



前一秒还有票，后一秒怎么没了？“颜值高有人帮抢票，长的丑只能走回家？”……春运抢票进入“白热化”阶段，有网友做梦都在买票。那么，在这场“一票难求”的混战中，你抢到火车票了吗？

春运到了，抢个票可真难

网友“太空里的星”决定去武汉小姨家过年，可打开订票官网一查余票，差点跌破眼镜：“本来想着16或17号向公司请个假就出发，可车票居然卖得一张都不剩了。除夕那天的动车票倒是有，不过到武汉得晚上10时了，恐怕连年夜饭都吃不上！”网友“一凡Evan”的女朋友青青老家在南昌，这次过年，他打算跟着青青去南昌，正式与女友父母见个面。圣诞节一早上班，揽下了订票活的“一凡Evan”就忙不迭地打开12306订票官网打算买两张软卧票，可眼前的“无票”标识让他心凉了半截：“因为大年初四的车票是今天开始预订，我还想着一到办公室马上订，肯定没问题。看来我还是小瞧大家的下手速度了。”“一凡Evan”一阵苦笑，“唉，原来‘丑女婿’见丈岳父岳母也这么不容易啊！”

今年春运，出行方式更“高大上”了

网友“似水流年08”春节计划去长沙：“以前我都去杭州转动车到长沙。全程要花10多个小时。”漫长的车程让他苦不堪言，“可坐飞机呢，春运时机票价格太高，往返机场又费时费力。”今年杭长高铁通车的消息令他相当欣慰：“现在杭州到长沙一天有20多趟高铁，4个多小时就能到长沙，性价比比坐飞机高多了！”

在宁波做生意的网友“云之竹”，以往春节回广西老家探亲可以直接用“艰辛”来形容：“之前从宁波回南宁老家，就只有唯一的一趟K584普快列车，要开整整31个

预售延长了，你“抢”到回家火车票没？

小时！而且每次车厢都爆满，走上、车门边上全挤着人。有一次我只买到硬座车票，等熬到南宁，屁股都快动不了了。真不敢想那些只买到站票的是什么滋味。”自从宁杭甬和杭长高铁开通后，他的回家路显得轻松不少。在宁波打工的广西人小林，以前一提回家就头大。然而，另一条高铁线路的开通也给他带来了希望：“高铁票对我来说还是太贵了，但普快的票又不好抢。不过宁广高铁要开通了，我可以先从宁波坐到广州，再换乘高铁到南宁，票价相对便宜，也是一种好办法。”

高铁新线路的开通，还为市民的春节出游方案提供了新选择。网友“暖阳精灵”一家计划自驾去无锡游玩一圈，可她一搜网页，从宁波乘坐高铁，最快2个多小时即可到达无锡。“我们一商量，还是决定坐高铁，又快又安全。自己开车得花4个半小时呢，一趟开下来还腰酸背疼的。过年去南京走亲戚，也可以试试坐高铁。车次又多，选择余地大，我觉得挺便利！”

黄牛竟开网店“倒”票

前不久，有网友微博爆料称，淘宝上有人贩卖火车票，交易过程很“隐蔽”。笔者在淘宝网上输入“抢票”、“订票”、“12306”等关键词后，搜索到包括“抢票神奇外挂”、“代打12306电话”、“黄牛辅助抢票”等在内的3000多个宝贝信息。而输入“火车票”后则显示“根据相关法律法规和政策，无法显示‘火车票’的相关宝贝”。

这些店铺，多以从事话费充值、跑腿、票务服务为主，还有不少是软件公司。店铺内所售的宝贝价格从五角钱到上百元不等，且多在宝贝详情里备注了“拍前请先联系”、“手续费50元”等内容，甚至打出“郑重声明”：“没抢到，全额退款”、“本软件店主亲自测成功购买过多张硬卧票”、“几块钱买不了吃亏，也买不了上当，概不接受某些恶意买家的退款/中差评，谢谢合作”。笔者以购票者身份咨询了“黄牛票业”等几家店铺。对方多通过旺旺告知“抢票软件付款后发送软件下载链接到旺旺聊天窗口”。购买抢票软件后的网民评价褒贬

