

面对高考新政,学生该如何安排学习与考试 省考试院专家来甬解读新高考

本报讯(记者陈敏)新高考试点方案公布至今已逾50余天,但是对于众多首届新高考考生来说,仍是疑惑多多:七选三,自己该选哪三门科目?高中三年,又该如何安排学习与考试……昨天,“宁波教育大讲堂”首场公益讲座专门请来了省教育考试院副院长刘宝剑,讲解高中生如何针对新高考做好学业规划。

“七选三”里有门道

“有两位普高学生A和B,A准备今后报考会计专业,B准备报考医学专业,但他们都很喜欢化学课和地理课,他们都可以将化学和地理作为高考选考科目吗?”讲座一开始,刘副院长抛出的问题便难住了一大片听众。

这一问题其实涉及新高考的“七选三”,以及高校的录取。回答是肯定的。按新高考方案,高校将确定各招生专业(类)0—3门选考科目范围,提前2年公布,考生只需1门在范围之内即可报考该校该专业(类)。按此规定,报考会计和医学专业的可以将化学和地理作为高考选考科目,但其第三门选考科目必须符合报考高校会计、医学专业所规定的选考科目要求。

此外,刘宝剑分析说,由于“七选三”,考生只需1门在高校指定科目范围之内即可报考该校该专业(类),这可能会产生另一种现象:如浙江大学化学专业指定的选考科目是物理、化学、生物,最终考生以选考物理、生物、历史被录取,对化学没有太深研究的考生反而进了化学专业,这将对考生今后的成长成才带来很大难度。所以,他建议,考生如果志愿报考化学专业,最好将化学作为选考科目。

统一高考招生如何计分

实行新高考后,浙江省考生上大学共有四条渠道:统一高考招生、高职提前招生、单独考试招生、三位一体招生。其中,统一高考招生最受学生和家长们关注。

实行新高考后,统一高考既有必考科目,又有选考科目,最终计分怎么计?这是广大学生和家长们普遍存在的疑惑。

刘宝剑解释说,统一高考招生计分分两块:语、数、外直接计卷面分;选考科目计等级分。即以同科同次高中

学考试成绩合格为赋分前提,起点40分,相邻等级分差3分,最高为100分。

比如某次考试后,某考生物理卷面成绩89分,按比例,可以位列全省最好的第一等,于是在计算高考等级分时,该考生物理成绩可以满分100分计入高考总分;而另一考生物理卷面成绩88分,但按比例,只能位列全省第二等级,计入高考等级分时即以97分计入总分。

高校录取附加条件要看清

按新高考方案规定:高校确定各招生专业(类)0—3门选考科目范围,提前2年公布,考生只需1门在范围之内即可报考该校该专业(类)。此外,高校还可提前对高中高考成绩、高中阶段综合素质评价提出要求,作为录取参考。

刘宝剑昨天提醒广大学生和家长们,在填报志愿时一定要看清高校的录取附加条件。比如浙江大学化学专业,指定选考科目为物理、化学、生物,但如果该专业在录取时还有附加条件:化学学业考试成绩必须是A,考生在填报志愿过程中切勿忽视这一附加条件,不然很有可能因为没有达到这一附加条件而直接被拒。

高中三年,可以这样安排

七选三,自己该选哪三门?又该如何着手自己的职业生涯规划?这是许多高一学生共同的困惑。对此,刘宝剑在昨天的讲座中重点提了三点建议。

其一,全面了解高考招生的政策规定,弄清自己有哪些升学通道,今后喜欢(擅长)从事哪些工作,想读哪类专业和学校,高中阶段应当做好哪些准备;

其二,在老师、家长的帮助下,了解高中课程和学科特点,采用“排除法”、“渐进式”,扬长避短,及早确定高考选考科目,制定各科学习和报考计划;

其三,三年大致安排:高一熟悉各科特点,确定2门“不选”科目,并适当增加学习时间;高二上报考2门选考,高二下再报2门选考,力争“首考如愿”;高三上、下报考语数(含学考)外和3门选考;4门选考的第二考应在高三上结束。

