

# 我国万米级载人深海器研制启动

计划2019年挑战马里亚纳海沟

新华社上海11月5日电 (记者张建松)研制万米级载人深海器挑战全球最深的11000米马里亚纳海沟,是国际海洋领域极具标志性影响力的重大工程。记者从上海海洋大学深渊科技中心获悉,该中心通过吸引民营资本参与的方式,自筹经费启动了我国万米级载人深海器“彩虹鱼”号的研制工作,并计划2019年载人挑战马里亚纳海沟。

根据海水深度,国际海洋科学界将

海深0米-1000米称为“浅海”;将1000米-3000米称为“半深海”;将3000米-6000米称为“深海”;将6000米-11000米称为“深渊”。

据上海海洋大学深渊科技中心主任崔维成教授介绍,研制工作的主要步骤和核心任务是:首期,通过万米级载人深海器的概念设计,识别关键技术;第二步,打造两型验证平台,即由3台全海深着陆器组成的I型验证平台和1台全海深无人潜水器的II型验证平台,

攻克和验证关键技术;最后,研制万米级载人深海器“彩虹鱼”号。同时打造一艘专用的科考母船。

万米级载人深海器“彩虹鱼”号的研制是整个项目的核心。曾经担任过“蛟龙”号副总设计师的崔维成介绍说,与最深抵达7000多米的“蛟龙”号相比,最深抵达11000米的“彩虹鱼”号在外形设计、制造材料、设备抗压能力等方面,均需升级换代,提升各项性能。

根据设计方案,“彩虹鱼”号与“蛟龙”号一样,均采用无动力上浮下潜原理,但与胖鲨鱼外形的“蛟龙”号在海里垂直下潜不同,“彩虹鱼”号呈瘦长的鱼雷状外形,在海里将采取45度角倾斜下潜方式。

由于需要更高的抗压能力,“彩虹鱼”号载人舱制造材料也与“蛟龙”号不同,但“鱼肚子”里的浮力材料与“蛟龙”号基本一样,只需要提升抗压能级。在电力系统上,“彩虹鱼”号正

在研制寿命更长、动力更大的锂电池。在稳定翼、舾装系统、声学控制系统、通信系统等方面,“彩虹鱼”号在借鉴“蛟龙”号的同时,均需相应地提升耐压性能。

上海海洋大学深渊科技中心将向科技部申请万米级载人深海器项目,争取2018年底完成建造,2019年到马里亚纳海沟进行载人海试,力争在世界上研制出第一台作业型“全海深载人深海器”。

上海:“医疗小丑”进医院



11月5日,“医疗小丑”用夸张的表演逗乐患儿及家属。

当日,来自以色列的两名“医疗小丑”走进复旦大学附属儿科医院,运用魔术、表演、道具等为小患儿们带来神奇的“小丑治疗”。“医疗小丑”的概念在国内较为陌生,但在以色列、澳大利亚、美国、加拿大以及欧洲已是一个严肃且专业的职业。作为医学领域里替代疗法的一个分支,医疗小丑通过爱与幽默的力量,改善住院病人治疗期间的总体状况,帮助患者克服焦虑感、挫折感。此次是“医疗小丑”首次来沪,将先后走访上海的三家儿童专科医院。

(新华社发)

濒危动物雪豹首度“现身”保护区



“现身”于甘肃安南坝野骆驼国家级自然保护区内的这只野生成年雪豹,目光炯炯,鼻子上的血渍清晰可见(2014年3月4日摄)。

11月5日,记者从甘肃安南坝野骆驼国家级自然保护区管理局了解到,一只成年雪豹首度“现身”保护区,这是自2006年该保护区成立以来,首次发现这种被列入国际濒危野生动物红皮书的珍稀动物。

(新华社发)

## 8年8岗横跨两省5地 “曲线提拔”缘何一路“绿灯”?

造假,徐楷获得2008年安徽合肥面向全国公选团市委书记的参选资格。

根据合肥市当时的公示,公推竞选拟对象须为1980年1月1日以后出生。徐楷的年龄存在1978年和1980年两个版本。徐楷在南昌大学就读硕士期间刊发的一篇论文显示,徐楷出生于1978年11月。然而,此后他发表的数篇论文又显示为1980年出生。

“提供一份虚假入团志愿书,再通过组织认定,就等于把虚假的年龄‘合法化’了。”这名熟知组工工作的人士告诉记者,入团志愿书造假和年龄造假两者之间存在一定关联。干部年龄的认定,一般以档案中最早的一份材料记载为准。而入团志愿书是档案中比较早的材料,是认定干部年龄、工龄、党龄的重要依据。

不到两年后,徐楷又从安徽调回江西鹰潭市任市委办公室副主任,同时挂职担任贵溪市委副书记。2012年11月,调任共青团鹰潭市委党组书记,当年12月当选为鹰潭团市委书记。