不一，有的说“使用10多分钟就抢到两张票”，也有人说“完全不能安装，不知好评哪里来的”。

此外，还有一些店铺宝贝名称写着“车票咨询”，可实际上却在收费帮人代购票。靠这种模式经营的店铺，比抢票软件的店铺谨慎得多。为避开处罚，他们在阿里旺旺上的留言非常谨慎，多引导购票者加QQ号后谈买票事宜。一旦价钱谈妥后，店家就要求购票者先拍下其店铺内标价1元的商品50-100件不等，再把姓名、电话、身份证等信息发给店家。等订票成功后，店家再提供12306网站的账户和密码，让购票者自行登录付款，然后拿身份证取票。

温馨提示

那么，在瞬间秒杀成常态的春运抢票大军中，怎样更胜一筹呢？那些在预售时抢不到票的，又有哪些办法可以事后“捡漏”呢？笔者根据铁路部门及一些网友的建议，特整理了这几种办法：

【春运抢票新办法】

(1)手机抢票：下载12306手机客户端，随时随地刷新车票、车次、余票等信息。订票成功后，在45分钟内用支付宝或网银支付即可。

(2)跳站买票：从前一两个车站买起，然后在本站上车，或者买到终点站中途下车，比较适合热门线路上的短途旅客。此法弊端在于会增加购票成本。

(3)异地电话订票：如在本地拨打订票电话总占线，不妨拨打其他城市的订票电话(当地区号+95105105)，并根据语音提示在规定时间内付款取票。

(4)自助设备抢票：火车站设置了自助购票设备，操作简单，票价、车次一目了然，有问题还能随时向工作人员求助。

【别错过这几个“捡漏”关键点】

以往车票发售45分钟后支付未成功的车票，将被退回系统，不少人会在这个时间点“捡漏”火车票；今年铁路部门将实行新的退票规定，这意味着，未来还会

针对这种悄然兴起的“黄牛转战互联网”现象，铁路派出所的工作人员也结合本地情况进行了特别提醒。铁路派出所警官说，一些所谓的抢票外挂软件，多为自动重复登录，代替人工操作，不断刷票。这类软件虽然为购票者节省了一定的操作时间，但是代购票的过程中，购票者的身份信息、电话等也存在泄露隐患。他还特别提醒，以往有黄牛用自己或亲戚身份证订购热门车票，再加价兜售给不了解政策的人。今年严格执行铁路实名制验证后，这些人一旦买了此类黄牛票，不但没办法进站，还可能因为“人、票、证”不符而无法退票和改签，不仅遭遇经济损失，而且还耽误自己的行程。

如何“捡漏”火车票

有两轮“捡漏”热潮。第一轮，2015年2月2日前后，根据“开车前15天以上退票不收手续费”、“屯票族”可能会集中退票，去12306网站“捡漏”，或许能有收获。

第二轮，2015年2月16日-18日，发车前2天左右，可能出现部分因改签产生的余票，而开车前2小时内，不排除也会有一些乘客因出行计划改变而临时退票。

【铁路宁波站今年春运的新变化】

(1)铁路宁波站正在安装新检票设备，今年春运严格执行“人、票、证”统一的要求，人、票、身份证不一致的，不能进站，也不能办理退票、改签等手续。

(2)首次在12306网站上购票的用户，可能会遇到输入姓名、身份证号后无法订票的问题，需要先去火车站办理身份信息核验手续。铁路宁波站在一楼售票大厅15号窗口验证。

(3)今年铁路宁波站仍受理外务工人员团体票预订，具体可到铁路宁波站售票大厅西侧的民工售票窗口办理。

(4)从铁路宁波站始发或途经的列车，G、D字头的高铁和动车，可不取票直接刷身份证进站；T、K必须取票并携带身份证进站。

(本报记者 董娜 王博 漫画 丁安)

圣诞老人“空降”儿童福利院

本报讯(记者王博)“圣诞老人!圣诞老人来了!”12月24日,由宁波科学探索中心、宁波日报网和宁波经济广播FM102.9联合主办的“童话爱心市集公益”活动走进了儿童福利院,为那里的孩子们送去了糖果、点心、玩具等圣诞礼物。

