

深度 浙江新闻专栏

以信息技术、物联网技术等为代表的新一轮技术浪潮正扑面而来。抓住机遇，发展智能制造，是实现宁波工业经济创新转型发展的必然选择。目前，我市积极引导软件企业运用物联网、云计算和人工智能等先进技术，推进信息化和工业化融合，助推智能制造发展，已取得初步成效——

腾“云”驾“物”助力宁波智造

本报记者 余晓辰 通讯员 杨倩红



▲小型铸件自动上料生产线。在宁波问鼎机器人有限公司调试车间，技术人员正在调试一套为塑胶企业研发的小型铸件自动上料生产线。该公司近年来通过与哈尔滨工业大学机器人研究所合作，组建一支高素质研发团队，目前已成功开发出可用于注塑、焊接、喷涂、机械加工领域的系列机械手及小型自动化流水线，年销售收入已超过1600万元。(严龙 王晓娜 摄)

▲图为宁波如意股份有限公司的搬运车焊接自动化流水线。(严龙 摄)

特色块状经济领衔智能装备

比尔·盖茨曾预言，机器人将重复个人电脑崛起的道路，成为下一个改变世界的技术。近年来，机器人在宁波的迅猛发展似乎正印证着这一预言。

走进宁波更大集团的车间，机械手运作不停，一个个轴承迅速装配完成。这条国内唯一的全自动轴承生产线，实现了自动输送、自我监控、在线报检，使得一次校检合格率从96%提高到99%，生产人员减少90%，每年可节省人工成本500万元。

机器人带来生产巨大变革的背后，闪现着甬企的智慧。宁波宸宸自动化装备有限公司是装备生产企业，同时也是软件企业。更大集团的试点项目，正是应用了宸宸研发的轴承自动化生产线。

围绕特色块状经济的转型升级，我市促进软件技术在装备领域的应用，发展智能装备，引导软件企业开拓新的业务领域，研发新技术和产品，帮助工业企业新建智能化装备和流水线，提高了生产效率。宁波伟立机器人科技有限公司研

发了基于物联网技术的工业机器人，替代人工，提高了注塑企业的生产效率与安全性。宁波舜华软件科技有限公司研发的厨卫家电智能控制软件，已应用到宁波方太厨具、宁波欧琳集团等厨卫家电生产商，为我市制造业产品的升级换代提供了有力帮助。今年，我市还将选择1至2个特色块状经济行业，组织开展自动化成套设备培育试点。

物联网工厂连接“制造孤岛”

经过多年发展，我市软件企业虽然规模不大，但在制造业信息化管理软件的细分市场已有不俗的表现，拥有了大量的企业客户。比如，浙江高格软件股份有限公司已为2000多家中小企业提供企业资源管理(ERP)软件服务，宁波物畅软件有限公司为全国近5000家外贸企业提供外贸信息化管理软件开发服务。

而企业信息化的深化，对软件企业的集成服务能力提出了新要求。市经信委顺势而为，牵头成立宁波软件集成服务联盟，组织有相同客户资源的软件企业联合开展技术攻关，完善软件产品产业链，消除智能制造的

“孤岛现象”。目前，宁波浙大联科科技有限公司、浙江高格软件股份有限公司和浙江文谷软件有限公司，集成了产品生命周期管理(PLM)软件、企业资源管理(ERP)软件和制造执行系统(MES)软件，为物联网工厂建设提供整体的软件解决方案。企业使用该软件系统后，可实现产品设计、资源管理、生产工艺、机器状态、质量监控全过程管理，初步体现生产过程物联网的要求。我市部分汽车零部件、五金制造企业正通过对应的试点应用，进一步提升生产智能化水平。

与此同时，宁波世贸通网络科技有限公司等4家企业整合软件产品，联合打造了中小企业外贸信息化服务平台，形成从外贸客户管理、订单管理、精准营销、外贸出口代理等一条龙外贸业务服务体系。自今年3月份运营以来，平台吸引了大量的外贸企业，预计年内可实现外贸进出口额2.5亿美元，降低了阿里巴巴旗下“一达通”进军我市带来的市场冲击。