**造假三大猫腻:提拔前后是高峰,调动工作是良机,组织认定合法化**

徐楷档案造假事件并非个案。据中央巡视组通报,去年以来,已公开通报的

31个被巡视省区市中,有11个存在干部档案造假问题。针对这一现象,一些地方开始探索防治干部档案造假的“药方”。今年9月起,江西南昌在全市开展为期4个月的假履历、假档案专项整治行动,目前正处于全面排查阶段。

南昌等地一些组工干部分析认为,档案造假现象主要存在三大猫腻:

——一是造假目的就是为“升官”,时间多集中在干部选拔任用前后。

档案室中最为关键的年龄、基层工作经历等造假,主要集中在干部选拔任用前后。早在2005年,南昌市委组织部就曾一次性审核发现干部档案工龄、年龄、党龄“三龄”前后记载不一致问题437例,其中涉及到在职县处级干部319名。

“造假的主要目的在于‘升官’,正如坊间戏言,‘干部职务越升越高,年龄越来越小’。”南昌市委组织部副部长杨晓波从事组织工作已20年,他告诉记者,南昌市委组织部曾发现,一名拟提拔的科级干部年龄造假存在明显的逻辑错误。“按档案上的年龄推断,他两岁就已经读小学一年级了。”杨晓波说。

——二是造假环节集中,常借工作调动之机“瞒天过海”。

一些基层组工干部告诉记者,由于档案管理制度严格,平时难以寻觅造假“良机”,所以,干部档案造假最常用的伎俩就是抓住工作调动之机,利用调出单

位与调入单位之间的衔接漏洞,实施造假。

“反正你要调走了,也不影响本单位利益,而调入单位审核时也只是‘走走过场’。”一名基层组工干部告诉记者,一般造假者会在原单位“做齐”所需档案资料,再趁工作调动时,实现公务员身份转变或职务提升。

——三是造假暗藏“玄机”,“权力干预”背后实为领导授意。

根据档案管理相关规定,档案在档案室由专人管理,借阅、使用须遵循严格的规定。据透露,干部档案造假的首要前提是能接触到档案,有的是造假者通过收买档案管理者造假,但更多的则是组织人事部门按照上级领导授意而为之。

**通过信息化管理减少人为干预,加强“异常提拔”监管力度**

专家指出,突破诚信底线进行档案造假,谋取的尽管是一己私利,损害的却是干部选拔任用的公平、公正,危害不容小觑。

“通过利益输送或权力干预进行干部档案造假,事实上也是变相的腐败。”江西省社联副主席吴永明认为,干部档案造假意味着对组织失信,必须标本兼治,才能公平正义、取信于民。

吴永明建议,在信息化时代,干部档案管理制度建设要跟上信息化步伐,探索实施数据化管理,减少档案管理过程中人为接触原始纸质档案的环节和可能。进一步公开信息,把干部档案、履历“晒”在阳光下,接受公众监督,让造假者的猫腻无处可藏。与此同时,加大惩处力度,让档案造假者付出沉重代价。

“干部档案管理还应建立完善的追责机制,如出现档案涂改造假,首先要追究档案管理者以及授意或参与篡改、造假的相关人员的责任。”杨晓波告诉记者,我国干部管理制度已经运行多年,制度建设非常严密,之所以出现档案造假情况,问题主要在档案管理过程中,相关人员并未严格按照规章制度管理、使用档案。

“对于热衷‘造假官’者来说,岗位并非为人民服务的平台,而是进一步升迁的‘跳板’,其提拔速度越快,越是党和人民之祸。”中山大学政治与公共事务管理学院院长肖滨认为,要从源头上遏制干部档案造假现象,还需进一步改进干部选拔任用机制,提高决策透明度,严格执行公示制度,对“异常提拔”的干部要重点监控,避免关门来选人、用人为暗箱操作提供可乘之机。

(新华社南昌11月5日电)

这里有全市一流的汽车展览会、这里有全市第一条政府规划打造的汽车4S大道、这里有占全市一半销售额的车市……汽车销售产业正成为拉动鄞州消费增长的“强磁极”——

# 鄞州 汽车销售驶入平稳快车道

宝恒、中基、丰颐……每天在宁波大街上疾驶而过的宝马、奔驰、路虎,有多少是从这些品牌的汽车4S店踩下第一脚油门,估计爱车一族都心知肚明。

据鄞州区商务局的统计,去年全区汽车年销售额达到130亿元,占全市份额的二分之一。这个当初从石碶起步的产业,正在鄞州的城乡市场多点开花,也让鄞州成为宁波汽车销售的王牌区域。

