

北仑四家企业发债近七十亿

主要通过银行间债券市场、证券交易市场获得债券融资

本报讯(记者周亚琼 通讯员汪梓雯 何冬)记者日前从中国人民银行北仑支行获悉:今年以来,北仑有4家企业通过发行债券实现融资67.6亿元。这4家企业分别是宁波港股份有限公司、宁波亚洲浆纸业股份有限公司、海天国际控股有限公司、申洲国际集团控股有限公司。

企业通过境外多个资本市场实现债券融资。银行间债券市场是目前国内企业发债最主要市场。今年以来,北仑企业在该市场发行债券规模为24亿元,品种包括短期融资券、中期票据、私募债等。其中宁波港股份和亚洲浆纸业公司今年以来通过该市场分别融资12亿元。亚洲浆纸业公司财务部有关负责人告诉记者,自2012年以来,企业先后通过银行间市场发行了4次短期融资券,总规模达到28亿元,今年9月25日首次通过发行私募债方式融资7亿元,与短期融资券一般为1年期相比,私募债期限可以达到2年,且发行程序较为便捷。

海天国际、申洲国际通过境外证券交易市场分别获得债券融资。前两者为在香港上市企业,今年上半年先后在香港联交所发行可转换债券2亿美元和39亿港元港币。可转换债券兼具债券和期权的特征,可转换为债券发行公司的股票,因为具有可转换性,其利率一般低于普通公司债券利率,企业发行可转换债券可以降低筹资成本。记者获悉,这也是两家企业上市以来首次采用债券融资工具。申洲国际财务部门负责人告诉记者,此次募集资金将用于业务扩张等。

中国人民银行北仑支行有关负责人表示,今年以来北仑区域企业发债量大幅增长与近年来区内企业茁壮成长、良好经营密不可分,同时也与今年资本市场利率水平总体平稳,发债环境较好有关。

该行近期已下发《关于进一步推进债务融资工具发展的若干意见》,并建立了辖区具备债务融资工具发行条件的企业名单数据库,北仑区域企业总数达到139家,其中净资产5亿元以上企业31家。该行将联合相关银行机构等进行重点推介。

成本低效果好 贴近实战 梅山口岸引入传染病 应急处置桌面推演

本报讯(记者谢挺 通讯员李骏)近日,在梅山保税港区管委会大会议室里,由梅山出入境检验检疫局组织,众多部门参与了一场以“新发传染病疑似病例应急处置”为主题的桌面推演,这里的参演人员“只说不做”,各岗位现场模拟“情景再现”,推演过程可以任意发言讨论。这种简单灵活的演练方式在梅山口岸尚属首次。

桌面推演是指将突发事件所需的应急预案用口头演练的方式在模拟情景中表现出来,用以检验预防防控措施是否具有可操作性。“这种方式多用在发动军事战争前的准备,通过考虑各种细节,模拟将要发生的实际情况。”梅山保税港区出入境检验检疫局有关负责人说,现在一些城市也开始推行,具有成本低、效果好、可反复执行的特点。

今年3月份以来,埃博拉病毒在西非几内亚、塞拉利昂、尼日利亚等国暴发流行,在创卫的基础上提高梅山口岸突发公共卫生事件应急处置能力已迫在眉睫,有效预防、及时控制和消除埃博拉等突发疫情入侵的风险是重中之重。因此此次模拟事件是,将靠泊梅山港区的一艘外轮申报有一名发热水手,梅山港区启动国际航行船舶传染性疑似病例应急处置预案。

在推演中,应急处置预案启动后,梅山检验检疫局负责人马上表示要组织现场调查处置,同时联络各个责任单位和联系人。随后各工作人员在模拟奔赴现场进行紧急处置,高度怀疑为传染病疑似患者的,立即要求各单位做好各项防护工作,及时送医、隔离和就诊。而医院方面经宁波CDC确诊后做好后续监管和通报,对船上与患者密切接触者进行留验观察,同时严格做好信息通报等相关工作。

各参演单位和人员模拟各自角色口述自己采取的措施,不时有其余人员打断口述、提出意见,整个过程进行得气氛热烈,紧张有序。“推演模拟后又进行分析总结,最后提出对预案的修改意见,并形成会议纪要。”梅山检验检疫局有关负责人说。

“桌面推演成本低、效率高,且贴近实战。”梅山检验检疫局副局长赵瑞认为,“此次桌面推演进一步理顺了各环节的流程,增强了口岸相关部门协同作战的能力,为下一步梅山口岸开展联防联控实战演练打好了基础,取得了实效。”

