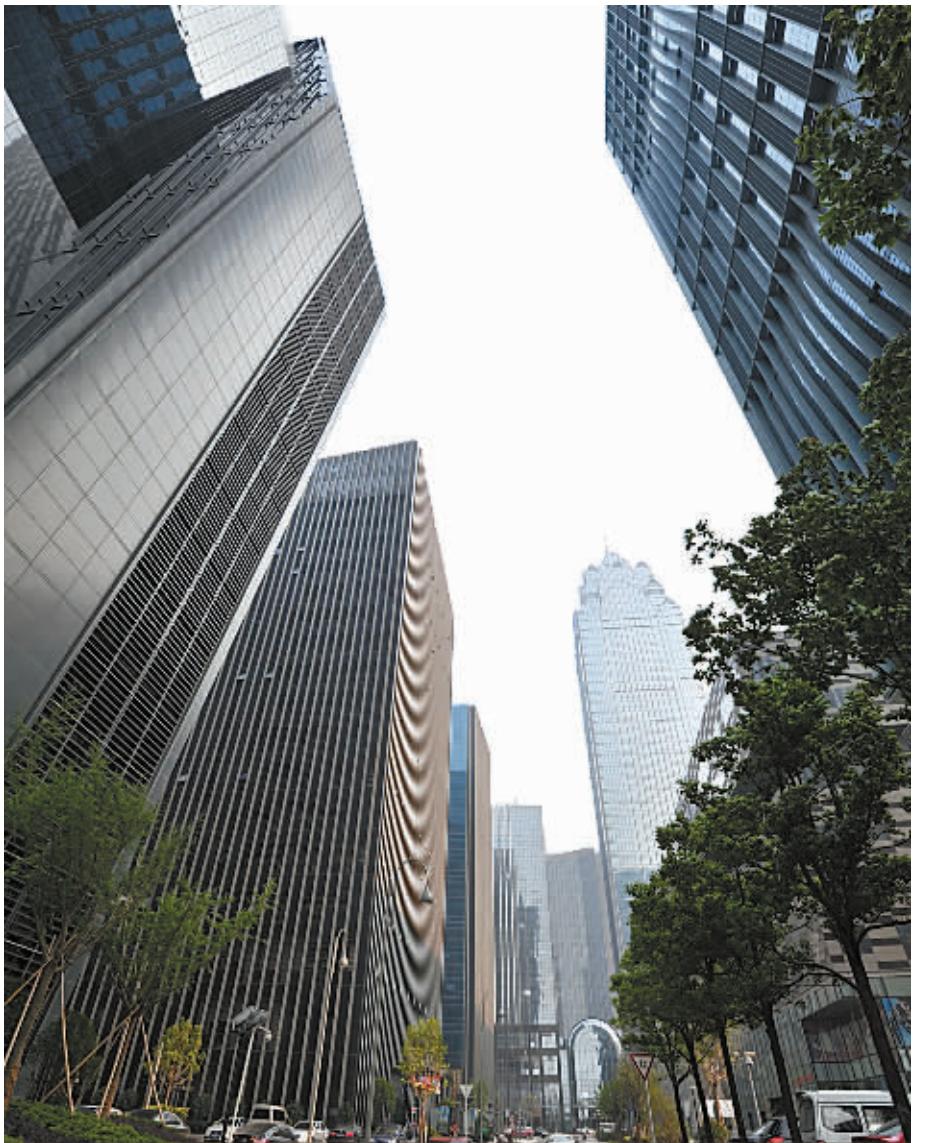


创业新活力涌现商务区



新业态 朝阳产业“照亮”商务区

每天，中国互联网产生的海量公开信息中，有超过20万条与“食品安全”这个热门话题有关，它们通过设在宁波等7个城市的服务器，被“捕获”到宁波南部商务区的一幢写字楼内进行分析，最终形成一份中国食品安全报告——“中青华云”，这家由共青团中央批准成立的新媒体科技企业，3年前搬入南部商务区，如今快速成长为全国最大的网络舆情公共服务平台之一，也成为“大数据分析”这一新业态的代表。