刘宝剑建议新高考生们不要给自己过高、过细的成绩目标,要主动与老师、家长和同学沟通交流,还要适当关心高校人才培养和经济社会发展,拓宽视野,丰富阅历,以便更好地找准定位、自我发展、服务社会。

举办沙龙为宁波转型发展献计献策 甬城博士“论剑”月光经济

本报讯(记者吴华清 易韵 通讯员朱友君)“谋划月光经济发展绝不能按‘工业项目式’思维推进,而是应该统筹考虑,将其打造成宁波夜间的城市名片。”“当务之急是改变甬城夜市经济低、小、散的格局,通过搭建统一信息平台整合各地月光经济平台,串珠成链。”“要一边抓紧挖掘宁波文化资源、消费潜力、城市空间,一边配套做好交通等基础设施保障。”……

宁波博士联谊会举办的宁波经济

社会转型发展系列沙龙昨天启动,首期聚焦月光经济。我市经济、信息、影视文化、传媒等专业的20多名博士,聚集宁波国家高新区宁波创新港“论剑”,为甬城月光经济发展建言献策。

博士们结合最新研究成果、社会调查数据,以及在国内外不同城市生活经历,就甬城月光经济定位、载体、特色、顶层设计、发展路径等问题“唇枪舌剑”。

据悉,此前,宁波博联组织博士先后赴海曙、江北、奉化等地进行了实地调研。



过桥排骨、酱蛋焖肉、葱姜鱼……近日,北仑区新碶街道高塘社区第六届厨艺大赛照例在社区文化广场举行,新老高塘人各显其能,纷纷“秀”出自己的拿手菜。该社区公共服务中心负责人贺加贝表示,厨艺比赛每年都变着法子搞,在丰富社区文化生活的同时,也增进了邻里间的沟通和交流。(陈红 厉晓杭 摄)

宁波六大污染行业整治 “期中考”全省第二

三年关停企业214家,明年年底整治全部完成

本报讯(记者冯璋)记者昨天从市环保局获悉,全省“十二五”重污染行业整治提升中期评估结果出炉,宁波名列优秀,在全省排第二名,仅次于湖州市。

按照省里“关停淘汰一批、整治提升一批、搬迁入园一批”的要求,2011年10月起,我市全面推进铅蓄电池、电镀、印染、造纸、制革、化工等六大重污染行业整治提升,今年年底可完成印染行业的整治提升。在六大行业列入整治提升名单的568家企业中,已经关停214家,关停率近四成。

电镀行业是市民最为关切也是污染最为严重的行业。三年来,原有225家电镀企业关停46家。备受市民关注的鄞州电镀城也在今年年初整体拆除了,电镀城除保留100亩土地用于电镀企业建设外,更多土地将用于生态长廊建设和都市工业区的整

体规划。“在原来的52家企业中,只有17家被允许原址整治提升。”市环保局污控处处长方理力说。

印染行业也是百姓关注的焦点。杭州湾新区漂染园区汇聚了39家大大小小漂染和印染企业,近年来由于经常出现污水超标排放,成为环保部门的重点盯防对象。去年开始,当地政府投资17亿元,对园区进行了整治。最后,除了一家原地整治外,35家企业直接关停,另外3家也停产准备组建新的集团公司。

统计显示,此次整治提升中,152家印染企业关停76家,整治提升最为彻底的是铅蓄电池行业,62家企业目前仅剩4家。19家规模造纸企业只剩下11家。仅有的1家制革企业也完成了整治提升。

整治提升,根本上是通过环境保护来推动宁波经济转型发展。以化工行业为例,三年来关停36家,去年整个产业的总产值约为3000亿元,较整治前的2010年增加了五成左右。