“磁王”产业 还看北仑

——北仑区、宁波开发区钕铁硼产业扫描

□ 本报记者 周亚琼 通讯员 来春雨 高宁

最近,位于北仑区大碇的宁波韵升磁性材料生产项目即韵升四园的生产设备正陆续运到。该项目投资超过4亿元,占地116亩,将形成年产2000吨烧结钕铁硼磁性材料的生产规模。据了解,该项目已于今年7月份完成规划竣工验收,投产在即。

从1986年中科三环股份有限公司全资子公司宁波科宁达工业有限公司在宁波开发区投产,并在国内率先将钕铁硼磁性材料产业化,到国内稀土永磁材料产业又一龙头企业——以钕铁硼为主导产业的宁波韵升股份有限公司在北仑加速布局新的产业基地,宁波华辉磁业有限公司、宁波金坦磁业有限公司等一批中小企业稳步发展、投产,宁波开发区、北仑区钕铁硼产业加速做大做强,具体表现在产能不断扩大,产品往高端化发展以及生产装备水平不断提升等方面。此外,该区还集聚了宁波力和磁业、宁波欣泰磁器件、宁波韩华磁电等近十家规模以上磁性材料配套加工企业。

产能不断扩大

钕铁硼是稀土永磁材料的一种,由于磁性能优异被称为“磁王”,被广泛应用于电子、电机、机械设备、医疗保健

等领域。

早在2012年下半年,韵升公司位于北仑装备产业基地的钕铁硼磁性材料后道加工项目投入生产,待韵升四园项目投产后,北仑将成为该公司重要的烧结钕铁硼生产基地。

相比韵升公司尚在产业布局,位于宁波开发区联合开发区域的科宁达公司却是扎根已久。前几年,由于主要原材料稀土价格的大起大落,国内稀土永磁行业整体发展并不景气,近两年虽然稀土价格相对稳定,但行业并未恢复元气,企业开工率普遍偏低。但科宁达公司的开工率却稳定在80%以上,除去设备检修等因素,基本上处于正常生产状态。

2011年年底,该公司的新厂房投入生产,目前已全面投产,烧结钕铁硼产量提高30%左右。

除龙头企业外,今年4月份,宁波金坦磁业有限公司投入试生产。该公司主要生产钕铁硼永磁材料,明年全面投产后,可形成1000吨/年产能。

产品向高端化发展

科宁达公司目前绝大多数产品都出口,主要到欧洲市场。依托母公司及中国科学院研发实力,公司多年来一直致力于产品向高端化发展,而这也成为该

公司能够抓住老客户、获得长期稳定发展的法宝。

“我们中高端产品占比已经有85%以上,在国内同行中处于先进水平。”该公司有关负责人告诉记者,目前公司客户群包括奔驰、博世、西门子、施耐德、三星、希捷、西部数据等知名厂商。

在产品走高端的同时,科宁达公司还根据市场环境变化及时调整产品结构。目前,汽车电机和工业电机已成为公司产品最主要应用领域,在公司销售额中占到近45%,并涉足混合动力新能源汽车配套领域;2002年研发成功的硬盘驱动器磁体(VCM)目前供货量占销售额比重稳定在1/3左右;风力发电领域应用占比为10%左右。

位于小港的宁波华辉磁业有限公司的前身创办于上世纪80年代末,专门从事钕铁硼磁材的后道加工,2005年开始涉足烧结钕铁硼的前道生产。“初始阶段公司产品比较复杂,主要是中低端产品。”该公司有关负责人告诉记者,2011年,华辉公司烧结钕铁硼年产量达到1500吨左右,产值做到3亿元左右。

这以后,随着稀土材料价格的暴涨暴跌,稀土永磁行业发展总体面临困境,产能过剩,市场竞争加剧。2012年,华辉公司着手转型,产品开始向中高端化方向发展,比如为曳引

机、伺服电机、汽车驱动电机和风电等领域配套。

钕铁硼研发制造技术在国内处于领先水平韵升公司,在北仑的钕铁硼产业项目投产后,无疑将进一步提升该区的钕铁硼产品总体水平。

装备水平进一步提升

华辉公司钕铁硼产品之所以能够向中高端化发展,与该公司2012年开始苦练“内功”密切相关。“公司陆续投入4000多万元用于设备更新和实验室升级,引进了熔炼炉、气流磨等一批全新设备。”上述公司有关负责人说。此外,该公司还在去年获评北仑区区级工程中心。