在南部商务区，像“中青华云”这样的朝阳产业还有很多。荣安大厦15楼是“新浪宁波”的大本营，一个50多人

的团队推着宁波市在新浪网这个国内门户网站上的网络形象。2013年4月16日新浪宁波正式上线。新浪宁波站总经理陈杰带领着一群人，之后的新媒体从业者，把网络新媒体这一新业态带进了南部商务区。

雅购集团是全欧洲最大的电子商务公司之一，2012年10月，它在南部商务区成立子公司“宁波雅购贸易”，成为商务区200余家电商企业中的一员。今年年中，宁波雅购集团有限公司开始自建进出口业务，预计2014年试运行的出口额将达到500万美元，最终成为一家仓储、生产、销售一体化的跨国电子商务公司，也成为南部商务区电商代表。

新理念 打造“只租不售”的服务型写字楼

在南部商务区招商引资过程中，还催生了一家专做写字楼的商业地产企业——“汇富天地”，总经理王森租下写字楼“汇富国际”2万平方米办公空间，将它改造成了100余间办公室，为50至30人的企业提供办公，也为商务区引入了招商引资新理念。

“我们坚持只租不售，企业可以使用我们的办公室，但不能购买。”王森说，这种经营策略是专门为初创型企业设计的。一个自己起家的大学生创业者来到“汇富天地”，可以享受从注册免费、装修代理到会计代理、代理招聘等大小事务的代理服务——总之，除了公司的主营业务，其他大小

事务都可以外包给“汇富天地”来完成。

由于可以自由调配办公空间，“汇富天地”创造了“可移动隔断”，可以根据企业的不同需求来分割办公空间。

写字楼内有可容纳30人的公共会议室、咖啡厅等，也提高了空间利用效率。因此，“汇富天地”的每平方米每月租金比普通写字楼高10%，对企业来说，总价反而比在其他地方低了30%。

2013年5月之前，“汇富天地”的入驻率仅为17%，如今，由“汇富天地”租下的办公室入驻率已经达到98%。

新文化 “创二代”在这里完成蜕变

受南部商务区氛围的影响，不少“创二代”在这里完成蜕变。“元创集团”的年轻总裁祝元就是这样的人。他的父亲偏向于从微观角度调控公司运作的管理模式，他则反其道而行，偏向于宏观调控整个公司的运作。从新西兰学成归来后，他接手“燎原电器”，并在2011年改组为“元创集团”，坚持“市场向外开拓版图、产业多元横向延伸”的发展方向，并于翌年进军新能源领域。

除了企业的经营管理，祝元表示，南部商务区的设

施、布局和相关政策等优势对新产业的发展有很大的辅助作用。在此基础上，结合现代企业管理模式，使一家族传统企业向重人才、重创新的现代综合企业发展。

家族企业传承存在着一种“代际锁定效应”，然而叶凯打破了传统，“另起炉灶”，成立了与母亲的广告传媒业截然不同的宁波奇秀贸易有限公司，从事汽车配件、五金件的出口业务。母子在同一幢商务楼里创业，也成为南部商务区流传的佳话。

除了企业的经营管理，祝元表示，南部商务区的设

南部商务区 登高望远天地宽

余方觉 徐欢欢 应哲 马燕

3年前，宁波南部商务区一期开园；如今，商务区二期招商在即，南部商务区也从楼宇林立的城市CBD，发展成为一块火辣辣的创业乐土。每天，2万多名白领进出于各大商务楼宇，总面积13.8万平方米的公共地下停车场几乎全满。目前，商务区一期31幢商务楼宇进驻了超2000家企业，平均入住率超过82%。

在这片浙江省规划规模最大、最密集的商务区里，许多年轻或不年轻的“梦想家”正为实现自己的雄心壮志而奋斗。新兴业态、新创业理念和新创业文化在这片土地上不断涌现、成长，商务区的创业活力澎湃不止。



品质服务营造商务区“生态圈”