“精彩画室” 走进岩头村 举行爱心义卖

本报讯(记者朱军备)“150元,180元,300元,350元,400元,成交,感谢您的爱心!”昨天下午,在奉化溪口岩头古村举行了一场特殊的画作拍卖会。所拍作品全部是由宁波精彩画室的200多名师生当天在“写意岩头”艺术采风写生基地创作的,有素描、水彩、油画、动漫人物等,最后共拍出35幅作品,拍卖金额12800元。这些爱心款将捐赠给岩头村的孤寡老人。

因为学生们在溪边写生。(徐能 摄)



教农民上网“赶集” 电商进农村,如何叫好又叫座

本报记者 厉晓杭 北仑记者站 金旭孟 通讯员 李新标

记者观察

近段时间,柴桥久勤村村民张春玲加盟村里“我是农民”网店后,忙得不可开交。每到月中,村民们就来到网点,排起长队。原来,每个月的15日是村里的“农民日”,而“我是农民”农村电子商务平台的员工会将村民们在网上订购的东西送过来。

长期以来,农村地区由于信息相对闭塞,交通不便等原因,电子商务市场发展缓慢。随着市场竞争加剧,“被遗忘”的农村市场,也成为电商争夺的对象。最近,甬城本土企业——宁波正秀农业开发有限公司,率先搭建“我是农民”电商平台,采用O2O(线上订购、线下取货)模式,进军农村市场,教农民网上“赶集”。

村民成“操作手”

家庭主妇张春玲从没想到,自己会变成一个创业者。今年8月,她加盟“我是农民”,把自家的闲置地方腾出

来,成为“我是农民”的久勤村网点。平时,她通过电脑操作,帮助村民进行网上预订,而货到之后,则通知大家前来领货。张春玲说:“本来闲在家里,现在轻轻松松,便多了千把块的月收入。”

区别于传统的O2O模式,“我是农民”电商平台,在线下广泛布点。几个月内,仅仅在北仑区,便有200个网点。如此迅速扩张,得益于新的合作模式。“我是农民”副总经理傅旭光介绍,电子商务进农村,除了产品本身的竞争力,关键就是要解决物流。平台本身以农村团购为核心业务,为此,公司在乡下布点时,主动与村民进行合作。

傅旭光介绍,网点场地的合作模式有三种,一是农民闲置人员的家中,二是村子的老年活动中心,三是便利店,“场地是村里的场地,工作人员也是经过培训的村民,这样一来,可省下费用,还能帮助农民进行二次创业。”

做产品也做公益

在网店打开“我是农民”的购物平台,里面的货品种类非常丰富。不仅有

柴米油盐,还有日用品、小家电等,货品种类有500余种。每个种类的产品,都设有档期。比如,每个月的1日至3日,是“柴米油盐”,4日至9日,则是小家电,每个月的15日,则定为“农民日”,平台会推出价廉物美的特价产品。傅旭光介绍:“与超市相比,我们提供的商品有着集约采购的价格优势,还不支付相关的进场费用,价格可以更为优惠。”

“像上个月的农民日,我们选择了猕猴桃、苹果、桂圆干、肥皂以及酱油这五款商品进村,这些都是以低于市场价的价格提供给村民们的。”柴桥后郑村网点的负责人胡慈波告诉笔者,活动还没开始,就已经有很多村民过来订购商品了。

价廉物美的产品,迅速在农村聚集了人气,“口碑效应”也逐步发酵。除了做产品,“我是农民”平台还主动帮助农民卖产品做公益。两个月前,江山徐香猕猴桃滞销,负责人陈先生上门求助。傅旭光说:“我们抱着试一试的心态,以每斤4元的价格,在网上售卖,没想到第一天就卖出600斤!不仅快速消化库存,而且帮助村民买到优质

的产品。”

探索之路仍漫长

有关业内人士认为,尽管农村市场前景广阔,但农村部分人仍然是未触网用户,农村人群的电商化过程仍然非常漫长。除了用户关,物流关也是一个重要瓶颈。农村人群较为分散,物流路线必须合理规划,以便最大限度减少物流成本。

