

# “专家鉴铺团”下周末启程

30个看铺名额等着你，成功报名者就送2015年日报报卡

报名微信：宁波日报微互动

报名热线：87682213 87682183

由本报发起的“专家鉴铺团”下周即将启程。本次活动参与人数限额30名以内，目前还有少量名额等着你参加。现在起搜索并添加官方微信“宁波日报微互动”或者拨打报名热线87682213都可加入看铺队伍。成功报名并组织参与当日活动的市民将有机会获赠价值336元的2015年度《宁波日报》报卡一张。考虑到安全问题，未成年人以及年满60周岁以上的市民谢绝参加，敬请谅解。

本次活动自开启以来，就得到了投资者的积极反响。报名参加看铺团的陆先生表示，都说“一铺养三代”，趁现在手头还有些余钱，想出手投资，不过自己缺少投资经验，需要专家来把关。

据了解，随着市中心的不断扩容，传统的街铺不断升级，形式也不断多样

化。目前在宁波，商铺有商业街商铺、市场型商铺、社区型商铺、住宅底层商铺、百货商场、购物中心商铺、写字楼商铺等多种形式供投资者选择。

宁波兴普东城房产推出的东方天

地街铺，独辟“BLOCK”慢街区，按

照中国院落式规划，摒弃传统底商的

做法，融汇国际都市的先进开发理念

以及生活模式，形成东方天地独特的

风格。东方天地由36平方米—100平

方米金街商铺组成，以体验、休闲、

慢调为主题，规划有精致中西餐厅、

咖啡馆、茶馆、甜品静吧、水果糕点、

体验购物、康体SPA、亲子教育等业

态。

3小时劲销947套，应急加推500套

……这是不久前海港城开盘盛典上的热

销景象。作为宁波首创家庭式购物中心

暨“全家人，全能生活mall”，海港城规

划近5000平方米的亲子乐园“梦想玩

区”、2万余平方米的特大美食港、2.3万

平方米的鄞州最大超市欧尚旗舰店、巨

幕影厅中影影城、全球领衔APM超长营

业模式，以及创新的O2O零售百货业

态，是集餐饮、百货、超市、休闲、娱乐

于一身的大型购物中心。

此外，正在如火如荼建设的城市综

合体项目中也有很多商铺推出，比如位

于东部新城的银泰汇、位于江北的恒一

广场、北仑的中青文化广场等。

面对这些热销商铺，投资者怎么选

？要看哪些要素？如何用技术和标

准去综合考量一个商铺的价值？应投

资者需求，本报将邀请多名在商业地

界打拼多年并有实战经验的资深专

家，教大家如何选铺，而这一次则是

现场手把手教你选铺。想要现场学习如何选铺，请抓紧机会报名，名额有限。据悉，专家们将针对当前热门的商业投资类型，选取数个典型项目，带领投资者进行现场考察。一类是社区商铺，这是当前不少商业地产专家都比较推崇的商铺投资种类。但怎么选择，如何调查人气、商气，如何考察开间和进深？专家将现场支招。还有一类则是城市综合体、主题式购物中心。俗话说，傍着“大款”好挣钱，绑定大型的城市综合体和主题式购物中心，有主力店对周边人群进行吸引，能形成区域的虹吸效应，带来大量的商气和人气。资深专家也将带领大家实地调查和体验，切身感受综合体商铺的投资特性。

(王 颖)

## 恒大·城市之光首开闪耀甬城



11月30日，恒大·城市之光首度开盘，当日以约3.5亿的成交金额震惊甬城。

上周日上午，恒大·城市之光的开盘现场迎来大批客户。伴随着主持人热情的开场白，在公证处监督下的摇号选房流程启动。不一会儿，选房区内，中签的购房者们已经鱼贯而入，紧张选房，随后便不时传来“恭喜选房成功”的欢呼声，气氛热烈。

开盘的火爆场景也印证了恒大·城市之光的有口皆碑。“今天只能用‘抢’来形容了。我想这里吸引大家的不仅是价格，更重要的是东部新城的成熟配套与发展前景。”选到满意房源的林女士告诉笔者。