“先进设备投入生产后,对企业提高产品品质、降低成本以及节能降耗都非常有利。”该负责人告诉记者,近两年来,华辉公司产品品质有明显提升,在国内同行中已经建立起良好的口碑。在国内行业整体形势不好的情况下,公司发展总体上保持稳定,未来发展形势看好。

科宁达公司也计划今年年底投入几千万元资金进行钕铁硼毛坯制造环节的生产自动化改造。在此之前,该公司已经对分拣以及切片等工序进行了改造。

宁职院吕建福技师工作室搞出个“中国第一” 试制成功无人机专用空气涡轮发电机



本报讯(记者刘慧敏 通讯员刘沪波 徐晓彤)最近几天,宁波职业技术学院海天学院高级技师吕建福老师很开心。由他的工作室主持试制的空气涡轮发电机已经获得成功,即将在11月中旬送到北京进行整机验证。整机验证通过后,这将是我国第一台自主研发生产的国产无人机专用空气涡轮发电机。

这种型号的空气涡轮发电机由北京航空航天大学设计,委托宁波威孚天力增压技术有限公司生产。考虑到这种空气涡轮发电机对技术、工艺、新材料应用等方面的要求极高,生产难度很大,今年9月,威孚天力公司几经考察研究,最终把试制的任务交给了宁职院海天学院的吕建福技师工作室。

吕建福技师工作室成立已有两年,到目前为止,已为企业承担设备改造等项目40多个。工作室刚成立,就与威孚天力公司建立了合作关系。在与威孚天力公司合作的过程中,工作室对该企业原来的工艺进行了一系列优化和工装改造,参与了多种新产品的试制工作。其中通过对工艺夹具的轴套进行改进,使公司的产品合格率从原先的50%提高到了90%。正是基于对吕建福技师工作室研究开发生产能力的充分信任,威孚天力公司谢绝了多家企业的合作请求,在9月初把空气涡轮发电机的试制任务交给了工作室。

经过短短一个半月的努力,空气涡轮发电机的试制获得成功。“短时间内试制成功,帮助我们节省了大量的研发经费和人力成本。”威孚天力公司负责人听闻空气涡轮发电机试制成功的信息后,向吕建福老师伸出了大拇指:“小小工作室,有颗大‘心脏’”。

吕建福向记者透露,空气涡轮发电机试制获得成功,威孚天力公司立即与海天学院达成了长期全面合作的意向。

图为吕建福技师工作室工作场景。

(记者 刘慧敏 摄)

政府请“管理郎中”把脉中小微企业

北仑目前已诊断企业10家,开出“药方”100多张

本报讯(记者李平 通讯员王芸)北仑区(开发区)经信局从今年9月份开始,聘请专业的企业管理咨询机构,对区内15家中小微企业逐家进行管理诊断,至今已诊断10家企业,提出整改建议100多条,其余5家企业的管理诊断工作将在今年11月中旬前完成。

北仑区接受管理诊断的这15家中小微企业,有年销售额超过1亿元的,有销售额在6000万元左右的,也有销售额在2000万元左右的。绝大多数企业均未进

行过管理诊断。”宁波拓智企业管理服务有限公司有关负责人李少英说。

位于北仑春晓工业园区的宁波市明诚汽车零部件有限公司目前销售额1亿元,该公司计划在5年内将年销售额提高到3亿元。为实现这一目标,公司负责人感到还有一些发展瓶颈问题需要找出来并尽快解决,于是主动要求进行管理诊断。经过诊断,该负责人接受了管理专家提出的研发与生产、市场紧密衔接,降低库存及半成品积压比例,加强现场管理等整改建议。待整改完毕后,

每年可为该公司减少成本支出500多万元,其产品研发周期也可缩短两个月时间。

这15家企业,每家都由1-2位管理专家进行为期三天的把脉诊断,帮助找出当前发展的瓶颈与突破点,并提出解决问题方案、明确整改目标。位于北仑小港的盛浩机械制造有限公司规模较小,年销售额仅1500万元。经诊断,管理专家向该公司提出了加快培养生产骨干、加强班组建设,以适应企业发展需要的建议。目前该公司正在与管理专家细化

落实措施,并将于近期实施。

“在当前稳增长压力较大的情况下,由政府花钱聘请专业机构,全面诊断中小微企业的制造成本、生产周期、产品质量等方面存在的问题,并提出改进方法,有利于提高其市场竞争力,为稳增长作出贡献。”北仑区经信局有关负责人说。

据了解,待这15家企业的诊断全部完成后,北仑区经信局与拓智公司将把企业中存在的共性问题加以梳理,并汇编成册,供区内更多中小微企业借鉴,提高其生产经营管理水平。