

我在开发区

# 与一棵树同成长

□ 逸 铭

在我办公室的窗外，有一棵树。我不知道它的名字叫什么。从我进入美博进出口公司工作的那天起，它就矗立在那里，叶片繁茂，枝干挺拔。

听公司的前辈们说，这棵树是美博搬到现在的办公地址后种下的，已然十几载。我没有见到它初时的模样，不过自进入美博公司后，我常常会抬头看向窗外那棵树。看晨光投在叶片间的景象，看深秋冷风中叶片的飘落，还有小鸟来造访时“叽叽喳喳”的喧嚷——短暂的停顿，缓解了眼睛的疲劳，也舒缓了工作中的紧张情绪。不知不觉中，这棵树仿佛成了我的一个朋友。

时间慢慢流逝。窗外的树落了叶，又重新抽了芽，长了新叶，在夏日的阳光里闪着熠熠的光。不知不觉中，我在美博公司，已经度过了五年的时光。

最早知道“美博”，是从一个亲戚的口里得知。他说，在北仑，“美博”是专业化服务型外贸企业，学外语和经贸这一块的人，是最适合在那里大展拳脚的，这让我这外语系在读的学生颇为心动。机缘巧合，大学毕业后我真的进入美博，成为了其中的一员。也因此，我有机会慢慢去了解“美博”的发展。

“美博”成立于1999年2月，专业从事进出口贸易。依托宁波开发区良好的政策与投资环境，十几年来，“美博”蓬勃发展，成为宁波市外贸企业中的佼佼者。公司主营文教办公用品、日用品、五金工具、电子电器等，与世界上一百多个国家和地区的客商建立了良好的贸易关系。

以上这段内容，是我在参加公司



图为宁波美博进出口有限公司样品展示间。

新员工培训时了解到的，如果说这只是一段工整的“说明文”，那么在我的工作中所接触到的人与事，就是“美博”日益发展壮大生动诠释了。

记得入美博公司大约半年的时间，有一次召开公司级会议，在讨论完了

各项业务后，公司梅总发给大家一人一本书，让大家好好地看一下这本书，然后写一篇读后感。我当时很不以为然。一个公司最重要的目标便是业务量的扩大与盈利，读一本书写一篇感想，能起什么作用呢？孰料看完书后，我发现真的颇有收获。之后，公司又陆续发给大家好几本书，不仅有经营

管理方面的书籍，也有文化方面的典籍。我才知道，原来这是“美博”企业文化的一个方面。要让员工在做好工作的同时，不断学习，从不同的书籍里汲取养分，提升自身素养，同时提升企业文化的整体水平。

从我进入美博后，公司几乎每年都会招聘一批应届毕业生，光我们部门已经陆续连续进了三四批新员工，小丁就是其中的一位。有一次我们接到一个客户投诉，当天，部门领导安排大家留下加班，而小丁那时刚入公司才一周，对业务不熟，领导让他可以先下班回家。但小丁执意不肯。他

说自己虽然业务上不能帮大家忙，打打下手还是可以的。于是那个晚上，其他人都坐在电脑前，小丁反而成了最忙碌的一个人。不是给这个拿资料，就是给那个复印，到最后连倒水都由小丁代劳了。加班结束时大家纷纷向小丁表示感谢，小丁胖乎乎的身子扭来扭去，一副很不好意思的样子，引得大家忍俊不禁。现在，小丁早就成为了我们部门的一个业务骨干，成为了我们团队的一个主力队员。其实在美博，像小丁这样的员工，还有很多！

2013年冬天，“美博”公司为北仑比较偏远的一个村庄的小学捐赠了一笔钱，成立了一个“奖学金”，旨在鼓励那些学习刻苦、表现优异的山村孩子。那次捐赠活动在小学的礼堂里举行，我们很多员工都去参加了。冬日寒风凛冽，室内却是灯火通明，暖意融融。梅总代表公司上台讲话，其中有一句话让我印象深刻，她说：“我们捐赠这笔钱，是想让我们的孩子可以有飞得更高的机会。”小鸟展翅除了翅膀的坚强，如果有外界力量的帮助，应该会飞得更高更远。美博，就是甘愿做那托举起稚嫩翅膀的一丝小小的风，一枝小小的树杈！

在公司的这些年，我常常凝视窗外的那棵树，常常会想，公司为什么在成立的时候，要种一棵树呢？后来我渐渐明白，也许，这就是公司最早一批开拓者的心愿。他们希望“美博”就像一棵树，深厚的企业文化做基垫，树根深扎土壤，稳健踏实，以成就日后的枝繁叶茂。这棵树，也何尝不是对我的一种激励，让我就像一棵树那样，不华丽，不浮躁，深扎土壤，做一个优秀的“美博人”。