作为恒大地产豪宅序列中的精致之作，此次恒大·城市之光所推的奢装华宅“华府”更是集万千宠爱于一身，以接轨国际标准的升级版9A精装、高层住宅难得的全石材干挂立面、3.15米极致层高等精工品质完胜市场，加之仅10万的首付最低起价，又能享受市价约35万的豪装以及一步到位的各类配套，堪称宁波豪宅中的佼佼者。

据了解，恒大·城市之光此次和恒大入甬的首个项目恒大山水城一样，以85折首开，这也是恒大地产“开盘必特价、特价必超值”的开盘传统，用实实在在的合理价格践行着“民生地产”的理念。而选择不同的付款方式，还能最高享受额外“95折+99折”的优惠，重重让利使现场购房者也感到惊喜。

在笔者看来，恒大·城市之光首开得胜其实早在意料之中。从首次亮相，恒大·城市之光的人气便居高不下。营销中心开放首日来访就突破千人，而后短短一个多月，累积接待客户逾万组，认筹客户近千组，还接待了70余家房地产开发企业前来观摩学习。

(小 奕)

## 世茂·滨江府创新和超越传统模式



十年前，从上海黄浦江畔的世茂·

滨江花园首创“滨江模式”以来，世茂对于豪宅的研究和实践从未停止。在宁波世茂·滨江府项目中，无论是与一线姚江的相生相融、低层错落的建筑观景排布、九重园景和6000平方米水院格局，还是深度改良的舒适型室内空间、全首创的独门平墅产品，每一个建造环节的精工苛求，不仅传承了世茂最高端的滨江模式，还在传统标准上做了创新和超越。

尽管这些坚持所带来的更高额的成本投入、更严苛的工程品控，以及在销售定价中更小的利润空间，但值得庆幸的是，世茂始终坚持着豪宅的本质，从未妥协。

世茂有关负责人表示，我们并不倡导“贵的就一定是好的”，但真正的豪宅在营造上一定有其必要的成本和价值。我们能做的是在定价上通过压缩利润空间来提高豪宅的性价比，但这不意味着要像刚需楼盘一样大打价格战。相信真正的豪宅势必能吸引真正的高端人士，他们具备鉴别真伪豪宅的能力和愿意为真豪宅买单的诚意。

滨江府所崇尚的不仅仅是物理层面的产品主义，还将产品主义延伸到了居者今后的生活层面。一方面，世

茂在规划上增加了多层和小高层的规划，不仅实现了栋栋观江的难得格局，也减少了纯高层楼盘中住户被高层围合容易产生的压抑感，尤其对老人和小孩的心理层面正面影响更明显。

同时在户型的配置上，选择放弃利润率更大的90平方米产品，最小从110平方米起步。原因在于90平方米空间不符合真正的豪宅尺度，而90平方米做三房更是与豪宅本质相违背。

另一方面，多年来的豪宅营造经验，让世茂更懂得高端人士的生活喜好和品位需求。在世茂·滨江府，将引入世茂最高端的一系列超标准园区管理和服务体系，以求从观感、触感、情感等全方位感知体系，让居者体会从“豪

宅”到“豪门”的品位升级。

## 香树湾热销缘由解读

家庭 party，别墅空间足够面子。

其次，香树湾位于新江北核心生活圈，咫尺江北万达，社区内三江超市旗舰店同步入驻，满足生活所需，醇熟生活一步到位，是改善型置业者的上选。

再次，它拥有独立入户，前庭后院，采光地下室，星光阁楼，观景大露台，整层餐厨空间设计，阔景大客厅，奢适主卧套房……29项精工细节，实景看房更让你惊喜。

“一直想买婚房，可惜总没有看到喜欢的，要么房子小要么价格高。若不是朋友推荐香树湾，我现还在发愁呢。这个价格能拥有别墅区很给力，刚好又碰上降息，月供还能省不少钱呢！”一对小年轻正围着置业顾问算计买房费用。

此外，香树湾的墅景小高层也受到热捧。目前，总价53万起，享约95平方米3房空间。

(小 可)