开通微信招商平台 商务区实现动态招商管理

13.8万平方米的地下公共停车场也缓解了停车难问题。目前，宁波市的士导服务产业仍为外贸、物流等产业，南部商务区的氛围、政策更适合中小企业发展，几年下来，已经形成了“品牌效应”。

作为专业中介，“沃德”还为入驻的小微企业提供营销培训、举办各类主题沙龙等。到目前为止，“沃德”已帮助美国达瑞思、速达国际、执掌电子商务、华宝石节能、金元证券、新恒投资商网等120家企业进驻商务区。

“沃德”同时也开发了商务区微平台，策划高端招商手册，整合多方资源，推进南部商务区的招商工作。

量身定制产业政策 助企业走出最优发展路径

去年4月，位于南部商务区的宁波广告产业园区被认定为中央财政支持的广告试点园区。园区为企业量身定做了一系列产业扶持政策：地方财政3年内所得部分全额奖返、3年内房租减免、免收广告企业文化建设费等……我们的目的就是让广告企业、集聚广告产业，帮助企业走出最佳发展路径。园区管委会相关负责人称。

经过一年努力，宁波广告产业园区已累计投入资金近20亿元，261家企业产生广告经营额近9亿元，占宁波市广告经营总额的30%。广告产业的集聚发展与带动效应初步显现。在广告产业的示范下，鄞州区对新办软件信息、动漫游戏、文化娱乐、服务外包、商贸商

务、现代物流、中介服务等企业也制定了专门的优惠政策。

除了营造良好的产业政策环境，南部商务区内还实行“一企一策”或“一事一议”，将政策杠杆向经过认定的产业带动强、投资额度大的世界500强、行业龙头、重仓央企、战略性新兴产业、现代服务业等项目和投资1亿元以上且填补鄞州区空白的重大战略性新兴产业项目或先进设备倾斜。

南部商务区还鼓励商务楼宇进行产业集聚。园区对商务楼宇按单位面积产出对地方财政贡献进行排序，给予前3名楼宇主要计分单位最高50万元的奖励。在一系列利好政策的带动下，商务区快速发展。

开放式党建 叩开每一家企业的的大门

商务区QQ群，与企业管理层保持即时互动。2012年，商务区建立起“白领e家”党群驿站。1300平方米的白领e家是一个可以让年轻人“疯玩”的地方。可以让你“手舞足蹈”打电动的感应式电子游戏机，台球桌、乒乓球、跑步机和健身器材等休闲运动设施；茶吧、阅读吧和小型影院……不同爱好的白领都能找到午间娱乐放松的去处。

“我们一直在探索适合年轻人的党建模式。”鄞州区组织部负责人介绍，目前，南部商务区企业党支部已有56个，党员达1800余名。“商务区按照‘幸福党建’理念推出的‘7e’，党建模式，两年时间下来基本得到了白领的认可。”

月月有活动 商务区白领时尚生活

对于南部商务区的许多球迷白领，这个印象有点特别。由于水街附近没有居民区，球迷可以尽情加油，也不必担心保安过来制止，水街运营公司推出“帐篷世界杯”活动，数百名球迷在水街上搭起100多顶帐篷，露营看球，制造了一个个疯狂的世界杯之夜。

白领社团也得到了蓬勃发展。2012年10月，商务区党群驿站发起了“社团组织”行动，极大地丰富了白领们的业余生活。目前，南部商务区的社团组织分为青年志愿者服务协会、Pecha Kucha Ning交流平台，以及文化艺术、体育户外、生活服务3大板块，共有24个独立社团。

高品质物业 “3+X”联动机制筑起商务区“防火墙”

商务区一期的公共管理采取三方联动模式：平时，商务区由绿城物业进行日常维护，当牵涉到执法时，则由交警、公安、城管等部门联合处置。园区物业联席会总共有22家物业公司32个项目部，每个月都要参加联席会议，以更好地进行项目沟通，实现园区综合治理上的要求和工作任务。

今年，商务区在原有基础上又推行“3+X”联动的物业管理新模式，新增加的“X”就是楼宇物业。“这样一来，对楼宇间的公共区域，以及楼宇内的公共安全就有了更好的保障。”商务区管委会物业相关负责人称。管委会为每幢楼宇配置两台数字对讲机，通过联网机制迅速抓获了无处可逃的嫌疑犯。