时代新曲

# 我做仓管的日子

□ 马 辰

在这个暑假里，让我感觉收获最大而又最开心的是，我在宁波保税西区的名辉电子厂里学会了当仓管（仓库管理人员的简称）。

暑假刚开始，告别了学校里那忙碌而又充实的教学工作，我变得有些不适应起来，心里寻思着，总该找点什么事来做吧！有一天，邻居小王告诉我，他们电子厂想招一名临时仓管，问我是否愿意去干？我犹豫了一下答应了。后来通过小王的介绍，经电子厂人事部门和仓库面试合格后，厂方通知我第二天上午按时上班。

第二天早晨，我早早地赶到了电子厂的仓库所在地。仓库大门前，有一排排货车沿路停靠，一辆辆叉车穿梭卸货。我正愣怔间，仓库主管小杨晃着马尾辫，满脸笑意地朝我走来。“老师，早上好！你暂时负责的是外协厂送货这块。”说着，她把外协厂的送货单递到了我的手中。“走，现在叉车工正在卸货，我把收货和发料的流程告诉你。”

我们来到一批货品前面，杨主管耐心地向我讲解起来：收货的第一步是，根据本厂的订购单，结合外协厂的送货单，清点外协厂所送货的订单号，产品名称，材质规格，数据是否和实物一致。收货以后，要填写进料待检卡，通知品检员检货，如果验收来料合格，便通知叉车工放进仓库，并在外协厂的送货单上签名，留下客户联做仓库台账；如果来料不合格，由品检员通知采购部门退货。

说话间，品检员验收来料合格，我便签名留下客户联的单据。

收货进仓后，要放置在固定的区域内，并要做上物料卡；车间人员来领料时，要根据他们出示的领料单，针对领料单上面所写的订单号、货物名称、材质规格、数据来发料，预防错发料耽误车间生产。并且每一天的入单库和领料单要及时进账，一定要做到账物一致。

我用心地感受着杨主管的言传身教，仔细地把握着每一个细节，直到下午，收货和发料才告一段落，我迅速做好了仓库台账，以当天的台账结存数据为基数，结合库存实物数量进行了盘点，结果账物相符。一天工作下来，我感受到：它多像我在学校里的教学工作，给学生授完课，还要批改他们的作业，通过学生作业的完成情况，才能检验出他们对这节课内容的理解和掌握程度。

夜晚，我躺在床上，对当天的工作作了一番反思，好不容易才进入梦乡。猛然，一道闪电划亮窗户，远处隐隐传来雷声，随后开始有雨点敲打着房顶。糟了，下午下班前，一家外协厂送来一车铸铁零件，放在仓库的大门前还未入库，如果被雨淋了那可麻烦了。我火速起床穿衣，蹬上自行车，顶风冒雨赶到了工厂。

门卫师傅开启了大门，和我一起向厂后的仓库跑去。眼看着这一堆铸铁件，在风雨里堆放着，要让它们回到仓库那舒适的家里是不可能了，因为，我和门卫师傅都不会开叉车，这可怎么办呢？情急之下，我跑进仓库抱出一大捆塑料膜，试图铺盖在铸铁件上。

谁料狂风肆虐，它恶作剧似地一次又一次地把塑料膜从我手中夺走。我赶紧又跑进仓库，用液压车拖出一叠木板。“师傅，你拉住塑料膜的一端。”我在风雨中大声地对门卫师傅喊。

门卫师傅答应着，掀起塑料膜的一端，向铸铁件的另一面跑去，白色的塑料膜在铸铁件上面跃动着，我立不失时机地掂起一块木板压在塑料膜上面。一块木板又一块木板压上去，终于，这片不安分的塑料膜在风雨中被我们制服了。为了保险起见，我又在盖着塑料膜的铸铁件底部压上了几块木板。

在门卫师傅的帮助下，这堆铸铁件总算不再受风雨的袭击了，我随后跑进仓库，检查了门窗，看是否关牢，抹了一把脸上早已不知是雨是汗的水，这才放心地离去。

第二天，杨主管得知此事后直夸我对工作认真负责。最后，她对我说，其实，这堆铸铁件是不怕雨淋的，如果真是这样，昨天下班时，她早叫叉车工拉回仓库了。

没过几天，我和仓库的几名仓管员、叉车工全都熟悉了，工作之余，大家说说笑笑，相处得十分融洽。每逢外协厂送货，我跳上车帮叉车工卸货，叉车工小李总是阻止我，说：“这是我们叉车工的活，哪用你干？”我没有停下手中的活，边干边说：“什么你的活我的话，我总不能站着看你干吧？再说了，我们不都是为了物料早点入库嘛！”