张正伟/文  
鄞州区商务局供图

鄞州汽车销售业起步于2007年,人们还记得雅华一汽丰田、中基东风本田、宁波之星奔驰汽车4S店落户的情景。经过7年发展,如今的鄞州汽车4S店集聚区已经“一带多点”,一带就是位于下应街道的汽车4S店一条街;多点,就是分布中心城区和街道、镇乡的汽车销售集中区。

全市第一条由政府统一规划、投资打造的4S大道——鄞州汽车4S大道兴建后,东风日产、一汽马自达、东风雪铁龙等成为第一批入驻经销商。

为了让汽车4S大道快速在市场竞争中站稳脚跟,鄞州区人民政府和相关部门科学规划、有序引导,从2007年开始区政府出台一系列优惠政策,吸引知名品牌入驻,同时对经营布局进行统一规划,避免无序竞争。如今的下应北路,10余家汽车4S店一字排开,个个气派时尚,宝马、路虎、捷豹、沃尔沃、奥迪、美国吉普、克莱斯勒等20多个品牌在此扎根发展。“目前,市场上的主力车型这里都有,而且是过硬品牌,兼顾高、中、低各个档次的消费者。”鄞州区汽车流通行业协会相关负责人说。

除了汽车4S大道,石碶、集士港等地也在通过结构调整或重新布局,打造汽车销售新的集聚效应。石碶街道在原先产业布局的基础上,近一两年开辟了客运中心周边汽车销售集

本周五,第六届鄞州汽车博览会拉开大幕,在为期三天的展会里,30多家参展商将推出众多新品新价,让消费者“一站”逛遍汽车4S店。

今年车博会定位为一次环球旅行,通过一流的汽车品质和全面的汽车文化展示,让消费者领略“万国车展”的魅力。”鄞州区商务局相关负责人向记者透露。

集中庆节和不定期展示两大展销形式,已成为鄞州区拉动汽车销售和进行文化普及的两大抓手。鄞州汽车博览会今年已经进入第六个年头。六年来,车博会通过丰富多样的展示展销,不但活跃了车市,也成为鄞州区展示优势,吸引投资的重要载体。



“通过一带多点布局和产业转型升级,汽车销售未来将是拉动鄞州社会零增长的主力军。”鄞州区商务局相关负责人告诉记者。

## 会展带动 汽车销售持续增长

据不完全统计,已经举办的五届车博会,观众从一开始的四五十万人次增加到超过100万人次,销售额也从最初的三四千万元,翻了一番多。

“今年车博会,我们组织了肚皮舞、斗牛舞、乐队演奏和各种各样的游戏活动,目的是让各个年龄段的消费者参加进来,领略独特的汽车文化。”车博会组委会人士说。

经常逛万达广场的市民会发现,它的

金座、银座里经常有小型的汽车展示。鄞州区主题商业中心众多,特色定位不同,与时下汽车市场细分化、个性化趋势正好契合。区商务局因势利导,组织各类不定期汽车展示。“这种小众化的展示虽然不一定带来大笔的订单,但就向特定消费群进行品牌宣传而言,往往能起到事半功倍的作用。”鄞州万达相关市场经理告诉记者,广场每年都要举办几十场汽车展示会。

## 做好“后市场” 深挖持续增长潜力

一项统计显示,鄞州区汽车4S店全年的销售客源中,来自周边区域的占到总数的近四成,而像阿库拉、路虎、捷豹等这些鄞州汽车4S大道独有的高端品牌,外来消费者比例更高。

现在汽车4S店遍地开花,促销战一波接一波,但为什么在“用脚”投票中,鄞州仍然占了上风。这主要得益于鄞州汽车经销商的服务转型,通过念好金融、保养、维修等“后市场经”,为销售持续增长注入动力。

在下应汽车一条街上的4S店里,车商们关注细节,注重服务的理念让消费者享受着一流的购车体验。每走进一家4S店,立即就有销售服务人员主动上前询问需要什么帮助,并且主动询问有关购车的相关信息,态度温和主动,非常有诚意。

“客户购车之后,不仅要对人提供人性化的服务,对车,更应提供更好的服务。一直关注客户用车的每个细节,为客户免除了一切后顾之忧,让客户享受到快乐的驾驶旅程。这是我们的追求。”一位车商这样表示。

记者在一个平常工作日来到下应大道,看到虽然不是销售旺季,但是各个品牌店窗明几净,工作人员各就各位,整齐规范地为来宾服务。“今年以来,受多种因素影响,汽车生意不好做,但是我们的服务不能打折,年底大促期临近,在推出大力度让利的同时,我们要把服务再提升一个档次。”一4S店负责人告诉记者。

据统计,今年以来,鄞州区重点监测的汽车企业销售额同比增速仍在10%以上。奔驰、宝马、路虎、JEEP等时下市场热门品牌的销售保持了20%以上的增速。

鄞州第六届汽车博览会——万国车展  
时间:2014年11月7日—9日  
地点:鄞州万达广场

