号和5号场地,预计明年初这个12万平方米的堆场将全部建成,可满足每年10万辆整车进口的物流配送需求。“该物流园总投资

3.36亿元,是梅山打造汽车全产业链的重要组成部分。”梅山保税港区管委会有关负责人告诉记者。

依托整车进出口口岸的优势,梅山正在加快打造集汽车整车生产、进出口、会展、交易、服务、改装、体验等功能于一体的汽车全产业链。“在做大口岸整车业务的同时,我们也要通过引进不同类型的企业,拓展汽车产业链。”梅山保税港区管委会有关负责人说。

据悉,位于梅山产业集聚区的吉利整车项目,占地1000多亩,已于2011年6月开工。“该项目分两期建设,将主要生产帝豪KC-1轿车和吉利SUV,一期计划今年年底量产,二期项目预计于2015年底建成投产。”吉利北仑生产基地有关负责人说,这里也将成为吉利集团重要的生产基地。

在以吉利汽车为龙头,带动汽配企业发展的同时,汽车交易、进出口等业务蓬勃发展。今年初梅山进口汽车展示服务中心启动运营,宁波消费者在家门口可以直接买到进口车,由于减少了中间环节和运输成本,可比市场价便宜10%-15%。“我们联合海关实行一次开箱,快速通关,为消费者和经销商节省了时间。”梅山检验检疫局查验科科长吴锦国说。目前展示服务中心已有数十个进口车品牌。

梅山一批重点项目正在稳步推进中。目前,重点引进的投资56亿元的浙江中通汽车商业综合体项目已处于一期土地招拍挂。规划建设集专业性汽车会展中心、交易市场、文化广场、配套公寓等于一体的综合体项目。建成后将为梅山整车口岸提供展示交易、物流等服务。总投资10亿元的梅山国际赛车场项目,计划在年底开工,建成后将成为全省唯一的赛车主题休闲体验项目。“随着这些项目的建成,一个比较完整的具有梅山特色的汽车全产业链格局将会形成。”梅山保税港区管委会有关负责人说。

怡人玩具与世界影视剧重量级典礼“联姻”

本报讯(记者谢挺 通讯员水微娜)“这是我们董事长彼得·汉斯丹先生与奥斯卡明星的合影,明星手中拿的就是Hape玩具。”Hape控股集团全球副总裁袁莹莹说。8月22日,Hape玩具出现在美国电视剧最高奖项第66届艾美奖明星VIP会客厅中。

宁波怡人玩具有限公司是一家专业从事木质玩具生产的德资企业,主打Hape品牌玩具。

Hape与明星的首次亲密接触是在今年3月举行的第86届奥斯卡颁奖典礼VIP会客厅中。Hape作为奥斯卡历史上首个玩具品牌受邀加盟该活动。

“Hape依托全球顶级设计师的前沿设计,设计精巧,颇具时尚感,不仅孩子喜爱,父母也心动不已。”袁莹莹女士说,明星既代表时尚,又具有市场号召力,与世界知名影视活动合作,成为了Hape今年的首次尝试。

“只有安全、环保、益智又趣味十足的玩具才能受到明星喜爱。”袁莹莹说,艾美奖是世界电视剧的盛宴。“此次盛会,Hape特别准备了几款精致的玩具作为伴手礼,受到了各位明星的欢迎。”袁莹莹说,公司更是通过这个契机,扩大了品牌影响力。

微科光电“机器联网”强筋骨

危险岗位将实现100%机器换人

本报讯(记者刘慧敏 通讯员唐文俊)“我们正在实施的‘红外线扫描电梯光幕生产线机器联网’项目全部完成后,人均产值可以提高23%以上,产品一次合格率将提升至99.5%,对我们巩固公司在业界的全球领先地位很有帮助。”近日,宁波微科光电有限公司副总经理章正对记者说。

电梯光幕是一种光线式电梯门安全保护装置,发射接收管自上而下连续扫描,形成一个密集的红外线保护光幕,当光幕上任何一束光线被阻挡时,门就会停止关闭,从而避免电梯夹人事故的发生。微科光电公司正是一家专业生产红外线扫描感应器(电梯光幕)的港资企业,具有年产50万套电梯光幕的生产能力。

从2011年初开始,微科光电逐步实施生产线的升级改造,红外线扫描电梯光幕生产线上的主要设备,全部完成了由简单控制到数字控制的升级。2011年下半年,公司开始采用浙江大学谭建荣院士北仑工作室推广的“PLM产品生命周期管理系统”后,运营效率提高了20%-30%。这也促使微科光电进一步加快了利用物联网技术对企业制造设备、生产系统

进行智能化改造的步伐。系统的运行状态良好,在公司经济效益的提升中发挥了重要作用。2013年公司销售电梯光幕57万套,实现销售收入1.88亿元,同比增长28.5%。

目前,微科光电正在加快推进的“机器联网”项目,主要是建立“SMT车间中央控制系统”、“电子焊接车间中央控制系统”、“装配车间中央控制系统”以及“红外线扫描电梯光幕生产线中央控制系统”等,并与公司前期建立的ERP系统和PLM系统进行集成,使系统管理能力大幅度提升,最终形成连续生产、联网管理、集中管控、资源共享的现代化智能制造模式。