工作闲眠时，我会把仓库进行打扫，物料进行整理，实物进行盘点……一转眼，暑假将要结束，我要回到学校去报到了。望着这些成行成列、整洁的物料，我真有点儿舍不得离开仓库了。

俄、钦博特和伊基托斯等地的造船厂都已经能为秘鲁石油公司制造大型油轮。目前油轮正在向7万5千吨位升级。

迄今，秘鲁已自行设计制造了海岸巡逻艇、科学考察船和各种类型的渔船。在秘鲁辽阔的海岸线上，正活跃着4000多艘渔船。卡亚俄生产的渔船不仅供应本国的需要，而且已经成为一种新的非传统产品出口项目，不断向安第斯集团成员国和其它拉美国家输出。连一些中东和欧洲国家也纷纷前来订货，秘鲁造船工业在南太平洋国家中居首位。

参观完船舶修配厂，当洁白的海鸥追逐着五彩斑斓的晚霞，太阳在沉沉的暮霭中收敛起它金色的余辉的时候，借助点点星光，在劲吹的海风中，我凭着灯塔照射的方向，翘首西望大洋彼岸，心中遥想，此时此刻祖国的东海也许正是旭日喷薄欲出的时刻吧！

管理启示录

## 枯井中的驴

有一天某个农夫的一头驴子，不小心掉进一口枯井里，农夫绞尽脑汁想办法救出驴子，但几个小时过去了，驴子还在井里痛苦地哀嚎着。

最后，这位农夫决定放弃，他想这头驴子年纪大了，不值得大费周章去把它救出来，不过无论如何，这口井还是得填起来。于是农夫便请来左邻右舍帮忙一起将井中的驴子埋了，以免除它的痛苦。

农夫的邻居们人手一把铲子，开始将泥土铲进枯井中。当这头驴子了解到自己的处境时，刚开始哭得很凄惨。但出人意料的是，一会儿之后这头驴子就安静下来了。农夫好奇地探头往井底一看，出现在眼前的景象令他大吃一惊：当铲进井里的泥土落在驴子的背部时，驴子的反应令人称奇——它将泥土抖落在一旁，然后站到铲进的泥土堆上面！

就这样，驴子将大家铲倒在它身上的泥土全数抖落在井底，然后再站上去。很快地，这头驴子便得意地上升到井口，然后在众人惊讶的表情中快步地跑开了！

启示：

人生必须渡过逆流才能走向更高的层次，最重要的是永远看得起自己。

## 所长无用

有个鲁国人擅长编草鞋，他妻子擅长织白绢。他想迁到越国去，友人对他说道：“你到越国去，一定会贫穷的。”

“这是为什么呢？”他满脸疑惑地回。

“草鞋，是用来穿着走路的，但越国人习惯于赤足走路；白绢，是用来做帽子的，但越国人习惯于披头散发。凭着你的长处，到用不到你的地方去，这样，要使自己不贫穷，难道可能吗？”友人认真地说。

启示：

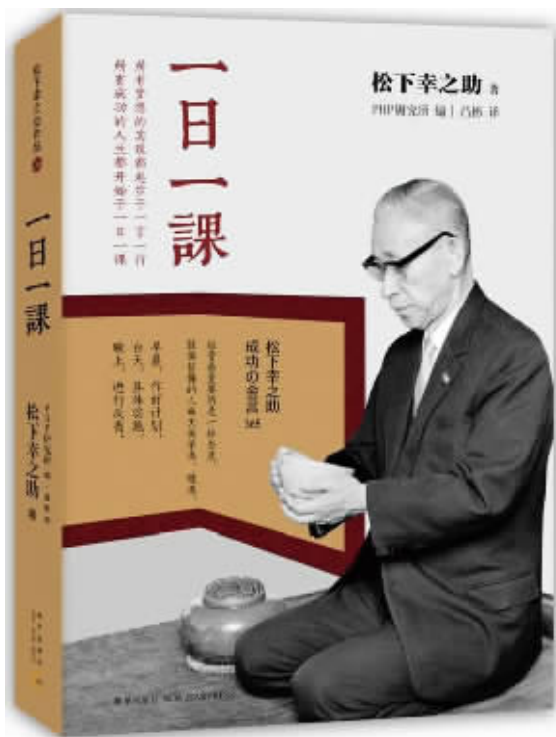
一个人要发挥自己的专长，就必须适合社会环境需要。如果脱离社会环境的需要，其专长也就失去了价值。因此，我们要根据社会的需要，决定自己的行动，更好地去发挥自己的专长。