“彩云朵朵”提高企业管理效率

面对当今竞争激烈的商业环境，越

来越多的企业认识到，通过将软件在云平台中的应用，可将大数据转化到企业现有系统中，帮助企业强化管理模式。未来几年，如能在大数据与云计算结合领域进行探索，将使企业更具市场竞争力。然而，由于企业的规模、经济实力等不同，我市中小企业对信息技术的需求和承担相应成本的能力各异。为进一步普及信息技术应用，我市引导软件企业运用云计算、移动互联网等技术，提供软件云服务模式，降低企业应用信息技术的门槛和经济成本，提高了企业管理效率。一朵朵雨后的“彩云”，正浮现在越来越多企业的上空。

宁波龙联智能科技有限公司，开发了云考勤系统，实现了企业的考勤、一卡通支付等智能化管理，已有雅戈尔、海天等300多家单位、40万用户在线使用，明显降低了管理成本。浙江中之杰软件技术有限公司推出基于云计算的信息化服务平台，为企业的财务管理、人事管理和进销存管理等核心业务流程提供灵活支持，已有50多家企业入驻平台。宁波复博信息技术有限公司开发了IDC数据中心虚拟化云服务平台，可以较低的价格帮助企业建立私有云，提供云桌面终端和常用软件，降低企业硬件投入成本，实现对资源的集中管理，提高信息安全。

没经验 缺人才 困惑多 工业企业触网 如何走出“成长烦恼”

早做有肉吃不做被逼死，一句玩笑话写出了工业企业电商转型的紧迫现实。9月5日，市经信委组织召开全市首次工业企业电子商务应用对接会。600多位国内电子商务平台企业、电子商务服务企业和我市工业企业代表济济一堂，“论剑”工业企业电商之路。

对接会上，记者发现，由于对互联网的陌生，不少工业企业面对电商之路表现出急切而困惑的复杂心态。海产品制造商元虎食品当家人黄元虎介绍，“触网”一年半，月销量始终在万元左右，不到公司总销量的十分之一。面对“徘徊不前”的月销量，黄元虎左右为难，“要保证质量，海产品的价格就不能太低，现在感觉网店就像一块鸡肋”。

元虎食品的困惑带有普遍性。对接会上，找平台电商咨询洽谈的工业企业不少，一个上午，数百华腾的咨询单上就记录下30家企业联系方式，不过对方的工作人员说：“打听的人很多，但真正能合作的屈指可数”。

在对接会现场，记者做了一个关于“企业为什么要做电子商务”的小调查。结果工业企业的回答大致可以分为两类：一是如果不做电商，企业将来会陷入危险；二是为了增加销售。“这表明企业未能理解电子商务的本质，走错了方向。”慈溪市网商协会会长余雪辉说。与会专家表示，工业企业电商化至

少有五大价值：增加和顾客互动交流、在线品牌拓展、增加服务价值、降低成本、增加销售。“如果让销售一叶障目，便容易陷入开网店、出更多产品、打价格战的怪圈之中”。鼎辉副总裁石锦说，增加与顾客互动交流、在线品牌拓展、增加服务价值才是工业企业发展电商之因，增加销售和降低成本是随之而来的果实。

“在我看来，宁波工业企业电商化关键要走好三步棋。”余雪辉说，优质的产品永远是第一位的；其次是要学会互联网思维，比如以消费者为中心；三是要全网营销，抱团合作。

市经信委相关负责人表示，清晰的网商定位至关重要。另外，凡事都有一个过程，工业企业做电商也不要太急躁，“失去的也许是一时的火爆，换来的将是厚积薄发”。

对接会上，也有企业在电商道路上步履从容。余姚锦霞实业总经理韩建军说，公司是做五金工具的，以前一直代工，今年开始尝试自己做品牌。“网店开了一个月，的确很辛苦。”他说，从以前单纯生产到现在产销一体，很多方面需要重新去适应。

“刚开始创业，我们什么都不懂，最后也不成功了么？”谈及未来，韩建军自信满满。他说，有困难但从未胆怯，边学边干，未来锦霞的电商路一定会越走越开阔。(易鹤 徐燕)