章正告诉记者,到2016年底前“红外线扫描电梯光幕生产线机器联网”项目全部建成后,公司的红外线扫描电梯光幕生产线主要生产设备的联网率将有90%以上,产品平均生产周期缩短20%以上,一线员工减少25%以上,危险岗位将实现100%机器换人,产品平均综合成本降低10%以上。

“去年我们的产量占国内电梯光幕市场比例超过60%,占全球电梯光幕市场销售额的30%以上。”章正说。

“青年优品”在上海股权托管交易中心挂牌

本报讯(记者刘慧敏 通讯员周红梅)8月15日,宁波保税区企业浙江青年优品科技股份有限公司,在上海股权托管交易中心举行挂牌上市仪式。

浙江青年优品科技股份有限公司成立于2011年,专业化从事O2O电子商务服务。

青年优品公司有关负责人告诉记者,上市以后,募得的资金主要用于搭建O2O电子商务平台,以及O2O社区服务网点的建设。

保税区国税自主设计一款出口退税拓展软件

本报讯(记者严霄 通讯员王晴)日前,由宁波保税区国税局自主研发的“出口退税审核疑点表(生产企业)全智能生成系统”开通,企业领取出口退税款的时间由此减少了3个工作日。

过去国税部门需要逐月对辖区企业上报的出口退税资料进行审核,由于部分企业出口退税事项较多,疑点表的制作占到了办理耗时的大头,以群志光电公司为例,该企业每月申报的资料中通常有2000多项疑点,需要工作人员逐项手工摘录、归类排序并打字,疑点筛选工作费时费力。

今年年初,保税区国税局税源管理三科副科长郑朝晖和同事们决定设计开发一款出口退税拓展软件。今年6月,出口退税审核疑点表(生产企业)半自动生成系统1.0版开发成功。该系统试运行一个月以来效果显著,基本杜绝了疑点表录入差错,工作效率大幅提升,人均审核总耗时压缩约50%以上。

但是,研发团队并不满足于现有版本的常规化功能,又对系统进行了升级改造,开发出全自动生成系统,7月份又进行了二次开发,实现了多原因疑点的计算机智能判别和自动筛选,并给出唯一的调查结论,同时进一步优化了可扩展功能。从试运行效果来看,2.0版产生的疑点表实现智能化生成,已无需手工工作任何修正。

自己没车,照样做物流生意

——万联国际集装箱投资管理公司探索“无车承运”模式记事

□ 本报记者 周亚琼 通讯员 陈一民 魏学军

核心内容

注册在北仑的宁波万联国际集装箱投资管理有限公司,不仅是宁波发展物流联盟业务模式的试点企业,而且也成为我市首家推出“无车承运人”模式的企业。今年7月1日,由该企业运作的宁波市集装箱联盟平台正式投入运营。在港口集装箱运输领域专业经营“无车承运人”平台,宁波万联在国内也是第一家“吃螃蟹”的企业。

宁波万联公司由宁波九龙国际物流有限公司等18家宁波货代、运输企业,在今年上半年共同出资成立。“无车承运人”项目由宁波口岸协会国际联运分会牵头发起。

“无车承运人”模式迈出第一步

近年来,无论在国内外,资源整合炙手

可热。受货代行业“无船承运”启发,宁波万联于今年年初正式启动“无车承运人”项目。

“无车承运人”指的是不拥有车辆而从事货物运输的个人或单位,其拥有双重身份,对于真正的托运人来说,其是承运人,但对于实际承运人来说,其又是托运人。“无车承运人”通过对资源的有效整合以及多样化业务形式的创新运作,以达到多方利益共赢的目的,其本身一般不从事具体的运输业务,采取轻资产运

作。宁波“无车承运人”模式运营显然已经成功迈出了第一步。高林告诉记者,目前,宁波万联公司的“无车承运人”平台已经集聚了首批宁波18家货代企业,这些企业承诺每家每个月至少向物流联盟平台供应16500TEU(标准箱)货物。此外,该平台也已经与20家左右的运输企业建立了合作关系。今年10月份,宁波万联计划第二轮扩股,平台汇聚企业有望达到50家。

“利用规模化优势提高效率,为包括运营者、货主、货代、运输企业等在内的平台相关运营方面带来利益共赢。”高林告诉记者,规模化运营有利于资源整合的更加便利,降低总体管理及运营的成本。“例如,平台出面统一购买汽车配件、油料、轮胎等,因为量大,采购价格可有一定比例下浮;与金融机构合作,运输企业运费可以月结,将有效降低运输企业的成本和资金压力。

另据记者了解,除货代和集卡运输企业外,仓储物流企业、大型货物企业、基金、投行等

也可以申请加入宁波万联平台。

更值得一提的是,在规模化运营的基础上,通过平台内部有效的资源整合、物流管理以及信息管理,创新业务,如双重、甩挂、拼小箱、专线、循环物流等,效益水平也将更高。

先在宁波范围内试行

宁波万联公司的“无车承运人”经营模式由于之前在国内没有先例,已经引起了宁波市乃至国家交通运输部管理部门的重视。企业负责人还带队到美国罗宾逊公司进行了业务考察和学习。

通过多方努力和争取,目前该公司已经取得道路运输经营许可证。该企业O2O,即线上线下“无车承运人”平台运营将在宁波范围内先试行,即注册在宁波本地的运输企业可以加入该平台,以便于相关部门监管。

目前为止,宁波万联物流联盟平台除线下部分已经开始正式试运行外,线上平台也已经处于调试阶段,即将上线。