编辑荐书

作者：(日)松下幸之助 著,吕彬 译  
出版社：新星出版社  
定 价：¥45.00

所有梦想的实现都起步于一言一行，所有成功的人生都开始于一日一课。企业的长远发展，不仅需要正确的理念、先进的策略，更需要一日一课的基本态度。

“经营之神”松下幸之助，每日在工作之余进行自问自答，并将哲思体悟记录下来，形诸文字，以让更多人读到，从中获益。本书从松下幸之助最受欢迎的著述中提炼出366篇精华之作，按时间编排，12个月，366天，每日一课，内容广涉经营理念、管理实践、人生智慧等多方面。无论是初入职场的新人，还是想要取得更大发展的经营者，都能从其立足于自身成功经验的讲述中找到属于自己的成功箴言。



# 卡亚俄港纪游

□ 陆亨俊

曳着，好像正急迫地要向卡亚俄港驶来。

秘鲁有丰富的渔业资源，卡亚俄港是著名的渔港。每逢捕捞季节，各式渔船从这里扬帆出海。1970年秘鲁的渔获量达到1200多万吨，占世界首位。1972年因为一股名叫“埃尔尼尼奥”的赤道暖流突然南下，水温的骤升使这一带冷水性鱼类大批南逃并中途死亡。此后渔获量锐减，每年大约在四五百万吨上下徘徊，鱼产品出口占全部外汇收入的三分之一，可见渔业在秘鲁国民经济中占有重要地位。

我们在渔港的浅水码头参观刚刚满载而归的渔船，阳光照在银白色的鱼鳞上发出耀眼的光亮，浓烈的腥味引来大群海鸥。这种以吞食鱼类而著称的海禽，拖着沉甸甸的鹤嘴般长角喙，脖子里还鼓着能贮存食物的颈囊。它们贪婪地在渔船上空盘旋，眼睁睁地望着满舱的鲜鱼垂涎三尺。

造船业中心

听导游介绍，卡亚俄是秘鲁的造船业中心，秘鲁政府为了保卫二百海里领海主权和合理开发、利用丰富的海洋资源而积极发展本国的造船工业。秘鲁工业银行和金融开发公司在这里大量投资。海军工业局从上世纪五十年代成立之后即开始在卡亚俄港的一个设备简陋的船舶修配厂的基础上兴建造船厂。

在一次应邀参加2万5千吨油轮在卡亚俄港的下水典礼上，一位秘鲁海军军官送给我们一份新轮剖视图作为留念，并热情地向我们介绍说，20多年前这里连个生产零件的车间也没有，铁板和钉子也得从国外进口。而今这个厂已经初步成为了一个庞大的造船联合企业。我们参观了一些工地和车间，只见船台旁焊花飞

溅，电光璀璨；厂房里锤声叮当，机器轰鸣，到处呈现一派繁忙的景象。

船舶修配厂的负责人介绍说，这个厂开始只能制造30吨木制拖网渔船，后来逐步生产200至600吨各种类型的渔船。1974年2万5千多吨大型货轮“亚马逊号”在这里下水之后，秘鲁的造船工业便出现了日新月异的局面。几十家中小型造船厂星罗棋布于全国各地。卡亚



卡亚俄港风光。

天下大港

卡亚俄港是秘鲁第一大港，位于里马克河出海口，西濒太平洋，东靠安第斯山。海上有圣洛伦索岛，岛上设有军港，成为屏蔽卡亚俄的要塞。卡亚俄港作为秘鲁首都利马的外港，同利马有两条铁路和一条公路相联系。我们从利马驱车向西北行驶15公里，转瞬便到了这个繁荣的港口城市。

一路上，我们发现滨海地带住宅零散，人口稀疏。听导游介绍说，一到礼拜天，市区的居民纷纷云集海滨，浅黄色的沙滩上彩伞簇立，人头攒动。裸露着古铜色皮肤的男女游人，身上涂着油光发亮的防晒油，或平心静气躺着晒日光浴；或嬉笑追逐玩着水球，人声嘈杂，熙熙攘攘。

繁忙的码头

在走访中，我们了解到，卡亚俄港有南北两条防波堤。南堤长1089米，北堤长2175米。两堤间宽度为137米。港上有四座“丁”字形码头，平均每座长183米，水深9米，可同时供22艘远洋船只停泊。吃水8.8米以上的船只涨潮时可以进港。此外，还有一座两个泊位的油轮码头。

近处，20多台各式起重机正在繁忙地装卸，进口货物主要是机械、车辆、纺织品、食品和化工产品。出口物资有鱼粉、石油、矿石、棉花、糖和罐头鱼。130多台铲车川流不息地奔驰于仓库和码头之间。150吨的浮吊像一只巨大的恐龙兀立在港口，镇守着海上大门。

我们在绿叶扶疏、花香郁馥的岸边草坪上凭栏远眺，泱泱无垠的大海，碧波万顷，烟波浩渺。停泊在锚地的远洋轮随着海浪摇