孩子们一见到圣诞老人,就兴奋得又蹦又跳。有些胆大的孩子甚至直接扑到“圣诞老人”怀里,把他团团围住,好奇地问:“圣诞老人是从天上来吗?”一身红棉袄红棉裤、长着白色大胡子的“圣诞老人”也热情地跟孩子们打招呼,并给每个孩子戴上圣诞帽,分发了精美的圣诞礼物。

发完礼物后,来自宁波科学探索中心的“圣诞老人”、“科探小子”和“问号姐姐”等几位工作人员,还带领孩子们玩了“神奇泡泡秀”、“隔空吹蜡烛”等游戏,孩子们笑声不断,兴奋不已。

宁波科学探索中心已成功举办了四期儿童爱心市集活动,所有摊位费及摊主捐献都用于儿童慈善公益。这次圣诞老人“空降”儿童福利院活动购买礼物的资金,也来源于此前儿童爱心市集的义卖所得。在即将到来的2015年,宁波科学探索中心还将不定期举办儿童市集活动,让孩子们在历练中锻炼交流能力,培养社会责任感与公益之心。如果你对这样的爱心市集活动有兴趣,不妨加入活动QQ群“178553033”或关注科技馆官方微博微信号“nbsecfun”吧。



#您播报#

富春山居士202: 江东白鹤社区有家爱心敬老家电维修店。店老板奉献爱心,对老年人及行动不便者提供免费上门服务,70岁以上老年人维修费半价优惠,受到顾客称赞!

#每日读报#

《“裸奔”货车撞死八旬老人 受害方放弃赔偿为肇事者解困》——为了赔偿受害者一方,肇事司机典当了所有金器,东拼西凑勉强凑了5万元,也因此导致妻子离家出走。受害者家属获悉后,决定不要赔偿。(宁波日报12月25日A5版)
@刀郎D狼:这种行为实属罕见!
@寒塘小妮:看到这么感人的事,祝好人一生平安!
@佩杰同学:很多事情并非靠金钱来衡量的。
@不要随便说说:一方真心悔过,一方宽容大度,法律无情人有情,莫让悲剧再重演。(记者 王博 整理)



@nannan25303_118: 小明, 性别: 男, 国籍: 中国, 职业: 出没于各种应用和笑话中, 与小红、小芳、小刚并称数学界四大金剛, 经常让同学帮他做表格, 把墨水弄到题目上, 就连有几支笔也要帮忙算, 是70后、80后、90后最深恶痛绝的人之一。(记者 金雅男 整理)

贺丹尼卡瑞荣获 2014 年中国食博会金奖

——访宁波市科通工贸有限公司董事长李善江

11月14日至17日,2014中国食品博览会(以下简称食博会)在浙江省宁波市国际贸易中心隆重举办。此前,中国食博会已在宁波成功举办九届。本届食博会由中国商业联合会、浙江省人民政府联合举办,由宁波市人民政府、浙江省商务厅共同承办,宁波市贸易局执行承办。

丹尼卡瑞 荣获 2014 食博会金奖

丹尼卡瑞作为本届食博会的赞助商,还参与了本届食博会的展出。经专家评审,2014中国食博会组委会把关,丹尼卡瑞品牌被评定为2014中国食博会金奖。丹尼卡瑞进军中国市场以来,一直深受消费者喜爱,这次获此殊荣可谓实至名归。当然,它能在众多品牌中脱颖而出也证明了宁波市科通工贸有限公司董事长李善江本人的好眼光以及优秀的营销策略。

丹尼卡瑞由宁波市科通工贸有限公司独家经营,李善江巨资买断法国第三大酒厂——FDL酒厂的丹尼卡瑞品牌,并在中国重新注册登记。丹尼卡瑞葡萄酒其酒体丰满,清澈的红色,闪烁着斑斓的折光,其潜藏的草莓、樱桃的复合果香,随着藏酿而弥漫,劲力和细腻出色的均衡,成熟酸味充盈口腔,十分甘美和浓郁。即使放下酒杯几分钟,依然齿颊留香,无论香气还是味道都使人久久难以忘怀。