## 三江口甲级办公，开启商务新时代

献给企业精英，9XXX元/平方米起发售中



### 地段价值：

三江口地标，中心所在资本所向

写字楼置业历来都以地段为王。第一太平戴维斯调查显示，成功企业家都倾向于将公司设立在城市中心。城市中心汇聚城市核心一线资源，是城市资产所向，也是世界500强的聚集地。在城市中心办公，有利于企业有效掌控城市最优资源以争得商战先机，实现胸怀世界的企业梦想。银亿·东岸国际位于三江口CBD，坐享成熟商务氛围，彰显企业实力，汇聚商界领袖，旋动财富巨潮，悠然决胜商界。

### 交通价值：

鼎踞交通枢纽，效率为赢无往不利

交通，是商战第一生产力，大交通带来大效率。银亿·东岸国际位于宁波市中心黄金交通枢纽，扼守江东北路、通途路两大主干道交通大动脉，宁波高速东出口、机场高架迅捷直达；外滩大桥、庆丰桥、江厦桥、民安大桥（规划中）4座桥头堡无

缝连接市四区；未来轻轨3号线曙光站为邻，栎社国际机场、长途车站快速直达！串联财富催生商机，为领袖企业提供决胜商界的核心“战场”！

### 配套价值：

汇聚百亿配套，掌控城市一线资源

在全球化商务时代，完备而高规格的内外商务配套，正成为决定企业实力与竞争力的重要标准。银亿·东岸国际坐享三江口百亿城市商务配套：宁波市政府、江东区政府等商政配套；香格里拉、万豪、威斯汀等五星级商宴配套；银行金融、快递物流等服务性配套；自身2万平方千米商街餐饮、娱乐配套；全面满足日常办公到商务往来需求，为企业领袖提供配套完备的“战场”。

### 产品价值：

滨江甲级办公，搭建国际商务平台

身为连续11年中国房地产百强企业，银亿股份深谙百强实力企业的商务需求。

银亿·东岸国际六大品质标准，为三江口地标级甲级办公再添国际商务精英的价值标签。稀缺滨景风光，无敌视野带来愉悦办公心情；挑高尊荣大堂，尊享鼎级商务礼遇；豪华公共空间，国际品位装修，打造高端商务领地；朗阔气派层高，避免压抑，高人一等，商务生活舒适怡人；品牌高速电梯，商务效率快人一筹；高车位配比，城市中心停车无忧。恢弘气势与卓越品质，助您确立企业显赫地位。

### 投资价值：

三江口租金居高不下，租不如买

懂得适时出手，财富长赢在手。三江口寸土寸金，历来都是企业必争之地，租金居高不下。据数据统计，中农信、华联写字楼等老牌三江口写字楼租金在1.8~2元/平方米/天；而万豪中心、环球中心等三江口写字楼的租金已经高达2.9~3.3元/平方米/天。银亿·东岸国际，9XXX元/平方米起，租金等于月供，让你在宁波市中心轻松拥有自己的商务资产。

### 宁波首个豪华商务实景样板区，真正与国际一线接轨

东岸国际办公样板区整层空间设计理念是现代、概念、科技的结合，通过北欧风、设计师风等不同风格的碰撞，不同的色彩及灯光、艺术品的精巧设置，营造一个高度舒适的办公环境。在实用性方面，办公空间被设计为一个灵活的空间，简约时尚、宽敞舒适，可自由分隔不同区域组合，员工敞开办公区、会议室、总裁办公室等在空间中得到具体体现，满足不同企业需求，实用性高，更精选TOTO、箭牌等国内外一线品牌优化办公品质的每个细节。恢弘气势与卓越品质，助客户确立企业显赫地位。

全球销售热线：87347722

一汽-大众

奥迪

中基奥迪

鄞州区下应北路666号 销售热线：2889 6666

## 甬城又添一宝马4S店

近日，宁波宝诚汽车销售服务有限公司举行了“落户甬城感恩献礼”活动。作为宁波市第5家BMW授权经销商，在为消费者提供BMW高品质服务的同时，也将让他们亲身感受到“BMW之悦”的生动魅力。截至目前10月底，BMW在中国的经销商网点数量已超过430家。