宁波正秀农业开发有限公司总经理胡慈波认为,相较于电商巨头,“我是农民”平台更为本土化。“10月13日,马云宣布千县万村计划,将投资100亿元用于农村电子商务,显然,农村将是未来最大的潜在市场。模式更贴近农村,才能够在农村电子商务平台发挥更大的优势。”

据介绍,“我是农民”电商平台计划在未来一年内,在宁波大市区布点2000家。此外,各个网点还将增加农产品代销、中介、缴费、理财、医疗、旅游、保险等多个服务项目,并建立全方位满足农村衣食住行所需的各种商品团购。



消防知识进村

本报讯(记者王伊婧 通讯员胡黛虹 诸美丹)11月9日是全国消防日,为增强农民群众消防安全意识和自救能力,11月4日、5日,象山定山派出所定塘和晓塘辖区开展了形式多样的消防宣传活动。

“灭火器使用前要先检查压力指针是不是在绿色区域。”“家用电器或线路着火,要先切断电源,不可直接泼水灭火。”……活动现场,宣传人员耐心地为村民讲解着消防器材操作使用和家庭安全用火、用电、用气等消防知识。

夏维浩同志逝世

宁波市人大常委会财经工委原副主任、办公厅正局级调研员夏维浩同志,因病医治无效,于2014年10月21日15时39分在宁波第二医院逝世,享年80岁。

夏维浩同志,1934年12月出生于象山县西周镇文岙村,1956年10月加入中国共产党。1952年7月开始在象山县西周乡、墙头区、定山区脱产从事农民文化扫盲工作,1955年10月起先后在象山县委互助合作部、统战部、宣传部、渔工部工作,1959年8月任宁波农水科秘书,1965年4

月任宁波农水科秘书,1969年4月至1970年6月在宁波地区机关斗批改干校学习,1970年6月任宁波地区生产指挥组秘书办公室秘书,1973年2月任宁波地区财贸办公室秘书,1977年4月任宁波地区财贸办副科长,1983年8月调任宁波市人大常委会办公室工作,先后任宁波市人大常委会财经工委办公室主任,1988年12月任宁波市人大常委会财经工委副主任,1993年5月任宁波市人大常委会办公厅正局级调研员,1995年1月退休。

慈溪“微孝圆梦”活动顺利“收官”

本报见习记者 项一敏 慈溪记者站 卢萌卿 周敏杰)秋风习习,在杭州湾湿地公园踏着金色落叶,望着天边白鹭,8位老人乐得合不拢嘴。“有七八年没出来玩了,可把我和老伴憋坏了!”年近八旬的王大爷说,自从老两口上了年纪,子女都不放心让他们出门,现在有了慈溪市委老干部局和民政局组织的医疗后勤团队帮助,老人们看着慈溪新变化的慈溪

一日游微心愿才得以实现。

据悉,这些“微心愿”是在慈溪市2014年“微孝圆梦”公益助老活动中面向全市老人征集的。该活动由慈溪市老龄办、文明办、团市委、市妇联等机构联合发起。今年9月,在收到的126个“微心愿”中,经核实筛选,近百个心愿得以公布。

老人的“微心愿”公布后,单位和个人纷纷认领老人们的“微心愿”。不到两

个月,近百个“微心愿”就被认领一空。其中,慈溪市残联认领了27个心愿,为老人送上轮椅、手杖和助听器。慈溪义工群友会、大爱接力群等爱心群体为老人完成了庆祝生日、陪同体检、换上新电视机等心愿。

政府部门和公益组织积极帮助老人“圆梦”,不少热心人士也献出爱心。浒社区书记罗夏芬认领了4个“微心愿”,

帮助横河的老人购置电饭煲、压力锅、粮油等生活物品,“他们离得近,我直接过去帮帮忙很方便,用不着麻烦我们社区。”蓝天下爱心工作室的龚学明帮助3名老人解决了新被子、新毛毯和房屋维修问题。

截至目前,慈溪市2014年“微孝圆梦”公益助老行动已告一段落,大部分心愿已经完成。