“丹尼卡瑞是我们自己经营的品牌。”李善江自豪地说,“我们承诺丹尼卡瑞葡萄酒原汁原味,又把控了它的质量关,真正把原装进口、质量可靠的葡萄酒带给国人”。为了把这款葡萄酒以更加便宜的价格推向市场,他决定省去中间环节,直接把葡萄酒从法国运到宁波,售价降低20%左右。

李善江 从酒类经销到厂商合一的华丽转身

李善江是宁波知名酒商,他从最初单纯的酒类经销到厂商合一,完成了华丽的转身,是宁波酒界转型升级的典型代表。

李善江与众多上世纪80年代后期的创业者相似,投身商海之初,缺少品牌概念,只要遇到好卖、利润多的酒都



可以拿来转卖,因此卖的酒品牌多而杂,从1990年到1993年,他卖过西山汾酒、江西四特酒、贵州董酒、江苏洋河酒、山东秦池酒、贵州酿等等。

经过十几年的艰苦奋斗,李善江通过自己的不懈努力,事业慢慢扩大,品牌意识逐渐在李善江脑中形成。他意识到品牌不止是一个牌号和产品名称,它是产品属性、名称质量、价格、信誉、形象等的总和,是一种有别于同类产品的个性表现。品牌是企业的无形资产,也是一个企业的灵魂和最宝贵的财富。他明白要想把生意做大,不能只是一味地追求短暂利润。

从1993年起,李善江开始有目的地选择知名酒企的知名品牌酒类销售,尤其是2001年他成为了国内知名白酒“小糊涂仙”宁波市唯一经销商,为该品牌成功地打开了宁波市场。之后,他又成为卡斯特·邦塞系列葡萄酒的全国运营商。

李善江并不满足于当前的现状,开始有自主经营品牌的想法。尤其是“小糊涂仙”由于厂方运作、企业内部管理失控和经营不善,使该品牌在消费者心中原有的形象和地位一落千丈,也因此陷入了营销困境。但这样的局面并非像李善江这样的经销商所能控制和扭转的,李善江也因此退出了“小糊涂仙”的营销。他从中领悟到:凭他人的牌子闯天下,看着省心省事又可保证销路,但从此也就依附于人、受制于人。处处依赖他人的企业,是没有前途的。于是他他与法国第三大酒厂——法国FDL葡萄酒厂合作,重新打造中国市场,丹尼

卡瑞品牌风靡一时。

自从2012年开始,在品牌之路上越走越远的李善江又开始考虑自创品牌,看中酱香型白酒的市场潜力。他在贵州省怀仁市茅台镇经过多次的调研与考察,与茅台镇华贵酒厂签订了战略联盟,投资经营茅台镇华贵酒厂并成为其股东,还买断了华贵酒厂一款酱香型白酒,注册商标为“秦纲”,也就是人们后来熟知的“秦纲酱酒”。从此他开始把主要精力投入到“秦纲酱酒”的全面销售。

秦纲酱酒作为酱香型白酒的典范,一经上市便异军突起,露身酱香型白酒高端的势头,凭借其一贯的高质量和完美的口感、大气古朴的包装更是得到广大消费者的认同和赞美,更是受到众多高端消费人群的青睐。2011年以来,秦纲酱酒在宁波年度龙头品牌群英榜和315食品质量承诺单位中榜上有名,2013年11月获2013中国食品博览会金奖。

为了拓宽销路并且顺应市场的需求,李善江毅然在2014年上半年开始投入和生产“秦纲”浓香型白酒,目前已经上市的两个系列分别为秦纲典藏和秦纲柔和。该款酒无色透明、芳香浓郁、绵甜爽净、柔和协调、入口甜、落口绵、尾净余长,当属浓香型白酒的又一典范。

把秦纲打造成白酒的经典百年品牌,这是李善江的白酒梦。虽然品牌还处于前期的销售和推广阶段,但该品牌已经迅速在全国发展省级代理商和区域的经销商。并且,还有更多的人要加入进来。