宁波宝诚按照BMW全球统一的高标准进行建设和配备，并集展示、销售、售后服务为一体。店内空间宽敞明亮，被井然有序地划分为产品展示区、BMW Lifestyle用品陈列区、接待区、VIP休息区、维修区，延续了BMW一贯简约而高贵的风格。同时，通过现代化的数据机联网系统，还可对客户档案、维修进度及零件库存进行高效的数据化管理。除了为客户提供优雅的购车环境外，宁波宝诚更拥有通过BMW严格、系统培训和认证的服务顾问和技师团队，将为广大客户带来专业、一流的服务。在售后服务方面，宁波宝诚汽车销售服务有限公司在提供全国统一的标准维修和服务的基础上，还贯彻了“悦常在·驾无忧”的售后服务中国战略，将以“高效、透明和关爱”三大客户价值为中心，推出一系列深受消费者欢迎的服务举措。

(小 奕)

## 阿斯顿·马丁全新展厅落户宁波

英国奢华跑车制造商阿斯顿·马丁近日携手挺虎集团，迎来经销商在宁波的开业，进一步强化了品牌对中国市场的投入。

全新开业的宁波展厅位于城市中心区域的海曙区和义路，展厅严格按照阿斯顿·马丁全球统一标准建造，能够满足奢华跑车客户对于一个标志性跑车品牌的期待。在总计332平方米、犹如画廊般独特风格的展厅内，来宾们能欣赏到如同艺术品般精心陈列的阿斯顿·马丁系列车型。

除了市中心区域的城市展厅外，位于鄞州区拥有先进技术的售后服务中心也同时启用，中心占地面积达640平方米，配备了阿斯顿·马丁全套维修工具设施以及经过工厂培训的技师，将让阿斯顿·马丁的客户享受一流的技术服务。

(小 乐)

## 舟山金沙湾亮点逐个数

本报自联合宁波日报微互动推出“舟山金沙湾看房团”活动以来，不断有消费者来电咨询，有的甚至通过实地察看，选择了舟山金沙湾作为自己的另一个家。金沙湾有哪些亮点值得消费者青睐呢？让我们一起来解读。

首先值得推崇的是金沙湾的途家管家服务。它带给置业者的不只是星级管家式的服务，还能使业主享受平台内一百多个城市的交换入住服务。比如你把金沙湾的房屋托付途家管理期间，当自己到其他城市去旅行，只要通过途家平台，即可免费预订一套房屋交换居住，这就是途家交换式入住服务。在金沙湾拥有一套50平方米看海别墅，即可享受全国126个城市高品质度假酒店免居住权。

而3年内的百万托管服务费均由舟山海茂置业承担。途家管家采用的是美国斯维登酒店管理体系，为业主提供入户管家服务，并为业主及亲朋的出行及现场家政，提供一系列高品质服务。途家凭借其成熟稳定的电子商务平台和大量专业的市场推广，以高入住率保证业主收益。不仅如此，途家还将按照五星级大酒店客房标准管理，提供业主免费入住。至于收益部分，则采取扣除营业税及可能的渠道佣金后的5~5.5分。

其次是金沙湾独有的地理、户型等优势。它位于秀山岛东侧，背山面海，与舟山本岛近在咫尺。观海雅墅外观按别墅建造，内部采用1梯两户的布局，主力面积在56平方米~72平方米，主力户型为一室两厅、少量两室两厅，部分一楼送地下层，顶楼送露台，体现了较高的实用率和得房率。主力总价在50万元至70万元一套，还送精装修和全屋家具家电。

金沙湾咨询热线：83016331 18969867809

## 九龙仓品鉴之旅举行

日前，由宁波九龙仓主办的铂翠湾“情系宁波·苏杭九龙仓品质体验之旅”圆满举行。在为期两天的实地体验中，嘉宾们充分感受到了九龙仓在超高端豪宅领域里的建树力作，并对参观项目的整体规划、建筑品质以及园区景观、物业服务等内容赞不绝口。

针对宁波人的喜好标准，九龙仓先后安排考察团参观了其位于华东地区的两大经典作品——苏州九龙仓·