乌克兰一银行停业 导致信用证无法议付

中信保提醒企业防范信用证风险

近日，宁波多家小家电出口企业陆续收到中国信保宁波分公司支付的信保赔款，赔付金额超过470万元。这些赔款，均来自乌克兰U银行停业导致信用证无法议付的案件。

近年来，包括乌克兰在内的东欧地区是我市出口企业着力开拓的重点新兴市场。今年年初至今，随着俄乌边境地区局势的日益复杂，地缘政治冲突、区域动荡给当地社会秩序造成严重影响。来自中国信保宁波分公司的信息显示，1-7月，该公司收到对乌出口报损金额同比增幅高达682.1%，出险率更是上升了9倍。仅U银行停业导致信用证无法议付案件中，涉及我市出口企业就有十余家。这些企业是通过U银行开具的远期信用证，与某集团开展出口贸易。U银行经营陷入困境，这些企业信用证项下的30余票货款到期后无法正常议付，涉案金额累计达3900万元。

“这是典型的由于政治风险引发的信用证付款风险案例。”中国信保宁波分公司相关负责人介绍，现在国际贸易环境复杂多变，贸易保护主义不断升级，与此同时，部分国家地区政局不稳、社会动荡，这些均有可能引发政治

风险。为此，这位负责人建议我市出口企业重视信用证风险，具体要注意以下几点：

一是要评估开证行所在国家、地区的风险。“覆巢之下难有完卵”，由于战争、内乱或者国家外汇管制等政治风险，由此引发信用证风险的案例已经发生多起，出口企业应特别关注。

二是要评估开证行自身的信用风险。一些国家、地区银行自身的实力有限，其开出的信用证信用等级并不高。建议出口企业尽量选择国际排名5000名以内的开证行，其中大额贸易要求国际排名2000名以内的开证行开具信用证，尽量减少开证行风险。

三是要评估货权丧失的风险。信用证结算方式相对安全，其中一个重要前提就是可以有效控制货权。但在实务中，信用证项下丧失货权的情况屡见不鲜，如电放提单、非海运运输等都可能使货权在未有开证行付款或承兑情况下丧失。

最后，针对当前乌克兰整体局势变化，我市出口企业要及时采取措施控制风险，统筹好货物出运节奏，避免产生大额应收账款。(俞永均 王一圣)

资讯速览

8月份我国进出口总值同比增长3.9%

海关总署8日发布统计数据，8月份我国进出口总值2.26万亿元人民币，同比增长3.9%。其中，出口1.28万亿元，增长9.2%；进口0.98万亿元，下降2.4%；贸易顺差3061亿元，扩大76%。

据海关统计，前8个月我国进出口总值17万亿元人民币，比去年同期增长0.6%。其中，出口9.1万亿元，增长

2.1%；进口7.9万亿元，下降1.1%；贸易顺差1.2万亿元，扩大28.7%。按美元计价，前8个月我国进出口27663.9亿美元，同比增长2.3%。其中，出口和进口分别增长3.8%和0.6%。8月当月进出口额为3670.9亿美元，同比增长4%。其中，出口2084.6亿美元，增长9.4%；进口1586.3亿美元，下降2.4%。

今年我国水稻价格总体将比上年有所提高

农业部农村经济研究中心高级市场分析师彭超近日在哈尔滨表示，受国家水稻最低收购价格政策影响，自今年年初以来我国稻谷市场总体呈现稳中略涨的状况，预计今年水稻价格总体将比上年有所提高，处于高位平稳运行状态。

彭超说，我国主产区早籼稻价格已由1月的每斤1.28元上涨到8月的每斤1.34元，晚稻价格维持在每斤1.35元-1.36元，粳稻价格由今年年初的每斤1.49元上涨到8月份的每

斤1.53元。彭超认为，水稻价格上涨的主要原因是国家提高了2014年水稻最低收购价格。2014年生产的早籼稻、中晚籼稻和粳稻最低收购价格分别提高到每50公斤135元、138元和155元，比2013年提高3-5元。

早籼稻“三连增”后首度减产，也对稻价产生影响。统计数据显示，今年全国早稻播种面积8692.5万亩，比2013年减少14.1万亩，下降0.2%，早稻产量也有所下降。

1至8月住宅签约套数二线城市跌幅最大

中原地产研究中心统计数据显示，1月至8月，重点监测的全国主要54个城市的楼市总签约套数为152万套，同比2013年同期的198万套下调23.2%，其中二线城市跌幅最大，同比下调33.4%。