创业者说

南部商务区缘何吸引众多创业者？

南部商务区承载企业新理念

俞奔，宁波彩众影视有限公司CEO

我从宁波大学毕业后，在一家企业从事国际贸易。在工作中我找到了自己的目标，于是在2010年投身广告业，在高新区建立了一家从策划、拍摄到制作一条龙的影视公司——宁波彩众影视。

在这个行业里摸索了几年，我感悟到：现在视频谁都能做出，但是做出来的视频该怎么最快、最有效地传播才是关键。我想用全新的理念打造我的公司。2013年11月，我开始与南部商务区的广告产业园区对接，今年2月，企业顺利落户。我找到了一个新的发展平台。

广告产业园里聚集了200多家广告创意企业，平时彼此交流、竞争，容易碰撞出思想的火花。南部商务区提供的优质条件让我们能安心地尝试新产品研发。正是在这样一个适合企业发展的理想空间里，企业走出了第一条与拍摄个人大片、电影、电视类的普通宁波影视公司不同的发展之路。

如今，“彩众影视”专注品牌影视传播价值，推出企业宣传片套餐，旅行线路手绘录影短片等与众不同模式。我们打造“全价值链传媒服务”的理念和新产品也得到客户的好评。现在，我听说商务区二期开始招商，准备在那里租个更大面积的办公室，以适应企业的快速成长。

员工们都留这里的环境

殷茜，米米玩具总经理

2005年，我从悉尼大学完成市场营销硕士学位回国，和先生一起创建了一家有自己品牌的公司，也就是如今的“米米玩具”。2010年，公司成为南部商务区第一批进驻企业，这几年见证了商务区的繁荣历程。

之所以选择南部商务区，除了当时公司要扩展规模、600平方米空间已承受不下外，南部商务区优越的办公环境，对我们年轻创业者来说是一股“致命的吸引力”。我先生曾出于成本考虑，想把企业搬到生产工厂所在的丽水，但员工们都留恋这里的环境，企业最终选择留下。

过去我们企业一直以外贸为主，然而随着国内中产阶级的出现，他们对智力玩具、对高品质休闲活动的需求越来越多，他们也开始发展国内市场。在南部商务区的政策环境下，企业仅去年就获得发明专利6项。

今年4月28日结束的深圳礼品展上，“米米玩具”大受欢迎，这对于我们企业来说是极大的鼓励。目前，企业除了“拓品”、“智礼”等玩具体品牌，还在谋划推出新品牌。我们的梦想是打造具有全球影响力的新玩具体品牌，南部商务区给了我们实现梦想的平台。

南部商务区就像一部007电影

周红，原木石方建筑设计有限公司总经理

我大学学的是国际贸易和财务会计，毕业后就在外贸公司做了财务工作。漂在上海滩，做了几年传媒。而后回到宁波任职于一家建筑设计机构，主力搞商业和团队管理。2012年初与几个设计师朋友自己门户成立原木石方，进驻南部商务区。

原木石方的设计团队曾经设计了美宴餐厅、舟宿夜江香港、宁波会等高端设计型餐饮场所，以及在楼盘样板房设计方面做得风生水起，

并在业界颇有知名度，代表作品有恒元英伦水岸、国宾家园、雅戈尔香湖丹堤样板房等。

目前房地产市场不够活跃，开发商对样板房的投入有所削减，

我们把更多的精力投入到企业会所、餐饮设计、高端住宅设计这一块。

同时利用业界多年的渠道资源、软装设计实力以及全球采购的特

点，大力开展软装服务板块。迎合现在轻硬装、重软装的设计理

念，用专业的软装设计和优质的软装采购为高端业主提供体贴的软装服务。

南部商务区充满了007电影系列的味道——建筑的阳刚与鄞州公园、水街的柔情，恰似硬汉又美女的配置，映衬出一种别样的商务格调。

除了企业的经营管理，祝元表示，南部商务区的设