数据显示，一、二、三、四线城市住宅签约套数同比下调的幅度分别为25.5%、33.4%、15.3%和16.3%。中原地产首席分析师张大伟表示，二线

城市签约跌幅最大，其楼市调控松绑的力度也最大。

“大部分城市调控政策出现松绑，信贷方面相比之前也有所松动。政策逐渐趋向宽松。”张大伟说，目前楼市整体降温，库存依然较高，政策微调难以拉动市场大幅成交，预计“金九银十”难以出现爆发式的量价齐涨局面。

(均据新华社)

黄金国际板9月底上线

我国黄金市场缺乏定价权历史将被改写

财经观察

自贸区黄金国际板将于9月末上线。此举意味着，占据世界产量近一半的中国黄金市场将拥有“上海金”这一独立价格指标，改变我国黄金市场建立至今缺乏定价权的历史。

“上海金”将于9月末落地

记者7日从上海黄金交易所获悉，上海黄金国际板拟于9月29日中国(上海)自贸区设立一周年之际亮相。这意味着，作为世界最大的黄金生产及消费国，我国将在上海建立面向国内外投资者的贵金属交易市场。

根据中国人民银行印发的《关于同意上海黄金交易所设立国际业务板块的批复》，上海黄金国际板将依托自贸区账户体系，实现我国资本市场对外开放。截至目前，国际板首批境外会员已经确定，囊括数十家国际知名商业银行、投行。

据介绍，与“纽约金”、“伦敦金”等已有国际黄金价格指标相比，“上海金”最大的特点是采取人民币计价及结算。

上海黄金交易所理事长许罗德接受新华社记者专访时表示，作为央行设立的国内唯一现货黄金交易市场，上海黄金交易所设立的国际板市场供境内外投资者共同参与交易，境内外投资者可在同一交易系统内撮合成交，形成同一价



图为一家金店的营业员在展示黄金饰品。

格。为推动人民币国际化，国际板接受离岸及在岸人民币投资。业内人士表示，国际板并不意味着“另起炉灶”，而是中国黄金市场将境外投资者引入现有国内市场，实现资本市场开放，有助于提高国内交易流动性，从而增加投资机遇。

摆脱黄金消费“影子价格”

十多年来，我国黄金市场经历了从无到有。2001年央行取消黄金统购统销打破“计划经济”后，在上海设立统一

的黄金交易市场。2013年，上金所黄金出库量超过2000吨，占全球消费量近一半，连续7年蝉联世界第一。

“但是长期以来，中国金市的金价只是一种‘影子价格’。”许罗德介绍，在价格方面，我国金市长期受到纽约金价、伦敦金价作为世界金价“两极”的影响。“通常是前一晚的国外市场走势，会影响国内价格波动。”

近十年来，黄金市场形成“消费者在东，定价权在西”的尴尬现实。专家认为，定价权缺失，往往造成我国投资者的消费拉动对金价影响力不足，西方

投资者眼中的一些季节性波动、地缘危机被相对强化。“‘吃亏’的还是数量多、避险能力弱的国内机构。”中国珠宝首饰行业协会常务理事廖义说。

黄金投资意识亟待提升

据介绍，“上海金”的交易品种将与国内市场基本吻合。按计划，“上海金”交易拟选择数个现货品种，并在国际板新设部分品种，供境内外投资者共同参与交易。

上海黄金交易所副总经理宋钰勤认为，国际板上线还意味着，我国作为传统用金、产金、购金大国，将努力使黄金交易市场“中国标准”走向世界。目前在国际黄金市场，专业金商和中央银行交易的对象一般是重量为400盎司、成色为99.5%的金锭。上海的金国际板如果按照目前国内的成色99.99%等黄金实物标准计价，则将产生真正意义上的“上海金”标准。

专家认为，对于投资者和贸易商来说，“上海金”将改变国内外市场的脱节，有助于培育投资者意识，改变实物购买者多、资本市场投资者少的现状。

黄金是资本市场重要的投资品种。但近年来的抢金，绝大多数只是抢购不便于回购、投资属性弱的金饰品。“随着居民收入的增高，黄金作为保值品的概念也植根于东方社会，我国本土黄金市场的交易品种、投资属性还将进一步优化。”中国黄金协会副会长张炳南说。(据新华社)